



СОЮЗ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

№ 9
Август 2009 г.

Газета Союза юридических лиц "Республиканская конфедерация предпринимательства",
Общественного объединения "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей",
Общества с дополнительной ответственностью "Центр поддержки предпринимательства "Центр XXI век"

III Международный экономический форум
«Международное и межрегиональное сотрудничество — направления и программы развития отдельных территорий»,
г. Лида, 24-26 июля 2009 года. V выставка-презентация "Лида-регион-2009"



24—26 июля в г. Лида состоялся третий Международный экономический форум "Международное и межрегиональное экономическое сотрудничество — направления и программы развития отдельных территорий", а также пятая выставка-презентация "Лида-регион-2009". Одновременно в городе проходила выставка -ярмарка товаров народного потребления "Купляйце беларускае", организованная НВЦ "Белэкспо". В международном экономическом форуме приняли участие представители деловых кругов из стран СНГ и ЕС. В этом году впервые на выставке-презентации можно было приобрести товары не только местных производителей, но и гродненских предприятий. Выбрать было из чего. Например, местные хлебопеки построили на центральной площади Эйфелеву башню из теста. Во время проведения выставки "Лида-регион" прошло торжественное открытие нового здания центральной районной библиотеки города Лида. Теперь лидская библиотека находится в четырехэтажном здании на улице Ленинской. Площадь нового здания — 1200 кв.м.

В рамках экономического форума были рассмотрены важнейшие темы, связанные с развитием экономики. Выступая перед участника-

ми форума, заместитель министра экономики Андрей Тур акцентировал внимание слушателей на вопросах реализации программы либерализации в Беларуси. После доклада замминистра

экономики состоялось награждение лауреатов конкурса «Лучший город для развития бизнеса в Беларуси». Председатель ОО «МССПиР», председатель СЮЛ РКП Владимир Карягин вручил

дипломы руководителям городов-победителей: заместителю председателя Кричевского райисполкома Дмитрию Бочкову и председателю Лидского райисполкома Андрею Худыко. В ходе форума Президент АНО Центра «Кремлевская стратегия» Вадим Мингалев вручил Владимиру Карягину постановление о назначении руководителем представительства АНО Центра в Беларуси. Главная цель работы представительства - решение социальных, культурных и экономических вопросов во имя укрепления дружбы между народами России и Беларуси.

НА СНИМКАХ: третий Международный экономический форум "Международное и межрегиональное экономическое сотрудничество — направления и программы развития отдельных территорий" начинает свою работу; председатель президиума СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства», выступает председатель ОО «МССПиР» Владимир Карягин; знакомство с выставкой; член ОО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей», учредитель партнерского предприятия УП «Телемикс» Ирина Соборова; представитель делегации деловых кругов Италии рассказывает о взаимодействии с белорусскими партнерами.



Как известно, предприниматели вступают в бизнес-ассоциации прежде всего потому, что здесь они получают содействие в развитии собственного бизнеса. Общественное объединение «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей», как и его партнеры, входящие в состав Союза юридических лиц «Республиканская конфедерация предпринимательства», помогает своим членам налаживать деловые контакты, продвигать товары и услуги, осуществляет информационное и маркетинговое сопровождение бизнеса, подтверждает деловую репутацию, проводит консультации и обучающие семинары по основным аспектам хозяйственной деятельности, организует деловые поездки за рубеж. Все это направлено на достижение одной из главных целей Союза: помочь своим членам установить как можно больше новых контактов и заключить как можно больше новых контрактов.

Другим важнейшим направлением в работе ОО «МССПР» и региональных бизнес-ассоциаций, входящих в состав СЮЛ РКП, является защита прав и представление интересов предпринимателей в структурах власти и в контролирующих органах. Координатором этого направления в столичной бизнес-ассоциации является Комитет по правовой защите предпринимателей, под руководством которого осуществляется деловой диалог бизнес-сообщества и власти. Экспертами Союза разработаны, в частности, предложения в Кодекс об административных правонарушениях, подготовлены предложения в проект Закона о поддержке малого и среднего частного предпринимательства. Проводится активная экспертно-проектная работа по упрощению системы бухгалтерского учета и отчетности, по совершенствованию системы штрафов и наказаний. В содружестве с региональными бизнес-ассоциациями Бреста, Витебска, Гродно, Гомеля и Могилева Минский столичный союз предпринимателей и работодателей создал Национальную платформу бизнеса Беларуси.

В рамках адвокати предпринимателям, руководителям и учредителям частных предприятий предоставляется поддержка, которую осуществляет юридический отдел под руководством лауреата высшей юридической премии Фемиды Вадима Бородули. Союз проводит юридические консультации, помогает в подборе необходимых правовых документов и в составлении исковых ходатайств и заявлений, готовит и направляет запросы в законодательные и исполнительные органы власти, обеспечивает сопровождение при рассмотрении дел в судах.

Сегодня мы публикуем несколько писем, подготовленных экспертами ОО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей».

ХОДАТАЙСТВО

Генеральному прокурору
Республики Беларусь
Василиевичу Г.А.

Уважаемый Григорий Алексеевич!

Общественное объединение «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей» просит Вас внимательно рассмотреть жалобу в порядке надзора партнерского предприятия нашего союза - ООО «Кафе «Полесье» на решение хозяйственного суда Минской области от 7.04.2009г., а также постановления апелляционной и кассационной инстанций.

В 2004 году ООО «Кафе «Полесье» приобрело у Вилейского райисполкома в собственность убыточное сельскохозяйственное унитарное предприятие «Луковец» за 177 000 000 рублей путем погашения кредиторской задолженности с рассрочкой оплаты на 3 года. ООО «Кафе «Полесье» выплатило кредиторскую задолженность в размере 904 511 672 руб. Суд установил, что ошибки в договоре были допущены его составителем - Вилейским РИК. Суд констатировал, что ошибка по оплате, т.е. неуплата Вилейскому РИК 177 000 000 рублей могла быть скорректирована в ходе исполнения договора. 27.03.2009г. пл. пор. №370 на р/с Вилейского РИК была перечислена часть долга в размере 50 000 000 руб.

ООО «Кафе «Полесье» за период с 2004г по 2009г. инвестировало в развитие сельхозпредприятия «Луковец» более 6 млрд. рублей, что в несколько раз превышает балансовую стоимость самого предприятия при его продаже (она составляла 885 000 000 руб.).

Однако несмотря на эти обстоятельства суд Минской области вынес решение о расторжении договора купли-продажи предприятия - РСУП «Луковец» и о возврате предприятия в собственность Вилейского РИК.

По нашему мнению данное решение противоречит договору и законодательству, поскольку:

1. Договором не было предусмотрено его расторжение.
2. Частичная оплата была произведена и принята продавцом — Вилейским РИК.
3. Договором предусмотрена уплата неустойки за просрочку оплаты.
4. Решение о возврате предприятия в собственность Вилейского РИК противоречит законодательству, поскольку вопрос о реституции является самостоятельным исковым требованием, которое Вилейский РИК не заявлял.
5. При вынесении решения о возврате предприятия в собственность Вилейского РИК не был решен вопрос о возмещении убытков ООО «Кафе «Полесье».
6. Оценка баланса предприятия, инвентаризация его имущества не проводилась, регистрационное удостоверение не отменялось.
7. Решение противоречит интересам государства, поскольку серьезно подрывает доверие к вопросам инвестирования в экономику страны со стороны не только наших предпринимателей, но и зарубежных инвесторов.

На основании изложенного ОО «МССПР» просит Вас внимательно изучить данное дело и в интересах закона и справедливости принести протест на указанные решения суда, а также постановления апелляционной и кассационной инстанций.

Об экспорте товаров легкой промышленности индивидуальными предпринимателями

Директору Департамента по предпринимательству
Министерства экономики Республики Беларусь
Лихачевскому А.Я.

ОО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей» поддерживает инициативу ОО «Белорусский союз предпринимателей», направленную на стимулирование экспорта продукции легкой промышленности и других товаров индивидуальными предпринимателями в Российскую Федерацию. Поддерживаем также и их предложения по существу, направленные в Ваш адрес.

Важнейшим условием для успешной реализации данного предложения и аналогичных считаем формирование в Беларуси электронных баз данных об имеющихся оперативных запасах продукции отечественных производителей с указанием отпускных цен. К сожалению, получить такую информацию от некоторых производителей представителям малого и среднего бизнеса сегодня весьма затруднительно.

Считаем необходимым ускорить введение нормы, предусматривающей увеличение размеров расчета наличными деньгами между субъектами хозяйствования в нашей стране.

Это стимулировало бы процессы продажи товаров индивидуальными предпринимателям отечественными производителями.

Считаем необходимым создание в стране механизма возврата (зачета) НДС как индивидуальным предпринимателям, так и физическим лицам при пересечении государственной границы (в том числе в РФ) с товаром. Большой положительный опыт накоплен в этом направлении в Республике Польша.

Эксперты предпринимательских объединений готовы участвовать в обсуждении любых других предложений, направленных на стимулирование экспорта из нашей страны.

О создании условий для увеличения экспорта субъектами малого предпринимательства

Заместителю премьер-министра
Республики Беларусь
Кобякову А.В.

Предложения по созданию условий для увеличения экспорта субъектами малого предпринимательства:

1. Создать в сети Интернет единую электронную базу данных о товарах белорусских производителей, потенциально продаваемых за пределами РБ, с указанием цен, описания товаров, наличия на складах, месторасположения складов отгрузки. С этой целью ускорить работу, проводимую НАН Беларуси, Центром систем идентификации над проектом «Электронный паспорт товара» с участием СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства».
2. Снять все ограничения для отпуска товаров производителями и оптовыми предприятиями субъектам малого предпринимательства с целью реализации товаров на экспорт.
3. Создать механизм зачета НДС индивидуальным предпринимателям и малым предприятиям, работающим по упрощенной системе налогообложения, при подтверждении вывоза товаров за пределы страны.
4. Разрешить производителям и оптовым предприятиям производить уценку товаров, лежащих на складах более 3 месяцев, до цен, складывающихся на международном рынке.
5. Внести изменения в Указ Президента № 40 с целью отмены требования обязательного внесения в документы (договора и ТТН) цели покупки товаров.
6. Ускорить введение нормы о расширении применения наличных расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь. С этой целью ускорить срок вступления в силу Указа Президента РБ №194 от 15.04.2009 г.
7. Рекомендовать руководителям предприятий-производителей при заключении договоров с субъектами малого предпринимательства, которые будут поставлять их продукцию на экспорт, предусматривать отсрочку платежа не менее 60 дней.
8. Увеличить предельный размер выручки для предприятий, работающих по упрощенной системе налогообложения, на сумму выручки от экспортных операций.
9. Отменить лицензирование транспортных услуг при осуществлении поставок товаров в Российскую Федерацию как собственным транспортом, так и по договорам перевозок.
10. Создать условия для расширения бартерных экспортно-импортных операций.
11. Снизить требования для получения статуса «Добросовестный участник внешнеэкономической деятельности» малыми предприятиями и индивидуальными предпринимателями.
12. Создать механизмы максимальной компенсации расходов субъектов малого предпринимательства, связанных с участием в выставках, ярмарках за пределами РБ.

С целью оперативной и качественной реализации вышеуказанных и других предложений предлагаем создать рабочую группу при Совете Министров. Высказываем свою готовность активно участвовать в ее работе.

Об активизации роли МСБ в развитии экспорта

Совет по развитию предпринимательства
Республики Беларусь

По мнению экспертов ОО «МССПР» и СЮЛ РКП, роль малого и среднего бизнеса в развитии экспорта белорусской продукции может быть значительно активизирована. Для этого необходимо реализовать комплекс мероприятий. Основными из них являются следующие:

1. Создать в сети Интернет единую современную электронную базу данных о товарах белорусских производителей, потенциально продаваемых за пределами РБ, с указанием цен, штрихкодов, описания товаров, наличия на складах, месторасположения складов отгрузки. С этой целью ускорить работу, проводимую НАН Беларуси, Центром систем идентификации над проектом «Электронный паспорт товара» с участием СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства».
2. Уменьшить риски штрафных санкций при осуществлении предпринимательской деятельности, в том числе при осуществлении экспортно-импортных операций. С этой целью внести изменения в КОАП РБ с учетом единых предложений делового сообщества, направленных в адрес Министерства экономики Республики Беларусь.
3. Сократить документооборот при осуществлении производственной и торгово-закупочной деятельности, в том числе при экспорте продукции. С этой целью активизировать работу рабочей группы по упрощению документооборота при Минфине.
4. Снять обязательное применение тарифной сетки для предприятий с долей государства менее 50% в уставном фонде.
5. Отменить государственное регулирование ценообразования в Республике Беларусь на все товары, кроме товаров производителей, торговцев и импортеров, занимающих доминирующее положение на рынке по ним.
6. Усовершенствовать работу торговых домов за пределами страны. Создать механизмы проведения экспортных операций субъектами малого предпринимательства через них на территорию стран месторасположения этих торговых домов.
7. Разрешить продажу продукции отечественного производства для иностранных покупателей непосредственно на заводах-изготовителях, минуя торговые дома на территории этих стран.
8. Усовершенствовать торговлю товарами на экспорт на Белорусской товарно-сырьевой бирже. Разрешить предприятиям при наличии нераспроданных на бирже остатков товаров продавать их между сессиями по договорным ценам, минуя биржевые торги.
9. Снять все ограничения для отпуска товаров производителями и оптовыми предприятиями субъектам малого предпринимательства с целью реализации товаров на экспорт.
10. Усовершенствовать механизм зачета и возврата НДС малым и средним предприятиям, в том числе работающим по упрощенной системе налогообложения при подтверждении вывоза товаров за пределы страны.
11. Разрешить производителям и оптовым предприятиям производить уценку товаров, лежащих на складах длительное время, до цен, складывающихся на международном рынке.
12. Внести изменения в Указ Президента № 117 от 07.03.2000г с целью отмены требования обязательного внесения в документы (договора и ТТН) цели покупки товаров.
13. Ускорить введение нормы о расширении применения наличных расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь до 300 базовых величин в день. С этой целью ускорить срок вступления в силу Указа Президента РБ №194 от 15.04.2009 г.
14. Рекомендовать руководителям предприятий-производителей при заключении договоров с субъектами малого предпринимательства, которые будут поставлять их продукцию на экспорт, предусматривать отсрочку платежа до 60 дней. Для вновь заключаемых договоров с отсрочкой платежа возможно использование рекомендаций от органов исполнительной власти, налоговых органов, объединений предпринимателей.
15. Не учитывать в предельный размер выручки для предприятий, работающих по упрощенной системе налогообложения, сумму выручки от экспортных операций, установить ставку налога для этих предприятий на экспортные операции менее 3%.
16. Отменить лицензирование услуг по перевозке грузов при осуществлении поставок товаров в Российскую Федерацию собственным транспортом.
17. Создать условия для расширения бартерных экспортно-импортных операций. С этой целью развернуть работу международного центра торговых бартерных отношений на территории Республики Беларусь.
18. Снизить требования для получения статуса «Добросовестный участник внешнеэкономической деятельности» малыми предприятиями и индивидуальными предпринимателями.
19. Создать механизмы максимальной компенсации расходов субъектов малого предпринимательства, связанных с участием в выставках, ярмарках за пределами РБ.
20. Создать механизмы льготного кредитования и страхования сделок при осуществлении экспортных операций субъектами малого предпринимательства.
21. Создать информационный портал, на котором оперативно освещать ситуацию с ценами, законодательством, конъюнктурой на рынках сопредельных стран по товарам, экспортируемым из Республики Беларусь.

С целью оперативной и качественной реализации вышеуказанных и других предложений предлагаем создать рабочую группу при Совете Министров. Высказываем свою готовность активно участвовать в ее работе.

Пресс-центр ОО «МССПР»,
тел. (+375 17)298-24-52

ОО "МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ".
г.МИНСК, ул.СЕРАФИМОВИЧА,11, о.104, тел. (017)298-24-38/49/50/52. WWW.ALLMINSK.BIZ



Александр МИХАЙЛОВ:

В Курской области, как и в других субъектах Российской Федерации, экономические ориентиры и товарные приоритеты во многом определяются прежними хозяйственными и кооперационными связями. Именно они стали фундаментом для наращивания торгово-экономического потенциала межрегионального сотрудничества. Сегодня география внешнеэкономических связей этого российского региона охватывает практически все страны Содружества Независимых Государств. Сохранение и наращивание объемов внешнеторгового оборота является одним из наиболее важных направлений развития межрегионального и приграничного сотрудничества. Как же развивается это взаимодействие в нынешних непростых внешних условиях? На этот и ряд других вопросов корреспондент «Союза предпринимателей» попросил ответить губернатора Курской области Александра МИХАЙЛОВА.

— Беларусь по объему внешней торговли занимает второе, после Украины, место во внешнеторговом обороте области со странами СНГ. Ее доля по итогам прошлого года составила более 20 процентов, а внешнеторговый оборот превысил 146 миллионов долларов, увеличившись более чем на 23 миллиона долларов. В том числе экспорт хозяйствующих субъектов Курской области в Беларусь составил 55 миллионов долларов, а импорт белорусских предприятий — более 91 миллиона долларов. Основную долю во внешнеторговом обороте занимает продукция машиностроительного комплекса, резинотехнические изделия, древесина, текстиль и изделия из них. Более 30 курских предприятий поставляют свою продукцию на белорусский рынок. В их числе — ООО «Курский завод «Аккумулятор», ОАО «Счетмаш», ЗАО «Курскрезинотехника», ЗАО «УКПГ «ГОТЭК».

Анализ результатов первого квартала 2009 года показал, что воздействие мирового финансово-экономического кризиса привело к снижению показателей внешней торговли с Беларусью на 37,6 процентов. Основной причиной стало уменьшение спроса на основные виды экспортимруемой курскими предприятиями продукции, что привело к падению средних экспортных цен и снижению объемов ее реализации. Также на снижение импорта продукции повлиял рост процентных ставок по кредитам с одновременным ужесточением условий предоставления финансово-кредитных ресурсов банковскими структурами, что сказалось на платежеспособности курских предприятий. Увеличение общего уровня цен на большинство импортимруемых товаров привело к сокращению платежеспособного спроса на продукцию курских товаропроизводителей. Однако наличие развитых активных секторов экономики, установившихся взаимовыгодных связей, динамика роста товарооборота за последние годы позволяют все же рассчитывать на восстановление объемов внешнеторгового оборота по итогам текущего года.

— Какие же перспективы видятся Вам в этой связи в плане укрепления российско-белорусских региональных интеграционных связей?

— Полноценное развитие интеграционных связей российских регионов с Республикой Беларусь, как и любое международное сотрудничество, способствует экономическому развитию наших государств, взаимообогащению славянских культур, сближению братских народов. Весомый вклад в это благородное дело вносят труженики агропромышленного комплекса Курской области. Так, Курским научно-исследовательским институтом агропромышленного производства Российской академии сельскохозяйственных наук и РУП «Научно-практический центр НАН Беларуси по земледелию» на протяжении нескольких лет совместно проводятся селекционные исследования в области выведения и испытания новых сортов ячменя, овса, яровой пшеницы. Практическим результатом этой работы стало введение в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию на территории Российской Федерации, нового высокоурожайного сорта яровой пшеницы «Дарья», полученного белорусскими учеными. Семеноводство этой культуры успешно развивается в Курском НИИ АПП РАСХН. Намечены пути взаимовыгодного сотрудничества и в животноводстве. В 2008 году ООО «Раздолье» Курского района закупило в Беларуси 194 головы нетелей черно-пестрой голштинской породы. У аграриев Курской области давно пользуется спросом надежная сельскохозяйственная техника белорусского производства: тракторы МТЗ, зерноуборочные и кормоуборочные комбайны, прицепное оборудование, запасные части. Для гарантийного и послегарантийного обслуживания данной техники на базах поставщиков создаются сервисные центры. В ОАО «Аграрник» с 2005 года действуют дилерские центры РУП «Гомсельмаш» и ПО «Минский тракторный завод», а с 2006 года — ООО «Запорожмаш». Перспективными направлениями взаимодействия взаимодействия может стать развитие в нашем регионе промышленного картофелеводства, выращи-

“Интеграции России и Беларуси никто не в силах помешать”

вание и переработка льна, развитие молочного и мясного животноводства, птицеводства, рыбоводства и многих других проектов. Развитие этого взаимовыгодного сотрудничества в сельском хозяйстве мы намерены продолжать и дальше. Так как Беларусь является надежным партнером России.

Одним из главных направлений является развитие производственной кооперации субъектов хозяйствования. К примеру, курские предприятия для нужд белорусских организаций сельхозмашиностроения и автозаводов в 2008 году поставили комплекующих на сумму более 320 миллионов российских рублей, что составило почти половину от объема поставок продукции из области в республику. Активно работает с промышленными предприятиями Беларуси ЗАО «Курскрезинотехника», поставляющее рукава с текстильным и металлическим усилением, уплотнительные кольца, армированные манжеты, формовые и неформовые резинотехнические изделия, рукава высокого давления, плоские ремни. ООО «Курский завод «Аккумулятор» обеспечивает своей продукцией минские заводы колесных тягачей, автомобильный, Гомельский вагоноремонтный завод, Белорусскую железную дорогу. ЗАО «Курская подшипниковая компания» в рамках заключенных долгосрочных договоров поставляет подшипниковую продукцию на белорусские предприятия, производящие автотракторную технику. «Суджанский завод тракторных агрегатов» обеспечивает потребности РУП «Гомсельмаш» в шприцах для смазки агрегатов и маслонагнетателях. На предприятия легкой промышленности Беларуси «Курскхимволокно» поставляет нити полиамидные текстильные, а «Электроаппарат» и «Корневский завод низковольтной аппаратуры» — низковольтную аппаратуру. Поставки упаковочной продукции для белорусских организаций осуществляет группа предприятий «ГОТЭК».

Одновременно с ростом экспортных поставок увеличиваются закупки сырья и материалов у белорусских партнеров. Концерн «Курсктрикотажпром» регулярно закупает нитронный жгут для производства трикотажных изделий. ОАО «Фабрика технических тканей» перерабатывает полиэфирную нить производства «Могилевхимволокно». «Курский завод упорных подшипников» комплектует упорные подшипники шариками Гомельского производства. Совместная работа Курского ОАО «Электроагрегат» и РУП «Минский моторный завод» позволила освоить выпуск двигателей внутреннего сгорания в специальном исполнении для передвижных электростанций. В 2008 году их поставлено из Беларуси почти на 40 миллионов российских рублей.

С расширением товарообмена предприятия области и республики развивают новые направления сотрудничества. Акционерное общество «Корневский завод низковольтной аппаратуры» выступило соучредителем совместного предприятия «НВА Контакт» в Минске. Вопрос создания совместных предприятий и производств в условиях кризиса приобретает особую актуальность. Это дает возможность оптимизировать затраты на производство, более оперативно удовлетворять запросы и пожелания потребителя.

Во время визита в Курскую область делегации деловых кругов Республики Беларусь в апреле этого года. Было принято решение проработать вопрос создания сборочного производства тракторов на одном из курских предприятий. В соответствии с подписанным Протоколом на 2009-2010 годы сейчас ведутся переговоры об организации дилерского центра Минского подшипникового завода в Курской области на базе Курского завода упорных подшипников. Прорабатываются также вопросы организации торговых представительств курских предприятий «Курскрезинотехника» и «Аккумулятор» на территории Беларуси.

— Какие резервы сотрудничества области и республики таят в себе программы Союзного государства?

— Беларусь является ключевым партнером Курской области почти по всем показателям. Динамика развития наших отношений показывает, что процесс интеграции набирает силу: на протяжении последних лет отмечался устойчивый рост внешнеторгового оборота. С 2000 по 2008 год этот показатель увеличился в 4,4 раза.

Развитие производственной кооперации между курскими и белорусскими предприятиями осуществляется в рамках совместных мероприятий по реализации Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Беларусь о проведении единой структурной промышленной политики. Они предусматривают расширение прямых кооперационных связей промышленных предприятий и организаций, участие в реализации совместных российско-белорусских программ. Ведущие предприятия

промышленности области активно работают с такими белорусскими предприятиями, как РУП «Гомсельмаш», РУП «ПО «Беларуськалий», РУП «МАЗ», ПО «МТЗ». В результате доля продукции машиностроительного и нефтехимического комплексов в 2008 году составила больше половины объема экспортно-импортных поставок. В области углубления кооперации между предприятиями машиностроительного комплекса весьма привлекательной является организация на территории Курской области сборочных производств сельскохозяйственной техники.

— Договорно-правовую базу сотрудничества Курской области с Республикой Беларусь сегодня составляет Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве, подписанное 25 января 2002 года. Какие новые документы необходимо подписать сторонам в ближайшей перспективе, чтобы региональное деловое взаимодействие отвечало требованиям Союзного государства Беларуси и России?

— Беларусь стала одним из первых партнеров нашего региона, с которым было подписано Соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Должен отметить, что этот процесс мог бы с самого начала развиваться динамичнее, а результаты сотрудничества быть более весомыми, если бы законодательство успевало за реалиями жизни. Беларусь относится к числу наиболее развитых в экономическом отношении стран СНГ, обладает высоким уровнем организации производства, современной промышленностью, что определяет важность сотрудничества с ней. В 2006 году во время моей встречи с Президентом Республики Беларусь А.Г. Лукашенко была достигнута договоренность о доведении объема взаимного товарооборота до уровня 100 миллионов долларов к 2009 году. Мы превысили этот уровень уже в 2007 году. Достигнутый сегодня результат позволяет говорить о высоком уровне работы в рамках имеющегося соглашения. 24 апреля 2009 года в Курске состоялось совместное заседание рабочих групп Курской области и Республики Беларусь, на котором были подведены итоги сотрудничества за 2008 год, намечены перспективы его развития в рамках соглашения на ближайшую перспективу. Это было третье заседание с момента подписания данного документа. Его результатом стало принятие Плана мероприятий на 2009-2010 годы, который предусматривает как взаимное увеличение поставок продукции промышленных и сельскохозяйственных предприятий, так и создание условий для образования новых совместных предприятий и объектов товаропроводящей сети, реализацию

совместных научно-технических разработок, в том числе в сфере экологии, сортоиспытания. Кроме того, предусматривается обмен опытом по вопросам государственной поддержки сельскохозяйственного производства (на примере Республики Беларусь), малого предпринимательства, развития связей в сфере образования и культуры, молодежной политики, туризма и спорта. Также планируется разработка совместной программы переподготовки и стажировки руководящих кадров и специалистов предприятий АПК. В целях наращивания взаимного товарооборота, расширения сотрудничества во всех областях народного хозяйства и диверсификации отношений в новых экономических условиях начата работа по формированию рабочих групп деловых кругов курской и белорусской сторон по отраслевому принципу, планируются взаимные визиты этих рабочих групп по обмену опытом работы и обсуждению вопросов сотрудничества. В соответствии с заключенным Соглашением о сотрудничестве администрация Курской области всячески поддерживает расширение и углубление торгово-экономического, научно-технического и культурного сотрудничества с районами Республики Беларусь. Подписаны протоколы об установлении побратимских связей: Курского района с Гомельским и Поставским районами Гомельской области; Железногорского района с Гомельским районом. Во время проведения Курской Коренской ярмарки-2009 Протокол об установлении побратимских связей подписан между Фатежским районом Курской области и Житковичским районом Гомельской области. В феврале текущего года на колхозном рынке Железногорска прошла международная сельскохозяйственная ярмарка, инициаторами которой выступили Железногорский и Гомельский районы. На ней был представлен широкий ассортимент продовольственных и промышленных товаров. Стороны отметили, что подписание протокола о сотрудничестве между Гомельским и Железногорским районами позволило установить прямые связи между производственными предприятиями и учреждениями культуры, наладить разноплановое сотрудничество, которое предстоит расширять и углублять. Активно развивается сотрудничество между городами Курск и Гомель, для чего используются различные формы совместной работы: обмен официальных делегациями, участие в традиционных праздниках, ярмарках, спортивных, культурных, образовательных и молодежных мероприятиях. В частности, представители Беларуси провели переговоры с руководителями Курска по вопросам поставки продовольственных товаров в торговые предприятия города. Белорусские партнеры предложили поставлять продукцию, изготовленную на собственном натуральном сырье, без консервантов, по ценам производителей, без посредников. В ходе переговоров курсяне предложили организовать на Центральном и Северном рынках, в торговом центре «Метро» областного центра торговые площадки по продаже белорусских товаров. В настоящее время прорабатываются другие предложения белорусских партнеров, представляющие интерес для Курска.

География сотрудничества на уровне муниципалитетов Курской области продолжает расширяться. Полагаем, что более активно в этом сотрудничестве могли бы участвовать многие районы и, прежде всего, Глушковский, Беловский, Рьпский, Корневский, располагающие большим экономическим потенциалом, имеющие богатые традиции в сохранении самобытной русской культуры. Это способствовало бы взаимообогащению культур братских славянских народов.

Вопросы задавал Борис ЗАЛЕСКИЙ.

Воронежская область

ВОРОНЕЖСКИЙ КОНДИТЕРСКИЙ КОМБИНАТ «ДОН»

Воронежский Кондитерский Комбинат «Дон» работает на рынке производства кондитерских изделий с 1995 года. На сегодняшний день производственные площади комбината составляют более 4000 квадратных метров. ВКК «Дон» насчитывает более 170 наименований производимой продукции, которая широко известна и любима во многих регионах России и ближнего зарубежья.

- пряники ○ печенье
- пряники с начинкой
- изделия в глазури
- драже

Компания ищет серьезных партнеров для представительства своей продукции на Белорусском рынке

В нас вы найдете надежного и профессионального партнера

Россия, 394031, г. Воронеж, ул. Чапаева, 1А
Факс +7(4732) 71-96-61, 72-04-02
тел. +7(4732) 719-986 (многоканальный) e-mail: vkkdon@rambler.ru
www.vkk-don.ru

Астраханская область

ОАО «АСТРАХАНСКАЯ СЕТВЯЗЬАЛЬНАЯ ФАБРИКА» ПРЕДЛАГАЕТ:
Пластины сетные, дели, нитки, веревки, шнуры, канаты полиамидные и полиэтиленовые, жилеты, круги, напалва, поплавки, плиты, Kranцы, орудия лова — садки, невода, вентери и другие.
Россия, 414004, г. Астрахань, ул. Красная Набережная, 171.
Тел./факс: (+7 8512) 22 1356, 22 8236. E-mail: psf@astranet.ru
ИНН 3015001860

Литва



“Мы открыты для белорусских партнеров”

В прошлом году объем двусторонней торговли Беларуси и Литвы составил более 850 миллионов долларов. По мнению сторон, этот показатель может быть гораздо выше. Но для этого надо приложить немало усилий. Какого плана действий необходимо придерживаться обим государствам, чтобы достичь поставленной цели? На этот и ряд других вопросов корреспонденты “Союза предпринимателей” попросили ответить Торгового представителя Литвы в Беларуси Эдвинаса КАМИНСКАСА.

— Говоря о влиянии мирового финансового кризиса на литовско-белорусские отношения, стоит отметить, что, согласно литовской статистике, взаимная торговля упала только лишь во втором квартале текущего года. До этого наблюдался ее рост. Что касается действий Литвы и Беларуси в современных реалиях, то необходимо подчеркнуть, что ни одна из сторон не должна придерживаться политики протекционизма в торговле. К примеру, недавно Беларусь ввела торговые пошлины на товары, которые даже внутри самой страны не производятся, что вызывает некоторое недоумение. Если мы хотим, чтобы взаимные торговые поставки росли, такого, безусловно, быть не должно.

— В апреле состоялась встреча делегаций Алитусского уезда и Гродненской области, в результате которой была выработана комплексная программа межрегионального движения товаров и услуг, а также взаимовыгодных инвестиционных проектов. Какие конкретные шаги по развитию деловых связей с белорусскими регионами предпринимают другие литовские территориально-административные единицы, которых в Литве насчитывается 10?

— Бизнесмены имеют свой взгляд. Движение в направлении Беларуси выбирают те из них, кто считает его выгодным. Не секрет, что системы налогообложения наших стран существенно отличаются, из-за чего возникают определенные сложности. Поэтому инициативы поступают из тех литовских регионов, чьи деловые круги видят перспективы в налаживании контактов с белорусскими партнерами и считают бизнес-климат внутри страны благоприятным. Примером наиболее успешного сотрудничества можно назвать взаимодействие Шауляйского и Паневежского уездов с Гомельской областью, также Вильнюсского уезда и Гродненской области. Налаживание деловых контактов между такими городами, как Клайпеда и Могилев, Шауляй и Барановичи также заслуживает внимания. На активности литовских регионов отражается нехватка информации о вашей стране. Беларуси следует обратить особое внимание на улучшение информирования о своей экономической привлекательности и создаваемых условиях для привлечения партнеров из Литвы. Также для обеспечения межрегионального взаимодействия обеим сторонам необходимо оказывать содействие местным администрациям в установлении контактов и подписании новых соглашений о сотрудничестве.

— Более 16 миллионов долларов инвестиций поступило из Литвы в белорусскую экономику в минувшем году. В первом квартале нынешнего года литовские инвестиции выросли еще на 16 процентов, что является свидетельством заинтересованности бизнесменов соседней страны в инвестировании в Беларусь. Какие перспективные проекты вызывают повышенный интерес литовской стороны?

— Каждый день к нам в посольство поступают по два-три запроса, касающихся сотрудничества с Беларусью. И примерно столько же визитов осуществляется ежедневно с целью налаживания взаимодействия с белорусскими партнерами. Некоторые литовские бизнесмены настроены только на торговлю. Другие готовы инвестировать, потому как видят ряд плюсов в развитии инвестиционных отношений, среди них — недорогая рабочая сила по сравнению со странами Евросоюза. К примеру, торговая компания “Сенукай” планирует строительство супермаркетов в областных центрах, прежде всего в Гродно и Могилеве. Представители ЗАО “VMG” уже основали в белорусской свободной экономической зоне “Могилев” предприятие и выбрали участок для строительства комплекса деревоперерабатывающих фабрик. VMG будет воплощать проект со своим партнером — лидером мировой мебельной промышленности, компанией ИКЕА. Литовские инвесторы, несмотря на кризис, готовы вкладывать средства в белорусскую экономику, в том числе в развитие инфраструктуры Августовского канала и его белорусской стороны.

В сентябре в Вильнюсе состоится 18-я международная выставка Балтийского текстиля и кожи — одна из крупнейших и важнейших в Балтийском регионе. Нам кажется, что в рамках выставки будет организован бизнес-форум и ярмарка контактов. Для белорусских партнеров — это отличная возможность наладить взаимовыгодные связи, заложить фундамент плодотворного взаимодействия, в том числе и инвестиционного.

— В сентябре в Вильнюсе пройдет также литовско-белорусский экономический форум, тематика которого будет посвящена в том числе и развитию сотрудниче-

Эдвинас КАМИНСКАС:

тва в области производственной кооперации, создания сборочных производств. Каких результатов можно ожидать от этой встречи?

— Главным для нас является получение информации о белорусском рынке. Ведь, еще раз подчеркну, в Литве не очень много знают о Беларуси. Существуют стереотипы, которые зачастую не соответствуют действительности. Форум же — это хорошая возможность познакомиться с предложениями белорусской стороны по развитию дальнейшего двустороннего торгового-экономического взаимодействия, прийти к каким-то качественно новым взаимовыгодным решениям. Замечу, что в это же время пройдет и Национальная выставка Республики Беларусь, целью которой, безусловно, является привлечение литовских инвестиций. Полагаю, что после проведения запланированных встреч интерес Литвы к Беларуси еще более возрастет.

— Малый и средний бизнес в нынешних условиях, на наш взгляд, должен стать основным приоритетным направлением партнерских взаимоотношений Литвы и Беларуси. Ведь он способен более гибко реагировать на изменения, происходящие под воздействием экономического кризиса. Какие шаги по развитию взаимовыгодного партнерства малых и средних предприятий двух стран можно ожидать от Литвы уже сегодня?

— Как известно, девяносто пять процентов предприятий Литвы — это малые и средние фирмы. Поэтому развитие данного сегмента экономики для нас очень важно. Недавно в Литве была создана Ассоциация “Деловой совет по экономическому и торговому сотрудничеству с Республикой Беларусь”, в которую вошли представители основных отраслевых ассоциаций, а также малых и средних предприятий, имеющих опыт и перспективы сотрудничества с белорусскими партнерами в торгово-экономической и инвестиционной сфере. Существует в Литве и Совет предпринимательства — консультационный орган по вопросам литовско-белорусских экономических взаимоотношений. Надеемся, что в Беларуси в ближайшей перспективе будет действовать такая же организация. Для развития данного направления партнерства нужны, в первую очередь, усилия и инициатива представителей как литовских, так и белорусских деловых кругов, ведь бизнес находится в их руках. Со своей стороны, мы всеми силами идем навстречу, создаем более благоприятные условия для работы в нашей стране. Напомним, что на территории Литвы существуют две свободные экономические зоны — Каунасская и Клайпедская, которые, несомненно, являются привлекательными для ведения бизнеса. Словом, мы открыты для белорусских партнеров.

— Каковы перспективы белорусско-литовского сотрудничества в научно-технической сфере?

— Здесь необходимо, прежде всего, найти точки соприкосновения. Сейчас идет процесс выявления общих для двух стран приоритетов в научно-технической деятельности. В Литве существует мощная научная школа лазерной физики, представители которой участвуют в крупных проектах Евросоюза. Тот факт, что четверть лазеров в мире — литовского производства, дает почву для размышлений и соответственно стимул к движению в этом направлении. Литва будет приветствовать появление интересных перспективных предложений с белорусской стороны. Налаживание партнерских связей в научно-технической сфере действительно является важным фактором эффективного взаимодействия.

— В ходе недавних белорусско-литовских межмидовских консультаций одной из основных тем стало участие Беларуси в программе добрососедства Европейского союза “Восточное партнерство” и перспективы реализации в этой связи совместных проектов с литовской стороной. О взаимодействии в каких областях в данном случае может идти речь?

— Целесообразной представляется реализация конкретных совместных проектов в таможенной и пограничной сферах, а также взаимодействие в транспортно-транзитной области. Например, проект “Викинг” и автодорожный маршрут Клайпеда-Вильнюс-Минск-Киев. Актуально сегодня сотрудничество в сферах экологии и энергосбережения. Взаимная заинтересованность обеих сторон в выработке и реализации проектов в рамках программы добрососедства Европейского союза очевидна. Открываются новые двери, появляются новые возможности для сотрудничества. Но здесь многое зависит от Беларуси, от тех приоритетов, которые страна для себя определит, и от тех инициатив, которые в этой связи от нее последуют.



Болгария



Лучезар НИКОЛОВ:

“Главное в партнерстве — заинтересованность бизнеса”

По итогам минувшего года товарооборот Беларуси и Болгарии составил около 100 миллионов долларов. Обе страны, обладая существенным потенциалом, рассчитывают увеличить этот показатель в несколько раз. Но в условиях мирового финансового кризиса сделать это будет непросто. Что же предлагает болгарская сторона для снижения неблагоприятного влияния кризиса на торгово-экономические отношения наших стран? На этот и ряд других вопросов корреспонденты “Союза предпринимателей” попросили ответить руководителя для торгово-экономической службы Посольства Республики Болгария в Республике Беларусь Лучезара НИКОЛОВА.

— Для Болгарии финансовый кризис является скорее внешним, чем внутренним, — сказал господин Николов. — Строгая бюджетная и финансовая политика в сочетании с возможной социальной расширили внутренний спрос и создали фискальный резерв в 4 миллиарда евро. В страну за последние 4 года влилось 24 миллиарда евро иностранных инвестиций. И у нас пока нет проблемных банков, которым грозило бы банкротство. Таким образом, финансовая система в стране пока на подверглась негативному влиянию сложившейся непростой ситуации в мире. Правда, наблюдается серьезный кризис в промышленности и он связан со сбытом продукции. Это не удивительно: в современных условиях внешний спрос стремительно падает. Переживает не лучшие времена и строительная отрасль Болгарии и технологически связанные с нею добывающая и лесная промышленности. Существенный спад в машиностроении. В этой связи политика болгарского правительства направлена на стимулирование кредитования предприятий со стороны банков, а также на активизацию внутреннего платежного спроса, снижение роста безработицы. Все это осуществляется исключительно рыночными методами.

Что касается двустороннего болгаро-белорусского взаимодействия, то, безусловно, кризис отражается и на нем. В отношении Беларуси наша страна движется в направлении открытия линий финансирования для белорусских банков по экспорту болгарских инвестиционных товаров. В частности, пока для ОАО Белгранпромпанка, так как он имеет высокие международные рейтинги, и с ним у нас есть опыт работы. Правительствоное государственное Агентство по экспортному страхованию Экспропромстрахования (БАЭЗ) выделило на 2009-2010 годы потолок страхового покрытия в 10 миллионов евро на рефинансирование белорусских банков и предприятий. Это означает, что партнеры белорусских фирм смогут страховать неоплаченные поставки из Болгарии по краткосрочному и среднесрочному риску. Белорусские компании смогут также брать кредит в Белгранпромпанке для импорта оборудования до указанного предела. Мы это делаем для того, чтобы сохранить объем поставок инвестиционных товаров.

— В рамках созданного в 2000 году Белорусско-Болгарского Клуба породненных городов существует уже около 40 соглашений о побратимских отношениях и сотрудничестве между регионами двух стран. Заинтересованность в развитии межрегионального сотрудничества, что называется, налицо. Но как это подтверждается на практике?

— Работа в рамках этих сорока соглашений, безусловно, ведется. Главное здесь — заинтересованность самих деловых кругов. Там, где межрегиональному сотрудничеству уделяется должное внимание, реализуются перспективные проекты. К примеру, города-побратимы Лепель и Баня. В белорусском городе планируется строительство четырехзвездочного отеля стоимостью три с половиной миллиона евро. Если все пойдет по плану, то многофункциональный комплекс появится в Лепеле уже через два года.

Потенциал межрегионального взаимодействия неисчерпаем. К примеру, в области туризма. Болгария разнообразна по своим климатическим и географическим условиям. Морские, бальнеологические и горнолыжные курорты представляют огромный интерес. Любопытно, что объем оказываемых туристских услуг в горах или вне побережья выше, чем морских. Культурно-историческое наследие нашей страны от эпохи первых человеческих цивилизаций до наших дней, по которому она занимает третье место в Евросоюзе, также является привлекательным. В этом направлении можно и нужно развивать сотрудничество. А с учетом легкого вхождения в бизнес и условий его ведения в Болгарии для деловых партнеров у нас в стране существуют хорошие перспективы.

— В октябре минувшего года прошли белорусско-болгарские межмидовские консультации и заседание Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, в ходе которых сторонами была отмечена необходимость выхода на новые формы промышленной кооперации в виде создания совместных предприятий и производств. Напомним, что в Беларуси уже зарегистрировано около 30 предприятий с участием болгарского капитала. Какие



перспективные проекты может предложить Болгария в ближайшее время белорусской стороне?

— Комиссия, по нашему мнению, была успешной и наметила конкретные задачи в области торгово-экономического сотрудничества на два следующих года. Параллельно прошедшей осенью в Минске находилась с визитом большая промышленная делегация — руководители и ведущие специалисты более 30 машиностроительных предприятий. Были заключены выгодные договоры. В этом году картина менее оптимистична. Промышленный спад и у нас и у вас. Из-за кризиса резко уменьшилось количество заказываемых товаров, в результате чего страдает кооперация. Конечно, все это очень индивидуально для каждого вида деятельности, но очевидно одно: в нынешних реалиях производственно-кооперационная деятельность сужается и дождается лучших времен.

— Развитие малого и среднего бизнеса сегодня актуально как никогда, ведь он приспосабливается к условиям кризиса быстрее других сегментов экономики, что особенно перспективно в нынешней ситуации. Какие инновационные подходы для активизации сотрудничества в названном направлении готова инициировать болгарская сторона?

— Здесь наиболее приемлемым вариантом для болгарских деловых кругов является расширение уже имеющегося основного бизнеса. Беларусь рассматривается ими в качестве нового рынка или регионального центра. Если же говорить о создании принципиально новых предприятий, то в этом отношении возникают некоторые сложности. К примеру, белорусская система налогообложения кажется болгарским бизнесменам весьма сложной и непонятной. Поэтому сегодня активность болгарского малого и среднего бизнеса в Беларуси напрямую зависит от местного делового климата. А хотя ваша страна по ряду направлений ведения бизнеса представляется достаточно привлекательной, тем не менее, должна еще произойти определенная либерализация и стабилизация в законодательстве Беларуси, чтобы разбудить новые бизнес-инициативы болгарской стороны.

— Отношения Болгарии и Беларуси основываются на договорно-правовой базе, включающей около 40 межправительственных и межведомственных соглашений. Какие новые документы двустороннего характера планируются к подписанию в ближайшей перспективе?

— В перспективе рассматривается подписание Соглашения между статистическими институтами обеих стран, а также Соглашения в области стандартизации — для перевода стандартов, соответствующих европейским структурам, Соглашения с Агентством по общественным заказам. Но все это происходит не так быстро, как хотелось бы. На согласование и подписание некоторых документов уходит многие месяцы.

— Как Вы оцениваете перспективы белорусско-болгарского взаимодействия в научно-технической сфере?

— Я вижу огромные перспективы в обмене научным опытом по фундаментально важным вопросам, которые стоят сегодня перед всеми странами. Это — прежде всего сферы экологии и энергосбережения. Перспективы есть в области технологий пищевой промышленности, покрытий и других. Например, в биотехнологии, селекции.

— В мае стартовала Программа добрососедства Европейского союза “Восточное партнерство”, в которую включена Беларусь. Каким может быть сотрудничество между нашими странами в рамках этого проекта?

— Можно обозначить некоторые моменты, на которых мы могли бы построить свое взаимодействие. Прежде всего — это использование европейских ресурсов в тех сферах, где Беларусь и Болгария чувствуют себя хорошо на фоне других стран. Целесообразно было бы в этой связи опять-таки сделать упор на энергосбережении и экологии. Беларусь — самая передовая страна в области энергосбережения в рамках СНГ, а Болгария имеет четко структурированную и успешную систему в этой сфере, что является огромнейшим резервом. Наши страны имеют точки соприкосновения и по другим направлениям, которые в будущем могут реализовываться в конкретные проекты взаимовыгодного сотрудничества.

Материалы страницы подготовили Екатерина ДОРОФЕЙЧИК и Борис ЗАЛЕСКИЙ.

КОНЦЕПЦИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Как мы уже сообщали (см. «Союз предпринимателей» №6, 7), в Беларуси создана первая в истории страны Концепция молодежной политики. Ее авторами стали представители НИЦ Мизеса и Клуба молодых экспертов АЦ «Стратегия». Концепция — это взгляд молодежи на свое место в стране и в обществе. За анализом состояния самых важных, с точки зрения самих молодых людей, проблем следуют четкие предложения по проведению системных реформ в семи основных сферах. Одна из этих сфер — предпринимательство. Сегодня мы публикуем окончание пятой главы Концепции, в которой анализируются вопросы предпринимательства. Полный текст Концепции молодежной политики читайте на www.liberty-Belarus.info

V. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Основные препятствия для развития предпринимательства в Беларуси

3. Высокая коррупция.

Преодоление большого числа бюрократических барьеров, защита своего монопольного статуса или обеспечение доступа к бюджетным ресурсам и активам часто толкает людей на совершение коррупционных сделок. В 2008 году по индексу восприятия коррупции Беларусь оказалась на 151 месте. Мы соседствуем с такими странами, как Центральная Африканская Республика, Кот-д'Ивуар, Эквадор, Лаос и Папуа — Новая Гвинея. В странах, где строго соблюдаются принципы политической конкуренции, экономической свободы и активного гражданского общества (Дания, Новая Зеландия, Швеция, к примеру), наблюдается наименьшая коррупция.

Абсурдно бороться с коррупцией, когда политики и чиновники через свои руки пропускают каждый второй рубль в стране, где нет политической конкуренции, свободы слова и не созданы механизмы прозрачности и подотчетности власти. К тому же, у нас нет культуры уважения частной собственности и ответственности за свои решения. Поэтому Большое государство (доля госрасходов — 50% ВВП, доля госактивов — 80% от общего объема) является основной причиной коррупции. В реальной жизни чиновники «убивают» предпринимательский пыл молодых людей и паразитируют на их креативности и энергии. Огромные полномочия и отсутствие эффективного контроля превращает бюрократов в циничные «машины» для зарабатывания денег любой ценой, в том числе за счет молодежи.

4. Низкое качество государственного управления.

В 2008 году Всемирный банк в очередной раз очень низко оценил эффективность государственного аппарата Беларуси. По всем показателям наша страна находится среди 20 самых неблагополучных стран мира. По фактору «участие граждан в управлении государством, подотчетность правительства» наша страна оказалась на 202 месте из 212 стран. Государство не дает простым гражданам возможности участвовать в законодательном процессе и бороться с коррупцией. Молодые люди не могут влиять на действия правительства, равно как и проконтролировать его деятельность, расходы и компетентность чиновников.

По фактору «качество государственного регулирования» Беларусь оказалась на 201-ом месте, по «общей эффективности правительства» — на 193-ем. С такими показателями предприниматели не могут рассчитывать на конструктивную поддержку правительства. Едва ли молодежь дождется справедливых законов и защиты своих прав в суде.

5. Игнорирование фундамента цивилизации — прав частной собственности.

По индексу защиты прав собственности Беларусь находится на позорном 106-ом месте из 115 стран мира. «Защитой» назвать такую правовую систему невозможно. А ведь однозначный вывод экономической теории и истории звучит так: те страны, в которых частная собственность священна и неприкосновенна, быстрее других богатеют и становятся конкурентоспособными. В Беларуси институт частной собственности практически мертв. Это не что иное, как грубейшее нарушение обязанностей государства перед своими гражданами. По фактору «верховенство закона» Беларусь занимает 186 место в мире. С таким отношением к закону и судебной системе все попытки реформировать другие сферы общества обречены на провал.

(Продолжение. Начало см. в газете «Союз предпринимателей» № 8)

6. Высокая ценовая нестабильность: инфляция — приговор регулированию цен.

В 2008г. Беларусь закончила со среднегодовой инфляцией 14,8%. В период 1992-2008гг. правительство своими действиями определило нашу страну в список двадцати стран с самой высокой инфляцией в мире. При таком стремительном росте цен и одновременно жесткой системе их регулирования точное бизнес-планирование невозможно.

Инфляция, в первую очередь, «бьет» по карманам малообеспеченных, пенсионеров и молодежи. Инфляция «съедает» наши стипендии и социальные пособия. Ни одна попытка законодательно ограничить рост цен на внутреннем рынке не увенчалась успехом. Пытаясь ограничить ценовые надбавки и рентабельность, правительство лишь сбивает рыночные механизмы и повышает риски совершения инвестиционных и производственных ошибок. Чем жестче регулирование цен, тем меньше координации в действиях инвесторов, предпринимателей и потребителей.

Государственные проверки ценообразования усложняют предпринимательскую деятельность, отвлекая значительную часть времени от ведения бизнеса. Для молодого предпринимателя время является одним из важнейших ресурсов. Трата его на бессмысленные проверки повышает риски банкротства и разочарования в предпринимательстве в целом.

7. Недоступность кредитных ресурсов.

У начинающих предпринимателей нет своего большого стартового капитала. В такой ситуации доступность кредитов для малого и среднего бизнеса является важнейшим условием успешной реализации новой идеи. В Беларуси получение кредита крайне затруднено. По критерию делового климата «доступность кредитных ресурсов» Беларусь находится на далеком 109 месте.

Главная причина высоких процентных ставок и коротких сроков кредитования — безответственная политика Национального банка и Совета Министров. Во-первых, они с 1992 года до сих пор не могут справиться с инфляцией. Во-вторых, они блокируют развитие полноценного финансового рынка и открытую конкуренцию на нем. В-третьих, они блокируют приватизацию и доступ на белорусский рынок иностранного капитала, который мог бы стать источником роста бизнеса молодежи.

8. Отсутствие условий для привлечения иностранных инвестиций.

Дефицит собственных ресурсов в Беларуси мог бы быть с легкостью восполнен иностранными инвестициями. Это помогло бы молодежному бизнесу быстро встать на ноги. К сожалению, у нас не созданы условия для привлечения иностранных инвестиций. По индексу эффективности использования ПИИ наша страна занимает далекое 95 место в мире, хотя по потенциалу для привлечения ПИИ мы находимся на 48-м месте. Мы привычно говорим, что наша страна имеет большой потенциал для развития. Однако белорусская бюрократия и Вертикаль блокируют наши естественные преимущества (географические, инфраструктурные, природные), а также существенно ограничивают возможности обыкновенных белорусов разных возрастов.

9. Острый дефицит экономической свободы.

Беларусь испытывает острейший дефицит экономической свободы. По индексу экономической свободы наша страна занимает 167 место из 183 стран мира. Наше правительство продолжает игнорировать убедительные доказательства преимуществ тех стран, которые выбрали экономическую свободу, а не закрепощение предпринимательства.

Разделим все страны мира на четыре группы (по 25% каждая) по уровню экономической свободы и сравним в них уровень благосостояния, качество жизни и другие социальные параметры. Так, 25% самых экономически свободных стран мира развиваются гораздо быстрее 25% самых несвободных. В среднем первые имеют ВВП на душу населения \$31480, а вторые — только \$3882. Первые имеют темпы экономического роста 2,3%, вторые — только 0,5%. В самых свободных странах мира средний доход 10% самых бедных граждан составляет \$8730 в год по сравнению с \$961 в самых несвободных государствах.

Сравнение целого ряда социальных, экологических, гражданских показателей иллюстрирует явное превосходство стран, которые выбрали экономическую свободу. Так продолжительность жизни в 25% самых свободных стран — 79,0 лет, а несво-

бодных — только 57,7 лет. Граждане в экономических свободных странах имеют гораздо больше политических прав и гражданских свобод. Они получают больше иностранных инвестиций, а молодежи не приходится преодолевать непроходимые дебри коррупции. Они дышат более чистым воздухом, пьют лучшую воду и гуляют по ухоженным лесам. 25% экономически свободных стран имеют экологический рейтинг 84,7 баллов (из 100 возможных), а несвободные — только 63,8 баллов. Это значит, что создание условий для комфортной, безопасной, творческой жизни в экономически свободной стране легче, дешевле и вероятней.

Основные меры молодежной политики по развитию молодежного предпринимательства

Благополучное будущее Беларуси без активного привлечения молодежи в бизнес, в предпринимательство невозможно. Предлагаемые нами меры направлены на то, чтобы молодые юноши и девушки голосовали сердцем, душой, деньгами и ногами за открытие бизнеса в Беларуси, а не за рубежом. Развитие молодежного предпринимательства — это не дань моде или политической корректности. Привлечение молодежи в бизнес — это приоритет государственной политики национальной безопасности. Это наш ключевой национальный интерес.

1. Снижение налогов и упрощение системы их сбора.

Государство не должно забирать у бизнеса и граждан более 25-30% ВВП. Мы предлагаем вместо сложной системы десятков налогов и сборов перейти на систему трех-четырёх налогов. Одним из них должен быть единый социальный налог по ставке 15% с фонда зарплаты (вместо подоходного налога с физических лиц и налога в фонд социальной защиты населения). В целом налоги должны быть низкими, одинаковыми для всех, легко исчисляемыми и трудно обходимыми.

Для предпринимателей и юридических лиц, создаваемых молодыми людьми в возрасте от 16 до 25 лет, предлагается освобождение от всех налогов и переход на ведение бизнеса по патенту. Стоимость молодежного патента предпринимателя должна быть не более \$50 в год. В случае превышения оборота такого бизнеса \$240 тысяч в год, данная коммерческая организация переходит на общие правила уплаты налогов.

2. Отмена лицензирования и сертификации.

Отмена требования лицензирования всех видов экономической деятельности, которые не несут непосредственную прямую угрозу жизни и здоровью человека. Необходимо также отменить обязательное требование получения сертификатов качества и соответствия в случае, если продаваемые товары имеют сертификаты, выдаваемые органами сертификации других стран. Одновременно мы предлагаем перейти на принцип добровольной сертификации белорусских товаров.

3. Уменьшение арендных ставок для молодежного бизнеса.

Для облегчения входа на рынок молодых предпринимателей мы предлагаем провести полную приватизацию рынка недвижимости и законодательно гарантировать свободную конкуренцию на нем. Это приведет к установлению максимально доступных для бизнеса цен на офисные, складские и производственные помещения. Именно полноценный рынок недвижимости и земли позволит молодежи сократить издержки на аренду помещений.

4. Снятие ограничений на размер вознаграждения и зарплаты.

Необходима ликвидация всех актов законодательства, которые устанавливают минимальную или максимальную зарплату. Предприниматель должен иметь полное право устанавливать любую цену на предлагаемый товар или услугу. Поощрение работников высокой зарплатой является важным стимулом для роста производительности труда и повышения конкурентоспособности бизнеса в целом. Мы предлагаем отменить требование частному бизнесу подчиняться Единой тарифной сетке для выплаты зарплаты.

5. Отмена государственного вмешательства в ценообразование и производство.

Мы предлагаем перейти в режим свободного ценообразования на всех сегментах рынка. Каждая коммерческая организация, работающая в условиях открытой конкуренции, должна иметь полное право устанавливать свои цены, скидки, ориентироваться на свою норму прибыли. Недопустимо вмешательство государства в определение норм затрат, рентабельности, режима производства, отдыха или рекламы частных коммерческих организаций.

6. Изменение существующей системы штрафных санкций за экономические правонарушения.

За нарушения в документальном оформлении коммерческих операций, начислении налогов и совершение иных действий, нарушающих действующее законодательство, мы предлагаем установить предельный размер штрафа, не превышающий 20% среднемесячного дохода руководителя коммерческой организации. Мы предлагаем пересмотреть существующую систему штрафных санкций и отказаться от штрафов, которые банкротят бизнес и наказывают предпринимателей непропорционально ущербу, нанесенному государству.

7. Отмена ограничений на денежном рынке и в платежной системе.

Мы предлагаем снять все ограничения на проведение платежей частными коммерческими организациями, в том числе на использование наличных средств. Каждый человек должен иметь право осуществлять платежи в любой валюте из Беларуси за рубеж, и, наоборот, беспрепятственно открывать счета и фирмы за рубежом, привлекать инвестиции из-за рубежа и вкладывать их в экономику страны по своему усмотрению. Мы настаиваем на развитии полноценной финансовой системы, беспрепятственном сохранении тайны банковских вкладов и финансовых операций.

Реализация такой политики позволит интегрировать белорусскую финансовую систему в мировую. Молодежь получит доступ к кредитным ресурсам по мировой цене, т. е. на условиях, которые гораздо более благоприятны, чем сегодня в Беларуси.

8. Проведение честной, открытой приватизации.

Процветание нашей Родины возможно только на основе частной собственности. Поэтому мы настаиваем на приватизации государственного сектора. Каждое предприятие, банк, магазин, страховая компания и кафе, каждая сотка земли должны иметь хозяина, свободного и ответственного. Мы предлагаем пересмотреть существующий порядок приватизации, четко определить порядок продажи государственных активов, обеспечить прозрачность проведения сделок, определения цены и зачисления денег за приватизированные объекты. 60% полученных от приватизации ресурсов должно направляться в пенсионный фонд. Таким образом будет обеспечена справедливость и социальная ориентация приватизации.

9. Прозрачное, подотчетное общество и эффективное правительство.

Доверие к государству должно строиться на полной прозрачности всех органов государственного управления, их подотчетности демократически избранному парламенту и гражданскому обществу. Подотчетность политиков и чиновников возможна только при безусловной защите свободы слова и получении доступа к полной информации о деятельности органов госуправления. К такой информации относятся доходы и активы всех лиц, имеющих возможность распоряжаться государственными ресурсами и имуществом. Эффективность правительства определяется не выполнением формальных валовых прогнозных показателей, а уровнем экономической свободы и конкурентоспособности национального законодательства, степенью удовлетворения предпринимателей деятельностью государственных служб, а также качеством предоставляемых ими услуг по защите жизни и собственности граждан.

Полный текст Концепции молодежной политики читайте на www.liberty-Belarus.info

Италия



Взаимный товарооборот Беларуси и Италии по итогам минувшего года превысил один миллиард долларов. Учитывая потенциал обеих стран, надо полагать, что этот показатель может быть еще увеличен. Как этого добиться? На данный и ряд других вопросов корреспонденты "Союза предпринимателей" попросили ответить Чрезвычайного и Полномочного Посла Итальянской Республики в Республике Беларусь Джулио ПРИДЖОНИ.

Джулио ПРИДЖОНИ:



регион, который хочется назвать, это провинция Пескары с ее представителем господином Паскуали. Как известно, город Пескара находится в области Абруццо, которая несколько месяцев назад пострадала от землетрясения. Взаимоотношения этой провинции с Беларусью успешно развиваются, и, я думаю, принесут хорошие плоды. Как видите, господин Фантони из Мантуи, господин Карбони из Сардинии и господин Паскуали из Пескары имеют новый конкретный взгляд на будущее наших отношений. Я мог бы добавить к ним многих других людей, которые прекрасно видят, каким образом можно повлиять на развитие наших отношений. Надеемся, что число таких людей, очень конкретных и практичных, будет расти как со стороны Италии, так и со стороны Беларуси.

— В апреле в Риме были проведены межмидовские консультации, в рамках которых обсуждались вопросы, касающиеся торгово-экономического сотрудничества. Какие инновационные подходы предлагает итальянская сторона для улучшения партнерства в экономической сфере?

— Я уже упомянул самого коварного противника, с которым необходимо бороться. Это - «протекционизм», который препятствует развитию взаимоотношений между странами. Сейчас хочу привести пример внутреннего врага, который постоянно увеличивает затраты и не способствует развитию отношений. Этот противник есть в Беларуси, Италии и во многих других странах. Речь идет о «крайней бюрократизации» всех экономических взаимоотношений. Наш подход заключается в том, чтобы улучшить эту ситуацию. В решении данного вопроса должны присутствовать два очень важных элемента - упрощение административных процедур и профессиональная подготовка.

Что касается инновационных подходов для улучшения партнерства в экономической сфере, должен сказать, что мы стараемся находить точки взаимодействия и сотрудничества в различных специфических отраслях, таких, как, например, ветеринария. Агропромышленная отрасль в Беларуси развивается неплохо, но, тем не менее, и её можно улучшить. То же самое можно сделать для агропромышленной отрасли Италии. И не будем забывать, что есть также другие важные отрасли, где возможно сотрудничество, — это область промышленных технологий, дизайна и, особенно, станкостроение, в котором Италия всегда считалась лидером. Мы должны провести мониторинг этих отраслей и способствовать их общему развитию.

— Договорно-правовая база, на которой основываются отношения Беларуси и Италии, создавалась в то время, когда проблема мирового экономического и финансового кризиса не стояла так остро. Сегодня ситуация изменилась. По всей видимости, уже имеющиеся документы нуждаются в коррективе. Какие из них следует адаптировать к современным вызовам? Какие новые соглашения необходимо подписать?

— Безусловно, многие вопросы и точки зрения после разразившегося мирового финансового и экономического кризиса изменились. И сегодня мы думаем о новых соглашениях. В первую очередь, об общем экономическом договоре совместимом с обязательствами ЕС, а также о соглашениях в области культуры, искусства и экологии. Мы надеемся завершить их подготовку осенью. Эти документы создадут основу для новых, более узких договоренностей. В этой связи хочу отметить, что на меня произвело по-

“Фантазия повышает эффективность партнерства”

ложительное впечатление то, что белорусская сторона часто выступает инициатором подобных соглашений и тем самым смотрит вперед. Например, Белорусский государственный университет подписал ряд соглашений с важнейшими университетами и научными центрами всей Италии. У нас и в других областях есть много специализированных учреждений, которые далеко продвинулись в своем развитии и могут предложить эффективное сотрудничество в любой области: от механики до физики, от математики до астрофизики, а также в области обработки материалов, моды, передовых технологий.

— В Беларуси зарегистрировано более 80 предприятий с участием итальянского капитала, что свидетельствует о заинтересованности итальянских бизнесменов в дальнейшем налаживании бизнеса в нашей стране. Каковы же перспективы белорусско-итальянского инвестиционного сотрудничества? Какие новые проекты в этом плане может предложить Италия в ближайшее время?

— Во-первых, хочу сообщить очень интересную новость, которая появилась по результатам визита делегации крупнейших итальянских банков, которые высказали положительное мнение по поводу сотрудничества Италии и Беларуси, а также относительно перспектив долгосрочного экономического развития двух стран. В этой связи итальянское Общество по защите инвестиций (SACE) увеличило тот плафон, который будет предоставлен Республике Беларусь, на 20 миллионов евро. Этот шаг, сделанный нашими финансовыми учреждениями, позволит увеличить товарооборот продукцией, а также закупки местной продукции. Формы могут быть самые разные, среди них, конечно же, классическое совместное предприятие.

Не нужно забывать и о тех огромных преимуществ, которые дают патенты, торговые марки, авторские права, все то, что представляет интеллектуальную собственность, нематериальное богатство, которое является не стоимостью, а важным общим дополнительным ресурсом. Уже есть примеры использования итальянских патентов не только на территории Беларуси, в России и в Казахстане. Поэтому мы хотим обратиться к различным исследовательским центрам и университетам Беларуси, приглашая их уделять больше внимания именно исследованиям и развитию инноваций, которые позволяют находить новые способы производства, быть не только креативными, но и инновативными, а также иметь защиту на международном уровне. В Италии имеются огромные возможности в области дизайна, защиты окружающей среды, механики, а также инфраструктуры в целом и в этих областях можно найти ряд нематериальных ценностей, связанных с креативностью, которые могут привлечь способных молодых белорусов, исследователей или простых работников в возможные совместные предприятия прибыльные для обеих сторон. И тут я имею виду тот огромный вклад, который могут внести в развитие своей страны, сотни тысяч белорусов, для которых сегодня итальянский стал вторым или третьим языком.

— Активизация партнерства в малом и среднем бизнесе, на наш взгляд, должна стать приоритетным направлением в дальнейшем развитии деловых связей двух стран. Каких инициатив в этой связи следует ожидать с итальянской стороны в скором времени?

— Небольшие и средние предприятия являются красой и гордостью итальянской экономики. Сегодня широко применяется использование микрокредитов, наиболее оптимальных в случае, если удастся вызвать энтузиазм у белорусских предпринимателей и вдохновить их на создание новых предприятий с помощью этого рычага. Сейчас, благодаря высоким технологиям, в том мире знаний, в котором мы живем, существует благоприятная обстановка для роста креативности, создания новых форм предприятий. В будущем все это может способствовать росту в важных отраслях для белорусской экономики. С итальянской стороны мы постараемся познакомить белорусских

партнеров с приоритетами дальнейшего развития предприятий малого и среднего бизнеса в форме совместных предприятий либо других инновативных формах. Однако предприятия подобного рода из провинции Брешиа уже успешно работают в Беларуси. Не стоит забывать ещё об одном важном решении для экономического роста, прежде всего, в Беларуси, представленном системой кооперативов, особенно в области производства и распределения сельхозпродукции.

— Взаимовыгодное партнерство Беларуси и Италии базируется на множестве факторов, среди которых — научно-техническое взаимодействие. С какими новыми формами сотрудничества и инновационными проектами в этой сфере готова выступить итальянская сторона в ближайшей перспективе?

— Творчество само по себе не является инновацией. Для того, чтобы оно стало таким, ему нужно найти применение к какому-то конкретному промышленному процессу. Мы надеемся обсудить все эти вопросы на Торгово-экономическом форуме, который пройдет в рамках проекта “Итальянское возрождение в Беларуси”, организуемого в октябре - ноябре в Минске Посольством Италии совместно с белорусскими учреждениями. Очень важно, чтобы реализация этого форума обсуждалась между предпринимателями Беларуси и Италии. Мы должны быть как можно более конкретными. Официальные визиты на высоком уровне, запланированные этой осенью, без сомнения дадут сильный импульс отношениям между Беларусью и Италией. Я хотел бы также подчеркнуть, что проект “Итальянское Возрождение в Беларуси” был создан для того, чтобы представить произведения итальянского искусства, а также чтобы поговорить об итальянской и о белорусской культуре. Приглашаем всех, кто говорит или ещё не говорит на итальянском языке. Пользуясь этой возможностью, мы хотим представить здесь Италию во всей ее полноте, как делали ваши предки, такие как Франциск Скорина и Радзивилл Сиротка, которые посетили Италию в шестнадцатом веке. Они полюбили ее и привезли на белорусские земли лучшие достижения того времени, которые представляли искусство жить красиво.

— Сегодня широко обсуждается программа добрососедства Евросоюза “Восточное партнерство”, в которую включена Беларусь. Какой могла бы быть роль Италии в осуществлении совместных проектов в рамках этой программы?

— Италия работала день за днем в течении последних месяцев для того, чтобы произошёл поворот, о котором недавно говорила европейский комиссар Ферреро-Вальднер, и для того, чтобы дать как можно более конкретное наполнение восточному партнерству. Как я уже говорил, над этим работают европейские страны и учреждения, которые, я думаю, смогут оказать необходимую макрофинансовую поддержку белорусской экономике для успешного продолжения по пути мудрых начинаний белорусского Правительства. В Европарламенте существует комитет дружбы Италия-Беларусь, который делает все возможное, чтобы способствовать этому пути и укрепить развитие отношений Беларуси и Евросоюза. Шаг за шагом мы движемся к глубокому взаимопониманию, принимая во внимание сложную экономическую ситуацию. Разрешите мне, тем не менее, закончить словами русского экономиста девятнадцатого века Гиларова-Платонова, к сожалению, неизвестного на западе, уже тогда писавшего в своей небольшой, но значительной книге, которую сейчас почти невозможно найти, о том, когда речь идет об экономике, необходимо уделять особое внимание также, а, может быть и прежде всего, этическим и социальным сторонам: в конце концов, мы все должны жить лучше в обществе, которое сумеем построить вместе.

Беседу вели
Екатерина ДОРОФЕЙЧИК
и Борис ЗАЛЕССКИЙ.

<p>СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ</p> <p>Газета зарегистрирована в Министерстве информации Республики Беларусь. Регистрационное удостоверение № 53 выдано 2 марта 2009 года. Редактор — Борис ЗАЛЕССКИЙ.</p>	<p>Учредители: Союз юридических лиц “Республиканская конфедерация предпринимательства”, Общественное объединение “Минский столичный союз предпринимателей и работодателей”, Общество с дополнительной ответственностью “Центр поддержки предпринимательства “Центр XXI век”.</p> <p>Редакция газеты “Союз предпринимателей” 220033, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Серафимовича, 11, к. 114. Тел./факс: (+375-17) 298-24-46, 298-24-38. Тел. моб.: (+375-29) 572-83-64. E-mail: news@allminsk.biz; reklama@allminsk.biz Http://www.allminsk.biz Главный редактор — Галина ИЛЬЯЦУК.</p>	<p>Отпечатано в типографии ОДО “Знамяне” г. Минск, ул. Корженевского, 14. ЛП №02330/0150475 от 25.02.2009г. Тираж 5000 экзemplаров. Заказ №746. Дата выхода 05.08.2009г. Подписано в печать 15”.</p>
--	--	--