



СОЮЗ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

№ 1(16)
Январь, 2010 г.

Газета Союза юридических лиц "Республиканская конфедерация предпринимательства",
Общественного объединения "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей",
Общества с дополнительной ответственностью "Центр поддержки предпринимательства "Центр XXI век"

МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ - ЛАУРЕАТ КОНКУРСА "БРЭНД ГОДА"



Минский столичный союз предпринимателей и работодателей признан лауреатом конкурса "Брэнд года" в категории "Социальное партнерство" в результате выдвижения на конкурс от имени предпринимательского сообщества "Национальной платформы бизнеса Беларуси-2009". В канун Нового года Председатель Оргкомитета конкурса Жанна Гринюк и руководитель программы ПРООН в Республике Беларусь Людмила Истомина вручили Почетный диплом и Золотую медаль Председателю ОО "МССПир" Владимиру Карягину и вице-председателю ОО "МССПир" Лилии Коваль. Награждение состоялось в рамках торжественной церемонии, прошедшей в Национальной библиотеке Республики Беларусь (см. фото).

Платформа национального бизнеса Беларуси - это главный инструмент, благодаря которому бизнес-сообщество влияет на состояние законодательства, регулирующего развитие предпринимательства. Платформа - это ориентир, который задает направление деятельности по защите прав и представлению интересов предпринимателей в течение всего

года. В "Национальной платформе бизнеса Беларуси-2009" в качестве приоритетных направлений реформирования бизнес - климата были выделены:

-Защита прав собственности, развитие рыночных институтов и приватизации.

-Развитие конкуренции и противодействие монополистическим практикам.

-Повышение конкурентоспособности бизнеса, эффективности государства, частно-государственное партнерство.

-Обеспечение прозрачности государства и развитие социальной ответственности бизнеса, противодействие коррупции.

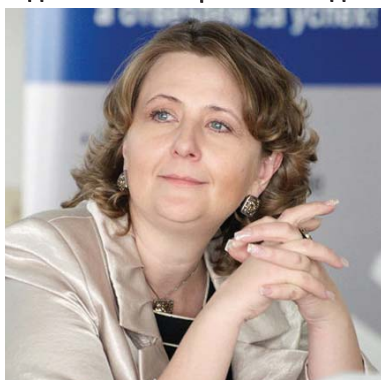
-Упрощение налогов и их администрирования, бухгалтерского учета и сокращение документооборота.

-Улучшение доступа к информации, обеспечение открытости государства.

Из 145 предложений Платформы к концу 2009 года полностью или частично реализовано более 60.



«ДЕЛОВАЯ ЖЕНЩИНА 2009 ГОДА»



Жанна ГРИНЮК, директор ЦСБТ
«САТИО»

“ВЫБОР ГОДА - 2009”. ИТОГИ.

23 декабря 2009 года состоялось совместное заседание Столичного Делового Клуба директоров, Клуба бухгалтеров, Клуба деловых женщин Минского столичного союза предпринимателей и работодателей. Участники заседания подвели итоги работы Минского столичного союза предпринимателей и работодателей за минувший год, акцентировав внимание на результатах реализации Национальной платформы бизнеса Беларуси, обсудили план работы на 2010 год, поздравили победителей конкурса «Выбор года» в

номинациях «Лучший директор года», «Лучший бухгалтер года», «Деловая женщина года».

Поздравляем победителей! Дорогие друзья, пусть все ваши самые мудрые мысли, смелые поступки, яркие события уходящего 2009 года станут залогом успехов в наступающем 2010 году!

Фоторепортаж с совместного заседания Столичного Делового Клуба директоров, Клуба бухгалтеров, Клуба деловых женщин смотрите на бизнес-портале ОО "МССПир" www.allminsk.biz

«ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР 2009 ГОДА»



Михаил СУПРУНОВИЧ, ПТ
ЗАО «БелГазАвтосервис»

«ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР 2009 ГОДА»



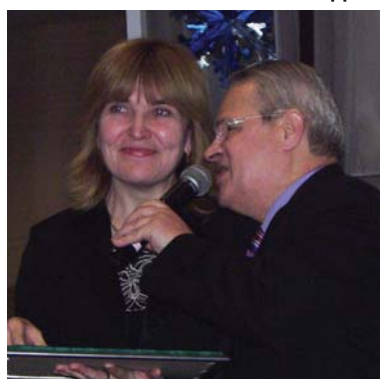
Владимир СИВУХО, ЧСУП
«Электроника и диагностика»

«ЛУЧШИЙ БУХГАЛТЕР 2009 ГОДА»



Галина БОЙКО, главный бухгалтер
ООО «Налан»

«ЛУЧШИЙ БУХГАЛТЕР 2009 ГОДА»



Елена КУЛИКОВА, главный бухгалтер
ОАО «Торговый дом «Свислочь»

«ЛУЧШИЙ БУХГАЛТЕР 2009 ГОДА»



Полина БЫЧЕНЯ, главный бухгалтер
ЧП ТУП «Ивада-Пак»

«ЛУЧШИЙ ДИРЕКТОР 2009 ГОДА»



Вячеслав ЛЮСИК, ЧУП «Люс Плюс»

БЕЛОРУССКИЙ БИЗНЕС ГОТОВИТСЯ К ПРЕОДОЛЕНИЮ ТРУДНОСТЕЙ

Накануне Нового года, 24 декабря, состоялась республиканская селекторная пресс-конференция, организованная пресс-службой Минского столичного союза предпринимателей и работодателей. О влиянии бизнес-сообщества на состояние законодательства, регулирующего развитие предпринимательства, в контексте "Национальной платформы бизнеса Беларуси" журналистов проинформировали: председатель Союза, председатель президиума Республиканской конфедерации предпринимательства Владимир Карягин, первый вице-председатель Союза, председатель-элект Республиканской конфедерации предпринимательства Виктор Маргелов, первый вице-председатель Союза Владимир Сивуха, вице-председатель Союза Андрей Карпунин, исполнительный директор ОО «Союз предпринимателей Брестской области» Елена Грушко, председатель правления Общественного объединения предпринимателей Могилевской области Татьяна Козловская. Кроме результатов работы в 2009 году, участниками пресс-конференции были проанализированы перспективы 2010 года. Предлагаем вниманию читателей фрагменты из некоторых материалов, опубликованных по итогам пресс-конференции.

Владимир КАРЯГИН: «Финансовые возможности частного бизнеса в текущем году отчасти ухудшились по вине госпредприятий»

www.belapan.by, 24.12.2009 В ходе состоявшейся сегодня республиканской селекторной пресс-конференции, организованной по инициативе Минского столичного союза предпринимателей и работодателей, председатель Союза, председатель президиума Республиканской конфедерации предпринимательства Владимир Карягин сказал, что "некоторые госпредприятия задолжали частникам по 50-300 млн. рублей и на протяжении долгого времени долг не возвращают".

Вместе с тем, подчеркнул руководитель ведущих белорусских бизнес-ассоциаций, когда в этом году падали рынки, а на складах быстрыми темпами накапливались запасы готовой продукции, "палочкой-выручалочкой для ряда предприятий стали именно предприниматели". "Бизнес-сообщество предложило свою помощь в разгрузке складов. И на сегодня доля отечественной продукции, реализованная субъектами малого бизнеса, выросла в целом до 10%". "Когда бизнесу создают приемлемые условия для работы, он демонстрирует хорошие результаты", - добавил Владимир Карягин.

В свою очередь, председатель-элект Республиканской конфедерации предпринимательства (РКП) Виктор Маргелов отметил, что в этом году процесс либерализации идет в правильном направлении. В частности, существенным изменением стала упрощенная система регистрации субъектов хозяйствования, направленная на увеличение доли населения, вовлеченной в бизнес и ставшая стимулом для реализации бизнес-потенциала. Самым важным шагом со стороны правительства по улучшению условий ведения бизнеса стала проводимая либерализация ценообразования, считает Виктор Маргелов. Также руководитель СЮЛ "РКП" отметил важность таких решений, как отмена для малого бизнеса платежей в ряд инновационных фондов и ликвидация целой группы оборотных налогов.

БелАПА.

Виктор МАРГЕЛОВ: «2010 год будет сложным для бизнеса»

www.telegraf.by/aq/872, 04.01.2010 Первый вице-председатель Минского столичного союза предпринимателей и работодателей, председатель-элект Республиканской конфедерации предпринимательства Виктор Маргелов высказал в ходе республиканской селекторной пресс-конференции мнение, что 2010 год для бизнеса будет очень сложным. По его словам, ощутимой нагрузкой для многих предприятий станет увеличение НДС с 18 до 20%. "Хотя нельзя однозначно говорить, что увеличение ставки НДС ухудшит положение всего бизнеса", - отметил Виктор Маргелов.

По его словам, в некоторых сегментах рынка, например в розничной торговле, ожидается снижение налогообложения. С одной стороны, к местному налогу в размере 3% добавится увеличенный на 2% НДС. С другой - отменится пятипроцентный налог с продаж и сельхозналог, - отметил Виктор Маргелов.

В 2009 году государство пыталось активизировать работу бизнеса в части реализации товаров отечественных производителей. Однако, руководитель РКП считает, что, несмотря на все либеральные шаги со стороны правительства, "еще не созданы предпосылки для значительного увеличения доли малого бизнеса в реализации товаров отечественных производителей".

В то же время можно рассчитывать на положительное решение вопроса о сокращении лицензируемых видов деятельности. "По последней информации, количество лицензируемых видов деятельности предполагается сократить до 35. Но когда эта работа завершится, еще не ясно", - сказал Виктор Маргелов.

www.telegraf.by

Андрей КАРПУНИН: «Дно кризиса ожидается в марте-мае»

«Белорусы и рынок», №51 (886). Предприниматели оценивают уходящий год как тяжелый. Об этом на республиканской селекторной пресс-конференции в Минске заявил председатель совета директоров ИПА "Регистр", вице-председатель ОО "МССПир" Андрей Карпунин. "По нашим расчетам, следующий год будет еще тяжелее. Дно кризиса мы ожидаем в марте-мае", - сказал он. По словам эксперта, это вызвано и внутренними процессами в экономике Беларуси, и тем, что Беларусь с 1 января присоединяется к Таможенному союзу. И к этому, считает Андрей Карпунин, белорусский бизнес должен подготовиться. Для предпринимателей ситуация осложняется тем обстоятельством, что государство как основной заказчик и покупатель на территории Беларуси сокращает свои расходы и ухудшает условия платежей. А это сильно бьет по бизнесу, и неплатежи госпредприятий частным организациям постоянно растут. Большие сложности в будущем году ожидают предприятия, работающие на импортном сырье. Вместе с тем, в следующем году можно прогнозировать определенность в плане курсообразования, стабильность курса рубля к другим валютам. Бизнесмены уверены, что коридор в размере 10%, который задан белорусскому рублю, будет выполнен, и никаких шараханий не прогнозируют. Впрочем, в финансовом секторе в 2010 году останется другая серьезная проблема: высокие ставки по кредитам. Однако, считает А. Карпунин, нельзя критиковать Национальный банк за то, что он удерживает высокую ставку рефинансирования, ведь он сдерживает денежную массу и инфляцию.

Алесь Сержанович.

ИТОГИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ 2009 ГОДА

- Научно-исследовательский центр Мизеса, Аналитический центр «Стратегия» -

В канун Нового года, 30 декабря состоялась презентация социально-экономических итогов 2009 года, представленная Научно-исследовательским центром Мизеса и Аналитическим центром «Стратегия» в форме своего рода конкурса для номинантов и победителей в 15 категориях. Их выбор осуществляла на основе макроэкономического, финансового, статистического анализа состояния экономики, характера изменений правовой базы, действий государственных органов власти и их последствий экспертная группа НИЦ Мизеса АЦ «Стратегия», состоящая из экономистов, юристов и представителей бизнес-сообщества. <http://liberty-belarus.info>

Номинанты и победители по 15 категориям

1. Лучший орган государственного управления Республики Беларусь

Номинанты:

- Министерство иностранных дел:** за активную работу по присоединению Беларуси к программе «Восточное партнерство», организацию визитов на высшем уровне в Литву, Украину, визит министра иностранных дел Италии, десятки делегаций бизнеса из стран Запада и Востока, за работу по формированию позитивного имиджа Беларуси.
- Министерство финансов:** за секвестр бюджета и его адаптацию к реальной экономической ситуации, курс на бездефицитный бюджет, снижение ставки налогов, установленных при применении упрощенной системы налогообложения.
- Национальный банк:** за адекватное управление денежной массой, качественное выполнение надзорных функций, макроэкономический анализ, оценку рисков и состояния предприятий, качественные переговоры с МВФ, инициативу по проведению системных рыночных реформ, нацеленных на вхождение Беларуси в Топ-30 стран по конкурентоспособности и экономической свободе).

Победитель: Министерство иностранных дел.

2. Худший орган государственного управления 2009

Номинанты:

- Министерство по налогам и сборам** (Беларусь остается худшей страной мира по качеству налоговой системы, повышение ставки НДС с 18% до 20%, порядок внедрения налоговой отчетности в электронном виде)
- Министерство экономики** (борьба с импортом, неадекватность в планировании, неспособность краткосрочного прогнозирования, неспособность создать независимый антимонопольный комитет).
- Министерство труда и социальной защиты** (навязывание Единой тарифной сетки для предприятий всех форм собственности, сохранение высоких налогов на фонд зарплаты, сохранение жестких ограничений по найму для ИП, отсутствие действий по созданию инфраструктуры для обеспечения мобильности рабочей силы).

Победитель: Министерство труда и социальной защиты.

3. Скандал года

Номинанты:

- Инициатива Государственного таможенного комитета снизить норму беспошлинного ввоза с 1000 евро до 200 евро («Мы полагаем, что это улучшит экономику нашей страны», - заявил глава ГТК А.Шпилевский в мае 2009 года).
- Предложение Комитета госконтроля ввести институт специмпортера пива «для обеспечения прозрачности оборота» (май 2009 года).
- Молочная «война» с Россией и рост торгового протекционизма между РБ и РФ (июнь 2009 года).
- Резкое обострение отношений между руководством Беларуси и России после оценки А. Кудриним устойчивости белорусской финансовой системы и способности правительства обслуживать внешние долги (май 2009 года).
- Попытка ликвидации посредников и развала оптовой торговли (постановление Совмина № 991).
- Порядок использования бюджетной помощи государственным предприятием «Интеграл».

Победитель: молочная «война» с Россией.

4. Событие года

Номинанты:

- Подписание документов о создании Таможенного союза Беларуси, России и Казахстана (ноябрь 2009 года).
- Включение Беларуси в программу «Восточное партнерство» (май 2009 года).
- Поддержка Международным валютным фондом действий властей РБ в виде выделения трех кредитных траншей и увеличения объема финансирования на \$1млрд. (в целом до \$3,5млрд.)
- Отказ России в выделении Беларуси обещанного кредита в \$500млн. и приостановка переговоров по выделению кредита в размере 100млрд. RUR.
- Неожиданная разовая девальвация белорусского рубля (январь 2009 года).

Победитель: включение Беларуси в программу «Восточное партнерство».

5. Лучший законодательный акт года

Номинанты:

- Указ № 53 от 23 января 2009 «О внесении изменений в отдельные указы Президента Республики Беларусь и признании утратившими силу некоторых нормативных правовых актов Президента Республики Беларусь (их отдельных положений)». Отмена нормирования расходов на аудит и подготовку кадров.
- Указ № 104 от 19 февраля 2009 г. «О внесении изменений и дополнений в Указ Президента Республики Беларусь от 27 марта 2008 г. №178 «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций». Резиденты могут прекращать обязательства путем заключения договора факторинга либо с использованием неденежных форм. Им дано право самостоятельно определять сведения, указываемые в документах, посредством которых оформлены внешнеторговые операции (за исключением условий расчета).
- Указ № 105 от 19 февраля 2009г. «О некоторых вопросах, связанных с декларированием физическими лицами доходов, имущества и источников денежных средств». Отменена необходимость декларирования физлицами источников денежных средств при совершении ими крупных сделок.
- Указ № 262 от 26 мая 2009г. «О некоторых вопросах размещения иностранными организациями денежных средств в банках Республики Беларусь». Иностраным организациям разрешается при открытии в банке вкладных (депозитных) счетов не становиться на учет в налоговых органах страны по месту нахождения и не представлять налоговую декларацию (расчет) о доходах по месту постановки на учет.
- Декрет Президента № 1 от 16 января 2009 г. «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования».

Победитель: Декрет Президента № 1 от 16 января 2009г. «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования».

6. Худший законодательный акт года

Номинанты:

- Закон «О Республиканском бюджете на 2010 год»
- Указ № 518 от 23 октября 2009г. «О некоторых вопросах аренды и безвозмездного пользования имуществом».
- Указ № 595 от 7 декабря 2009г. «Об утверждении важнейших параметров прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на 2010 год».
- Указ № 591 от 7 декабря «Об утверждении Основных направлений денежно-кредитной политики на 2010 год».
- Указ № 499 от 13 октября « О некоторых мерах по совершенствованию антимонопольного регулирования и развитию конкуренции».

Победитель: Указ № 595 от 7 декабря 2009г. «Об утверждении важнейших параметров прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на 2010 год».

7. Главный бенефициар года

Номинанты:

- Минсельхозпрод.** Несмотря на секвестр бюджета-2009 это министерство сумело увеличить размер средств, выделяемых на поддержку аграрных проектов.
- Владимир Брынцалов.** Указ № 549 от 16 ноября 2009г. «О некоторых вопросах создания совместным открытым акционерным обществом «Ферейн» фармацевтического производства в Республике Беларусь». Ему передано РУП «Диалек», которому списаны долги.
- Национальная государственная телерадиокомпания. Указом № 523 от 23 октября 2009г. это предприятие освобождено от уплаты налогов на прибыль и НДС до 2012 года.
- ЗАО «Второй национальный телеканал» и ЗАО «Столичное телевидение» указом № 478 от 25 сентября 2009г. - субсидии из республиканского бюджета в пределах налога на прибыль и НДС с 1 октября 2009 по 31 декабря 2012

года.

- Сбербанк России. Покупка Белпромстройбанка в декабре 2009 года. Цена покупки 93,27% акций - \$280,7 млн. Чистая прибыль ОАО «БПС-банк» по МСФО за 2008 год составила Br 64,4 млрд., Рентабельность собственного капитала банка за 9 месяцев 2009 года - 17,5%. Активы банка - \$1,6млрд.

Операционная прибыль за 2008 год - Br 101,3 миллиарда. Активы банка за 2008 год - Br 4242 миллиарда. Кредитный портфель на конец 2008 года - Br 3022 миллиарда.

Победитель: Сбербанк России

8. Жертва года

Номинанты:

- Импортеры (жесткая кампания правительства по ограничению импорта, ограничения на покупку валюты).
- Компании, выполнявшие работы, поставлявшие товары и предоставлявшие услуги для государственных предприятий и государственных структур. Резко увеличилась их дебиторская задолженность, упала платежная дисциплина.
- «Беларуськалий». Падение объемов экспорта более чем на 60%
- Иностранные инвесторы, которые строили планы войти на белорусский рынок, но которым это не удалось.
- Акционеры литовской компании «Транзито терминалас». Их предприятие в Минске «Белтаможтранзит» было лишено лицензии и права работать на рынке после шести лет активной, успешной работы.
- Трейдеры иностранными автомобилями.

Победитель: компании-подрядчики и поставщики государственных предприятий или органов госуправления.

9. Тенденция/тренд года

Номинанты:

- Быстрое сползание в долговую ловушку.
- Потеря смысла и значения формально принимаемых законов (закон о бюджете, ОНДКП, о важнейших прогнозных показателях).
- Увеличение вероятности номенклатурной приватизации.
- Увеличение моральной опасности (moral hazard), когда международные организации создают или укрепляют ложные мнения в отношении состояния экономики и мер экономической политики.
- Увеличение проблем ликвидности банковской системы.

Победитель: увеличение моральной опасности, то есть укрепление ложного мнения относительно уровня устойчивости и стабильности экономической системы.

10. Цитата года

Номинанты:

- «Самый главный вопрос, который не дает продвигаться инновационному механизму - это отсутствие нормальной законодательной системы». П.Никитенко, директор Института экономики НАН РБ, январь - 2009.
- «Я думаю, что мы не снизим темпов, особенно до такой степени, как утверждают наши оппоненты, что будет рецессия». Заместитель министра экономики А.Тур, январь - 2009.
- «Планы приватизации пересматривать не будем. Но какой дурак продает, когда все обваливается, обваливаются фондовые рынки. Если захотят купить по старым ценам, то мы готовы». А.Лукашенко, январь - 2009.
- «Я через пару дней разберусь, почему завод (Шкловский завод газетной бумаги - примечание эксперта) до сих пор не работает, а «кувыркается». А.Лукашенко, январь - 2009.
- «Мы заставим бизнес продать построенное жилье. Если бизнесмены в течение первого квартала не реализуют эти площади, то мы их изыщем и отдадим очередникам... И пусть радуются (бизнесмены), если мы им заплатим по себестоимости». А. Лукашенко, февраль - 2009.
- «Если вам нравится рассказывать себе и друг другу гламурные цифры, рассказывайте, а мне важен результат». С.Сидорский, март - 2009.

Победитель: «Если вам нравится рассказывать себе и друг другу гламурные цифры, рассказывайте, а мне важен результат». С.Сидорский, март - 2009.

11. Провал года

Номинанты:

- Провал выполнения программы приватизации на 2009 год, отсутствие корректировок в Закон о приватизации.
- Невыполнение обязательства по созданию агентства по приватизации.
- Провал в снижении дефицита торгового баланса до \$1,3 - 1,5млрд. (за 10 месяцев 2009 года отрицательное сальдо внешней торговли товарами составило \$5,7 млрд против отрицательного сальдо в размере \$4,9 в соответствующий период 2008 года).
- Провал прогнозирования и определения реального состояния белорусской экономики (невыполнение основных макроэкономических показателей: ВВП, промышленное про-

изводство, инвестиции, экспорт, импорт).

- Провал планов стабилизации банковской системы.
- Провал в снижении дефицита текущего счета платежного баланса до 5% ВВП.
- Провал с улучшением условий аренды.
- Провал с улучшением качества налоговой системы.

Победитель: провал прогнозирования и определения реального состояния белорусской экономики.

12. Загадка года

Номинанты:

- Почему объем субсидий, выделяемых на нефтепереработку в Беларуси, превышает сумму поступлений в бюджет от экспортных пошлин на нефтепродукты?
- Зачем Беларуси Таможенный Союз с Россией и Казахстаном, если у нас таможенный союз с Россией уже есть?
- Зачем Нацбанку Основные направления денежно-кредитной политики, а Минфину закон о бюджете, если Нацбанк и Минфин все равно работают, исходя из складывающейся ситуации, а не по закону?
- Зачем сориться с руководством России, когда эта страна продолжает поддерживать нас нефтью и газом?
- Как все-таки планирует вступать в ВТО Беларусь с Россией и Казахстаном или отдельно?

Победитель: Как все-таки планирует вступать в ВТО Беларусь, вместе с Россией и Казахстаном или отдельно?

13. Бизнес-перспектива года

Номинанты

- БПС-банк.** После приобретения российским Сбербанком можно ожидать накачки данной структуры ресурсами и увеличения его присутствия в экономике Беларуси.
- ЗАО «БЕСТ»,** оператор мобильной связи, который первым получил лицензию на использование формата G3 (увеличение абонентской базы с 200 тыс. до 1млн. в 2009)
- «Нафтан» и «Полимир»,** которые находятся на стадии предпродажной подготовки в пользу крупного российского бизнеса.
- Компания «Ферейн»,** которая после приобретения на выгодных условиях предприятия «Диалек» готовится к экспансии на рынке Беларуси.
- Группа компаний West Ost Union** после покупки ЕБРР 25,5% акций (12 супермаркетов «Буслик»).
- СООА «Речицалив».** Компания Heineken полностью выкупила акции этого предприятия.

Победитель: группа компаний West Ost Union («Буслик»).

14. Потребительский казус года

Номинанты:

- «Детергентный казус».** Динамичный рост покупок домашними хозяйствами моющих средств - 147.8% от покупок прошлого года. Очищение страны детергентами при снижении покупок стиральных машин на 12.5%
- «Культурная революция».** Прирост продаж услуг культуры на 23.2 процента, что делает экономический кризис стимулом духовного возвышения страны.
- «Автомобильный страус».** Потеря 82 процентов внешних рынков грузовых автомобилей при сохранении занятости и социальных гарантий для рабочих. Феномен «социальной ответственности», недоступный «Форду», «Опелю», другим западным компаниям. Парадокс состоит и в том, что внутреннее производство этих авто сохранилось на уровне 42.6%. Интересной является судьба около 8000 произведенных грузовых автомобилей. Притом, что грузооборот транспорта в Беларуси составил всего 87.9% от уровня 2008 года.

Победитель: казус культурной революции.

15. Производственный казус года

Номинанты:

- «Экономный ВВП».** Снижение ВВП на 1 процент дало возможность уменьшить потребление газа в стране на 25 процентов. Пролонгация данного тренда дает возможность при снижении на 2 пункта ВВП покупать в России 50 процентов от уровня его потребления в 2008 году. Строительство атомной, и иных станций теряет смысл даже по казусу 2009 года.
- «Неизвестная победа над Россией».** Удачные промежуточные итоги «мясной войны» (+138.3% рост экспорта) с Россией. В самой Беларуси мяса стало производиться (реализация скота и птицы на убой (в живом весе) всего на 12.2% больше. Увеличение сбыта молочных продуктов в Россию - 111.3% от уровня 2008 года. Прирост производства молока в стране составил всего +8.5%.
- «Удешевление белорусского топлива для иностранцев».** Снижение цены тонны нефтепродуктов на экспорт в 2 раза (до 424 \$) при повышении цены на бензин для национальных потребителей.

Победитель: казус «экономного ВВП».

ОО "МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ".
г.МИНСК, ул.СЕРАФИМОВИЧА,11, о.104, тел. (017)298-24-38/49/50/52. WWW.ALLMINSK.BIZ



АДВОКАСИ — ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ И ПРЕДСТАВЛЕНИЮ ИНТЕРЕСОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Деловая рекомендация

На вопрос «Бойтесь ли вы проверок?» член Минского столичного союза предпринимателей и работодателей, директор СТО Светлана КАДОЛА спокойно отвечает «Нет». Почему? Слово - Светлане КАДОЛЕ.

Большинство бизнесменов с тревогой думают о том, что в наступающем году мораторий на проверки закончится. К счастью, для меня мысль о грядущих проверках не является поводом для волнений. В чем причина спокойствия? У меня заключен договор на юридическое обслуживание с юридической фирмой «Брагинец и Партнеры».

Я знаю: как только на пороге нашего предприятия появится представитель контролирующих органов, я, после вежливого приветствия в его адрес, тотчас сообщу ему о том, что хочу, чтобы проверка проводилась в присутствии моего юриста. Потом я сделаю звонок, и вскоре к нам придет специалист из ООО «Брагинец и Партнеры». Как известно, на любом предприятии можно найти хоть какой-нибудь недостаток. На моем, наверное, тоже, хотя я веду бизнес честно и по принципу полной прозрачности. Но нервничать из-за возможных «находок» контролеров я не буду. Просто встану рядом с юристом и начну наблюдать за происходящим, ни о чем не переживая - ведь диалог с контролером буду вести не я, неосведомленный в юридических тонкостях предприниматель, а знаток своего дела, профессионал высшей квалификации из фирмы «Брагинец и партнеры». Могу честно вам признаться, что я, как и большинство предпринимателей, далеко не всегда могу отличить обоснованную претензию от надуманной. Но мне не придется опасаться, что, общаясь с контролером, я совершу какой-нибудь опрометчивый шаг, скажу что-то лишнее или, наоборот, умолчу о факте, свидетельствующем в мою пользу. Весь разговор с проверяющим будет координировать и направлять опытный специалист. А моя обязанность - вести и развивать свой бизнес, соблюдая законодательство, чтобы не пришлось краснеть во время проверки за допущенные ошибки.

Как корпоративный клиент фирмы, я имею возможность обратиться за помощью в любое время. Я незамедлительно пользуюсь этим в случае необходимости.

Ситуация, заставившая меня впервые обратиться в ООО «Брагинец и партнеры», была для меня невероятно стрессовой. Даже сейчас, спустя четыре года, вспоминаю о ней с тяжестью в душе.

Мой бизнес оказался под угрозой закрытия. Самое обидное заключалось в том, что моей вины в этом не было. Мы взяли в аренду землю и построили на ней станцию технического обслуживания автомобилей. Настал момент продлевать аренду. И вдруг выясняется, что земля, на которой стоит наша СТО, была когда-то без оформления документов, что называется, «самозахвачена» руководителем автостоянки, у которого мы взяли эту землю в аренду. «Самозахват» произошел очень просто: был достроен забор - и всё. По документам же земля принадлежала горисполкому. Несколько лет кооператив автостоянки этой землей пользовался. А потом сдал нам в аренду, причем это было официально оформлено.

В общем, я выстроила здание на земле, за аренду которой исправно вносила платежи, не подозре-

Светлана КАДОЛА: “ФИРМА «БРАГИНЕЦ И ПАРТНЕРЫ» СПАСЛА МОЙ БИЗНЕС”



НА СНИМКЕ: руководители партнерских предприятий Минского столичного союза предпринимателей и работодателей - директор СТО Светлана Кадола, директор ООО «Брагинец и партнеры» Виталий Брагинец.

вая, что право на эту землю не принадлежит ни арендодателю, ни, следовательно, мне. Я была в состоянии, близком к паническому.

Между инстанциями шла интенсивная переписка по моему вопросу, курьером письма доставлялись из одних зданий в другие. Разумеется, мне доступ к содержанию переписки не предоставили. Да и что мне дал бы этот доступ? Я была абсолютно некомпетентна и ничего, кроме подавляющего чувства беспомощности, и желания, чтобы всё это как можно скорее, закончилось, не испытывала. К сожалению, в растерянности были и сотрудники высоких инстанций. Они понимали, что я не виновата, но, как выбраться из создавшегося тупика, не знали, ведь фактически получалось, что перед законом за чужой самозахват должна была нести ответственность я.

В день, когда меня, увы, охватило отчаяние, мне дали адрес Минского столичного союза предпринимателей и работодателей. К решению моего вопроса подключились председатель ОО «МССПиР» Владимир Карягин, начальник юридического отдела Союза Вадим Бородуля. Когда возникла необходимость, здесь же мне порекомендовали обратиться в партнерское предприятие Союза - ООО «Брагинец и партнеры». Теперь

по многочисленным кабинетам я ходила не одна, а с директором этой фирмы Виталием Брагинцем и с его заместителем. Благодаря помощи Союза, а также профессионализму, опыту и настойчивости юристов вопрос был решен в мою пользу. Фирма «Брагинец и партнеры» спасла мой бизнес.

История моей подруги, владелицы фитнес-центра, была не менее сложной и запутанной, чем моя - с той только разницей, что она, в отличие от меня, имела возможность спрогнозировать разрушительные последствия своей доверчивости. Но не спрогнозировала.

Анна приобрела тренажеры на очень значительную сумму. Документы на них оформила не на себя, а на протеже своего знакомого. Через протеже была проведена и оплата. Кроме того, этот человек взял на себя обязанность провести сборку тренажеров. Однажды Анна пришла в свой зал в неурочное время и увидела странную картину: в помещении полно людей, горят свечи, звучат необычные песнопения. На изумленный вопрос «Что здесь происходит?» получила самоуверенный ответ: «Ты - хозяйка этого помещения только в дневное время. А ночью здесь провожу встречи я». Аргумент «У нас не было такой договоренности» был парирован угрозой: «Если не согласишься, то тренажеры перейдут в мою собственность».

Я об этом узнала, придя к Анне на тренировку. Обычно жизнерадостная и энергичная, в тот раз она выглядела подавленно. Оказывается, через два часа к ней должен был приехать «протеже» - для решающего разговора о тренажерах. Выслушав Анну, я отменила тренировку, позвонила лично директору фирмы «Брагинец и партнеры» Виталию Брагинцу. Хотя рабочий день подходил к концу, Виталий откликнулся молниеносно. Ему не пришлось объяснять серьезность ситуации. Он согласовал с клиентами, прием которых был назначен на ближайшее время, перенос встречи с ними. Далее события развивались как в психологическо-экономическом детективе.

По указанию Брагинца Анна взяла такси и примчалась в офис ООО «Брагинец и партнеры». Выслушав её, Виталий подготовил сценарий предстоящей встречи с мошенником. В сценарии были подробно расписаны высказывания, реплики и вопросы, которые должна была говорить Анна для того, чтобы её собеседник подписал подготовленные Виталием Брагинцем бумаги. В случае подписания Анной был бы гарантирован успешный исход дела. Но как добиться того, чтобы тот человек их подписал?! Да, у Анны есть на руках уже выученный ею сценарий, но нельзя скидывать со счетов её взволнованное состояние. Требовался человек, который бы координировал действия Анны. Поэтому помощник Виталия Брагинца взял на себя роль молодого человека Анны.

Всё выглядело самым правдоподобным образом: Анна вела диалог, молодой человек ждал её в машине у подъезда. Три раза Анна восклицала: «Ой, Руслан меня ждет - пойду скажу, чтобы не уезжал!» Выходила из офиса, мчалась к Руслану и получала очередной инструктаж. Всё шло по плану. Однако когда настал момент подписывать бумаги, процесс дал сбой. Мошенник не торопился ставить свою подпись. Тут в кабинет вошел Руслан и очень технично довел дело до желаемого результата. Бумаги были подписаны.

Если развиваешь бизнес, с незнакомыми для себя вопросами сталкиваешься постоянно. Я никогда не тяну время - сразу же обращаюсь за разъяснениями в ООО «Брагинец и партнеры». Есть вопросы, на которые получаю ответ прямо по телефону - в течение 10-15 минут.

Я обращаюсь к коллегам по Союзу: готовьтесь к завершению моратория на проверки по всем параметрам уже сейчас. Для того, чтобы свести возможные проблемы к минимуму, устанавливайте постоянный контакт с надежной юридической фирмой. Не оставляйте поиски такой фирмы «на потом», действуйте на опережение. Юристу потребуется минимум времени, чтобы сориентироваться в проблемной ситуации, если он заранее познакомится с положением дел на вашем предприятии.

С искренней благодарностью
к фирме «Брагинец и партнеры»,
директор СТО Светлана КАДОЛА.

Подготовила Любовь СВЕТЛАНОВА,
uspeh14@gmail.com.

ОО «МССПиР» - в СМИ

Минский столичный союз предпринимателей и работодателей, Республиканская конфедерация предпринимательства предлагают разрешить малым предприятиям рекомендательно применять Единую тарифную сетку

30 декабря, Минск /Наталья Вербитская - БЕЛТА/. Бизнес-сообщество Беларуси предлагает придать рекомендательный характер Единой тарифной сетке для малых предприятий всех форм собственности. ОО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей» (ОО «МССПиР») и Союз юридических лиц «Республиканская конфедерация предпринимательства» (СЮЛ «РКП») направили соответствующее письмо министру труда и социальной защиты Республики Беларусь. Об этом информгентству БЕЛТА сообщили из пресс-центра Минского столичного союза предпринимателей и работодателей.

Бизнес-сообщество обратилось в Минтруда и соцзащиты с просьбой рассмотреть возможность подготовки нормативного правового акта, позволяющего субъектам малого предпринимательства любой формы собственности самостоятельно разрабатывать системы начисления заработной платы, рекомендательно применять Единую тарифную сетку и тарифную систему регулирования оплаты труда на своих предприятиях. С целью упрощения госрегулирования предлагается установить минимально начисленную зарплату для рабочих профессий для таких предприятий на уровне минимального потребительского бюджета, а для специалистов и руководителей - с повышающими коэффициентами.

Поднимается вопрос о том, что чрезмерное госрегулирование заработной платы на малых предприятиях препятствует массовому развитию малого пред-

принимательства в Беларуси. «Повышенная сложность и трудоемкость начисления заработной платы, высокие риски совершить нарушение законодательства пугают многих потенциальных и реальных предпринимателей в нашей стране, - считают авторы письма. - Деловое сообщество с пониманием относится к существованию тарифной системы оплаты труда для госслужащих и работников средних и крупных госпредприятий. В то же время считаем, что обязанность применения Единой тарифной сетки субъектами малого предпринимательства вменяется им из-за недопонимания процессов, происходящих в этом секторе экономики», - говорится в письме.

Дело в том, что на многих малых предприятиях невозможно жестко и на постоянный срок распределить должностные обязанности. Здесь редко встречаются устоявшиеся производственные процессы. В

настоящее же время ситуация такова, что основной проблемой директора и бухгалтера (которого может и не быть) малого предприятия является вопрос: как начисленную зарплату за отработанный месяц вписать в рамки Единой тарифной сетки и другого действующего законодательства о труде? Начинающим предпринимателям очень сложно разобраться, какой профессии какие тарифные ставки присваивать. Кроме того, на таких предприятиях необходимо постоянно выполнять огромное количество дополнительной работы, чтобы обособовать начисленную за месяц зарплату. И всегда остается масса опасений, что проверяющие по-другому посмотрят на начисления зарплаты и применят штрафные санкции за нарушения законодательства.

Как подчеркивается в письме Минского столичного союза предпринимателей и работодателей и Республиканской конфедерации предпринимательства, международный опыт применения Единой тарифной сетки говорит об отсутствии такой практики во многих странах. В России такая норма для коммерческих предприятий отменена уже много лет назад, и отмена воспринята в стране положительно.

www.belta.by

ОО "МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ".
г.МИНСК, ул.СЕРАФИМОВИЧА,11, о.104, тел. (017)298-24-38/49/50/52. WWW.ALLMINSK.BIZ



В 2008 году товарооборот Беларуси с Чувашской Республикой составил без малого 60 миллионов долларов. Из этого российского региона в нашу страну поставляются холодильные витрины и прилавки, оборудование для приготовления пищи, ткацкие станки, части и принадлежности к ним, машины и аппараты для обработки и сварки металлов, электрическая аппаратура, двигатели и генераторы, трансформаторы, электронные приборы и аппаратура, грузовые автомобили, бульдозеры, погрузчики, тракторы, запасные части для тракторов и автомобилей, проводники медные электрические, теплообменники и водонагреватели, инструменты, пряжа хлопчатобумажная, химические волокна, одежда и обувь, висячие замки, мебель, игрушки, спортивный инвентарь, кондитерские изделия, продукты переработки овощей, плодов. А из Беларуси — машины, оборудование и транспортные средства, продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье, текстиль, текстильные изделия, трикотажная одежда и обувь, черные металлы и изделия из них. Однако финансовый и экономический кризис существенно повлиял на взаимосвязи Чувашии и Беларуси. В 2009 году поставки продукции сократились почти на сорок процентов. Что надо делать сторонам, чтобы в 2010 году переломить наметившиеся негативные тенденции? На этот и ряд других вопросов газеты «Союз предпринимателей» отвечает министр экономического развития и торговли Чувашской Республики Иван МОТОРИН.

Иван МОТОРИН: «Есть интерес к осуществлению совместных проектов»



— В сложившихся условиях, — отметил Иван Борисович, — необходимо не только поддерживать налаженные экономические связи, но и предпринимать дополнительные совместные меры по активизации торгово-экономических отношений между Чувашией и Беларусью. Например, путем развития новых форм взаимодействия. Достижение новых направлений может быть обеспечено за счёт расширения номенклатуры постав-

ляемых товаров как в сфере высокотехнологичной и наукоемкой производств, так и в создании совместных предприятий. Необходимо стремиться изучать и использовать передовой опыт по внедрению современных технологий менеджмента, развитию добровольной сертификации продукции и систем менеджмента, соответствующих международным стандартам качества в организациях Чувашской Республики и Республики Беларусь. Регулярно проводить совместные рабочие совещания представителей белорусских и чувашских профильных организаций - производителей продукции — с целью выработки мер по углублению производственной кооперации, повышению качества и конкурентоспособности выпускаемой продукции, созданию совместных производств, развитию дилерских отношений.

— В условиях разразившегося кризиса и в Республике Беларусь, и в Российской Федерации существенным образом меняется роль малого и среднего бизнеса, который должен стать своеобразной «подушкой безопасности» для рядовых граждан наших стран. Какие совместные программы сотрудничества в этой связи могли бы предложить представителям белорусского предпринимательства малые и средние предприятия и индивидуальные предприниматели Чувашской Республики?

— В Чувашии в конце 2008 года создан Евро Инфо Корреспондентский Центр, который относится к глобальной международной сети, объединяющей более 600 контактных точек, действующих в более чем 300 городах почти в 50 странах мира. Этот центр помогает предпринимателям продвигать свою продукцию, услуги, находить партнеров в других странах и регионах. Виды возможного сотрудничества включают поиск и предложение услуг торговых представителей, дистрибьюторов, создание совместных предприятий, слияние компаний, продажу или приобретение компании, взаимное производство, научно-исследовательскую деятельность, субподряд, аутсорсинг, лицензирование и сертификацию. Наши малые и средние предприятия готовы поставлять в Беларусь различную продукцию: базальто-пластиковые композитные материалы для строительства, машиностроения, ветряные мультилопастные генераторы, мебель, торговое оборудование, запчасти для промышленных тракторов и тяжелой строительной дорожной техники, троллейбусов, для автоматизированных линий контактной сварки. Спектр огромен.

Есть интерес к осуществлению совместных проектов. Так, в ходе визита в Чувашскую Республику в июне 2009 года делегации из Беларуси достигнута договоренность о создании совместного проекта по обслуживанию сельскохозяйственной техники. Есть интерес и к созданию совместного предприятия по производству мебели и торгового оборудования.

Вопросы задавал Борис ЗАЛЕСКИЙ.

Санкт-Петербург

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО СИНТЕЗУ И ПЕРЕРАБОТКЕ ПЛАСТМАСС

СЛУЦКИЙ Вячеслав Аркадьевич, директор ОАО «Пластполимер» по проектированию, к.т.н.

ОАО «Пластполимер» является главной организацией по созданию и внедрению процессов синтеза и переработки пластических масс по направлениям: полиолефинов, фторполимеров, полистирольных и поливинилацетатных пластиков, а также инжиниринга в химии и нефтехимии.

За 50 лет деятельности Проектной части ОАО «Пластполимер» были созданы и функционируют в России и за ее пределами химические установки, цеха и производства: на ООО «Томскнефтехим», ООО «Омск-Полимер», ОАО «Пластик» (г. Узловая), ОАО «Казаньоргсинтез», ОАО «Салаватнефтеоргсинтез», ООО «Ставролен» (г. Буденновск), ООО «Киршинефтеоргсинтез», ОАО «Ангарском заводе полимеров», ОАО «Сургутнефтегаз», Заводе пластмасс в г. Актау (Казахстан), ОАО «Полимир» (г. Новополюцк) и других предприятиях.

Проектирование осуществляется на базе как разработок ОАО «Пластполимер», так и других отечественных и зарубежных инжиниринговых компаний и лицензиаров.

В последние годы тематика Проектной части расширилась за счет проектирования товарно-сырьевых баз нефтеперерабатывающих производств, складов сжиженных углеводородов, ЛВЖ и ГЖ, сливо-наливных эстакад, сливо-наливных терминалов нефти, нефтепродуктов, сжиженных газов и других химических продуктов для морских и речных портов.

Среди заказчиков и партнеров нашей организации — такие компании, как ОАО «Газпром», ОАО «Сибур Холдинг», ОАО «НК Роснефть», ОАО «Лукойл», ОАО «Сургутнефтегаз», ЗАО «Фосагро АГ», ОАО «МХК «ЕвроХим» и другие.

Во всех выпускаемых проектах большое внимание уделяется проектированию объектов природоохранного назначения, позволяющих исключить либо значительно сократить негативное влияние проектируемых объектов на окружающую среду.

Проектная часть располагает большим опытом выполнения широкого спектра проектных работ:



- производства со сложной, многостадийной и тонкой химической технологией, в том числе и с процессами высокого уровня взрывоопасности;
- объекты природоохранного назначения: по локальной очистке жидких и газообразных отходов и сточных вод, по термическому обезвреживанию твердых, жидких и газообразных отходов и других мероприятий, обеспечивающих безотходность и экологическую чистоту производства;
- производства по переработке различного вида отходов — от ТБО до полимерных;
- объекты инженерного обеспечения вспомогательного назначения;
- разработка деклараций (ходатайств) о намерениях;
- разработка и обоснование инвестиций в строительство предприятий, зданий и сооружений;
- подготовка бизнес-планов проектируемых и действующих предприятий в объеме требований между-

народных финансовых организаций.

В настоящее время Проектная часть ОАО «Пластполимер» обеспечивает комплексную разработку проектно-конструкторской документации в полном соответствии с требованиями государственных законов и нормативно-технической документации.

Выпуск проектной документации (текстовой и графической) в ОАО «Пластполимер» осуществляется на базе современной техники автоматизированного проектирования. На все виды деятельности имеется Лицензия Росстроя, Специальное разрешение (Лицензия) Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь, аттестация в Ростехнадзоре, внедрена система качества ИСО 9001:2008, получен Сертификат соответствия системы менеджмента качества.

Наш институт в 2006 и 2008 гг. провел Научно-практические конференции по проблеме «Полимеризационные пластмассы, производство и переработка». В конференциях приняли участие руководители отрасли, специалисты крупнейших предприятий, научно-исследовательских и проектных институтов и фирм, общее количество делегатов составило порядка 400 человек. В ноябре 2010 года планируется проведение аналогичной конференции.

Приглашаем всех заинтересованных лиц принять участие в конференции, надеемся на плодотворное и взаимовыгодное сотрудничество.



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ПЛАСТПОЛИМЕР»

ОАО «Пластполимер»
Проектная часть
194100, Санкт-Петербург,
Лесной проспект, 63
Телефон: (007-812) 295-44-60
Факс: (007-812) 596-31-75
E-mail: proekt@plastpolymer.com

18 декабря 2009 года исполнилось 60 лет Анатолию Исааковичу Гольдбергу - финансовому директору общественного объединения «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей», Председателю Клуба бухгалтеров ОО «МССПР», члену Межведомственной рабочей группы по изучению проблемных вопросов в области бухучета, созданной по распоряжению Премьер-министра Республики Беларусь. В канун праздника газета «Союз предпринимателей» взяла у юбиляра это интервью.

- Анатолий Исаакович, в деловых кругах Беларуси Вы известны как непревзойденный знаток бухгалтерского учета. Конечно же, с детства мечтали быть бухгалтером, а любимым предметом была математика?

- Если бы мне в школе сказали, что в будущем я профессионально займусь бухгалтерией, то моему удивлению не было бы предела, а первой реакцией на столь смелое предположение был бы громкий и искренний смех. В школьные годы у меня было две страсти: музыка и футбол. Как видите, о любви к математике речи не было. Я занимался в музыкальной школе по классу баяна и одновременно самостоятельно учился играть на аккордеоне и фортепиано. Любовь к музыке передалась от отца. Природа наградила его исключительной артистичностью. А артисты - они любят дарить людям радость.

Должность отца называлась достаточно просто: администратор по культурно-массовой работе. Он выбрал её именно потому, что она давала возможность устраивать настоящие праздники. Я помню огромные стадионы, заполненные людьми, которые приходили туда, чтобы окунуться в океан веселья и чудесного настроения. А организатором этих праздников был мой отец. Ему было неважно, на сколько участников рассчитана встреча. Он всегда готовился так, словно впереди - главное событие в его жизни. Поэтому мы с сестрой и братом с нетерпением ждали наступления очередных праздничных встреч. Только пройдет День рождения - скорее бы Новый год! Новый год отпраздновали - когда же, когда наступит День Советской армии и военно-морского флота! А там - 8 марта! И дальше - по праздничной цепочке. Мы, дети, жили этим. Ведь у нас был повод проявить себя, блеснуть талантами - прочитать стихи, спеть. Это внутренне ощущение - праздник и его ожидание - и сейчас постоянно ко мне мой.

- То есть всё Ваше детство, несмотря на то, что не так давно закончилась война, вспоминается как нескончаемый праздник?

- Конечно, как и у всех детей, были свои огорчения. Я очень любил, когда мама не просто радовалась, а радовалась потому, что повод для радости дарил ей я. Однажды решил угостить арбузом, купленным на свои деньги. Наудачу уроки закончили раньше обычного. Отправился в магазин и попросил, чтобы мне, ребенку, разрешили разгрузить машину. «Зарплату» выдали огромным арбузом. Я, гордый, звону в дверь, стоя на крыльце с арбузом в руках, а мама смотрит на меня из окна. И вдруг арбуз - бац! - и срывается. Горечи - не передать. Мама, увидев недетскую печаль в моих глазах, даже ругать меня не стала. Помогла собрать уцелевшие остатки, мы их помыли и благополучно использовали по назначению.

- Получается, мама была строгая?

- Она работала сначала в органах НКВД, а потом - МВД и это накладывало некоторый отпечаток на её характер. От природы добрая, она вместе с тем не останавливала отца, который в случае, если кто-то из детей серьезно провинился, стал нас ремнем. Мне доставалось больше других, потому что я частенько брал на себя чужую вину. Еще и поэтому моим любимым временем года было лето - нас отправляли в пионерский лагерь, иногда сразу на несколько смен подряд, а педагогов, как известно, ремнем в целях воспитания не пользуют. И там можно было вовсю наиграться в футбол.

- А дома нельзя?

- В семье с троими детьми не пошickeшь. Чтобы подольше сберечь нашу одежду и обувь, родители, уходя на работу, запирали на ключ две двери - от дома и от шкафа. Правда, мы с братом нашли способ выбираться из «домашнего плена»: отодвинь шкаф, вытащи из него картонную стенку, достань одежду и через окно, по крыше - на улицу, играть в любимый футбол. Момент возвращения родителей был известен, поэтому оставалось только заблаговременно вернуться домой и сделать вид, что учишь уроки.

- Неужели ни одно обстоятельство из детских лет не свидетельствовало о том, что Ваша жизнь будет вплотную связана с цифрами?

- Может быть, то, что тогда я, конечно, еще не читал ленинскую фразу о том, что «Все должно подлежать учету!», но интуитивно его пользовался. Очень любил делать подарки, а чтобы что то купить, надо сначала денег накопить. Небольшие суммы, которые родители давали на сладости, я откладывал и непременно вел записи: сколько, когда, зачем. Эта привычка осталась навсегда.

- И все-таки трудно поверить, что человек, досконально разбирающийся в такой сложнейшей науке, как бухгалтерия, был равнодушен к математике.

-К алгебре и геометрии я был не просто равнодушен - я их не любил. В восьмом классе у меня даже тройки стали появляться по этим предметам. А вот к арифметике относился с большим интересом. Но это скорее всего потому, что её преподавала уникальная учительница. Наша Агафья Афанасьевна на каждом уроке устраивала соревнования: кто первым в классе правильно выполнит задание, тот получал «отлично». Мне это удавалось чаще других. Вообще, с детьми надо очень активно и, выражаясь современным термином, креативно общаться до 13-14 лет. А потом на построенном за эти годы фундаменте личность уже самостоятельно наберет правильные обороты. Лучше, если этим будут заниматься не только учителя, но, в первую очередь, родители.

- Как с Вами?

- У меня, как раз, всё наоборот. Моим воспитанием занималась улица. Но так вышло, что рядом со мной постоянно оказывались хорошие люди. Поэтому я очень рано уяснил, что основополагающими чертами характера являются доброта и порядочность.

А вообще, поразительно, как сильно некоторые детские впечатления формируют взгляды на жизнь. Меня однажды незаслуженно наказали и я, еще мальчиком, дал себе слово никогда не обижать собственных детей. Наш сын закончил журфак, а дочь - филфак БГУ. Я всегда относился к ним, как старший друг. Сыну передалась моя коммуникабельность, дочке - трудоголизм. Женился достаточно поздно, потому что считал, что это - шаг серьезный и готовиться к нему надо основательно. Я знал, что семья - это один раз и на всю жизнь, что бы ни случилось; что у детей должны быть и мама и папа; и что

я обязан обеспечить семью материально. Мне повсчастливилось встретить свою истинную половинку - с Валентиной Антоновной мы живем вместе уже 32 года. Все эти годы я был благодарен ей за то, что она умеет понимать меня с полуслова и даже с полувзгляда. Говорят, жизнь удалась, если ты построил дом, посадил дерево, вырастил ребенка. А я уверен, что главная ценность - это семья. Это - основа основ. Она для меня - на первом по значимости месте.

- А что следует затем?

- Дружба. Судьба подарила мне встречу с настоящим другом. В 1980 году в нашу военную часть перевели Виктора Рубанова. Казалось бы, мы с ним совершенно разные люди. Он - талантливый технарь. Я - гуманитарий и аналитик. Но мировоззренческие ценности, базовые убеждения, взгляды на

ЖИЗНЬ В ОЖИДАНИИ ПРАЗДНИКА

жизнь - один к одному. Я знаю, что, если с ним, не дай Бог, случится беда, поеду выручать его хоть в Магадан.

Настоящий друг, думаю, может быть только один. Приятелей - сколько угодно. Я недавно, подводя накануне юбилея некоторые итоги, задался вопросом, сколько людей встретилось мне на жизненном пути. Думаю, что, если бы мы собрались все вместе, то для встречи потребовался бы стадион, вмещающий не меньше 40 тысяч человек. Со многими из них я и сейчас в приятельских отношениях. Недавно зарегистрировался в «одноклассниках». Сразу стали поступать письма из Америки, Израиля, Украины - в основном, из Одессы. Идут письма от тех, с кем я в далеком 1965 году познакомился в Международном молодежном лагере «Юность» - туда по путевкам направляли только самых активных комсомольцев со всего Советского Союза. Приятно получать теплые слова в свой адрес и от ребят, когда-то служивших в моём подчинении. Они меня помнят, хотя прошло так много лет.

- Сколько?

- Из Армии я уволился в 1993 году, а началась моя сверхсрочная служба в 1970-м. Закончил школу, решил поступить на юрфак, недобрал баллов и пошел служить в армию. После окончания срочной службы мне предложили остаться на сверхсрочную. Одновременно выдали характеристику для поступления в Львовское высшее командное училище, но мой выбор пал на Минский институт культуры. Институту я благодарен не только за интеллектуальный и творческий багаж, который имею в соответствии со специальностью, указанной в дипломе, но и за то, что именно там получил серьезные знания по психологии.

- В срок Вашей военной службы вошел и трагический 1986 год...

- Да, второго мая нас подняли по тревоге. Направили на ликвидацию последствий аварии на Чернобыльской АЭС, откуда я вернулся только 10 июня 1987 года. Больше всего угнетало то, что в этот ад были призваны и совсем молодые ребята. Причем приписной состав менялся каждые полгода, а они находились там больше года. Мы, профессиональные военнослужащие, пытались их хоть как-то защитить. Выдавали им одежду, которая бы максимально оберегала их от облучения. Мы посылали в правительстве письма о том, что солдат срочной службы сюда нельзя направлять, но ничего не менялось.

- Получается, что прежде, чем соприкоснуться с бухгалтерской сферой, Вы прошли достаточно долгий путь. А когда был сделан первый шаг?

- На службе в армии. Когда нашу часть впервые отправляли на полгода на уборку урожая, встал вопрос, кого назначить начальником финансового довольствия. Я в то время руководил службой горяче-смазочных материалов, но командование остановило выбор на моей кандидатуре. Аргумент: «У Вас, товарищ Гольдберг, аналитический склад ума, значит, справитесь!» Это было в 1976 году. Опыт удался. И потом повторился еще пять раз. Как когда-то в школе, сработал конкурентный фактор. Для того, чтобы мой вклад в победу нашей роты был максимальный, я досконально изучил всё, что было связано с абсолютно незнакомой для меня финансовой тематикой. Ну и нашей роте, видимо, везло на командиров - мы всегда занимали первое место в Белорусском военном округе. За участие в уборке урожая у меня остались две награды. Сослуживцы шутили, что все награды были бы моими, но персонально тогда разрешалось награждать только раз в пять лет. Всего же в памяти о военной службе у меня осталось тринадцать наград. В их числе - «За отличие в военной службе» I-й и II-й степени. Я ими дорожу, потому что это редкие награды - в нашей военной части ими наградили только меня.

- С уборки урожая Вы всегда возвращались на прежнюю должность?

- Нет, однажды по возвращении меня назначили началь-

ником финансовой части управления. В этой должности я и закончил службу. На этот раз предложение остаться в Армии не принял. Хотелось заняться делом, с которым еще не был знаком. Первого апреля 1993 года я вышел на работу в одну из коммерческих фирм в должности бухгалтера.

- Но ведь планировали заняться чем-то новым - а получается, в армии -финансы, в фирме - бухгалтерия.

- Руководство финансовой частью управления и специальность бухгалтера в коммерческой фирме различаются между собой как арифметика и алгебра. Я решил перейти на более высокую ступень. В итоге меня назначили главбухом фирмы, пригласив, к тому же, в соучредители. Наше предприятие работало по сложной цепочке: мы покупали жезть за границей, поставляли её на белорусские заводы для изготовления кры-



шек, которые мы затем поставляли консервным комбинатам, те, в свою очередь, поставляли нам свою продукцию, а мы направляли её зарубежным партнерам. Но настали сложные времена. Наше производство стало нерентабельным. Я вышел из доли, нашел себе замену и меня приняли на должность финансового директора в общественное объединение «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей», где до этого я уже несколько лет работал по совместительству.

- А как произошло Ваше знакомство с Союзом?

- Директор нашей фирмы вступил в Союз, следовательно, мы стали партнерским предприятием столичной бизнес-ассоциации. При Союзе создавался Клуб бухгалтеров. Я пришел на первое заседание и понял, что Союз - это организация, сотруidничая с которой, каждая социально активная личность волей-неволей раскроет и задействует свой потенциал. Конечно, я не мог отказаться от такой замечательной возможности. Меня избрали заместителем председателя Клуба бухгалтеров, а вскоре - председателем. У меня много обязанностей, выполняю которые, я понимаю, что мой труд необходим и предпринимателям и бизнесу в целом.

Ежемесячно Клуб организует и проводит семинары для бухгалтеров, на которых выступают лучшие специалисты Союза и других организаций, а также представители Министерства по налогам и сборам. К сожалению, на сегодняшний день система бухучета настолько несовершенна, что бухгалтеры вынуждены постоянно сталкиваться с вопросами, требующими специальных разъяснений. Поэтому в Союзе действует Консультационный пункт, где нашим членам предоставляются бесплатные услуги.

- Но ведь в Союз входят предприятия самых разных видов собственности и из различных отраслей!

- Поэтому мне всегда приходится быть, что называется, в теме. Простой бухгалтер на малом предприятии должен досконально знать не менее 115 направлений по бухучету. По любому из них он может обратиться ко мне, так же как и индивидуальный предприниматель или его бухгалтер. На моем рабочем столе - журналы «Главный бухгалтер», «Индивидуальный предприниматель», «Упрощенная система налогообложения» и любимая «Экономическая газета». Все свежие номера читаю с карандашом в руках. Часто обращаюсь за сведениями в правовую базу. Вся информация в голове разложена по специальным полочкам, что-то потребовалось - снимаешь и пользуешься. То, что я должен постоянно находиться на пике профессиональной формы, дает свои плюсы. Важнейший из них в том, что от имени нашего Союза, который я представляю в Межведомственной рабочей группе по изучению проблемных вопросов в области бухучета, созданной по распоряжению Премьер-министра Республики Беларусь, в правительство поступает множество эффективных предложений.

- Как на них реагирует власть?

- Во-первых, все они рассматриваются - и это уже хоро-

шо. Потому что еще в недавние времена власть не обращала внимания на мнения, поступающие из предпринимательских объединений. У нас никто не спрашивал: «Что бы вы хотели изменить?» После того, как в 2006 году по инициативе Союза и региональных бизнес-ассоциаций из Бреста. Витебска, Гродно, Гомеля и Могилева была создана Национальная платформа бизнеса Беларуси, которую мы стали активно продвигать, взаимодействие власти и бизнеса, наконец-то, стало активизироваться.

В соответствии с нашим предложением в Указ Президента №510 включена фраза о том, что если есть противоречие между нанимателем и налоговой инспекцией, то требуется решать это противоречие в пользу налогоплательщика. В отличие от Беларуси, в России это указание фигурирует еще и в Налоговом кодексе. Но все равно - это очень серьезный результат.

В результате работы бизнес-сообщества и Межведомственной рабочей группы приняты решения с 1 января 2010 года отменить счет-фактуру по НДС, налог в поддержку сельхозпроизводителей, налог с продаж, налог на приобретение транспортных средств.

- То есть работу бизнес-сообщества и Межведомственной рабочей группы по изучению проблемных вопросов в области бухучета можно оценить на «отлично»?

- Высокую оценку можно будет поставить только тогда, когда благодаря этой работе наше громоздкое законодательство кардинально изменится. Множество противоречий, свойственных ему сегодня, приведят к тому, что бухгалтер постоянно находится под дамокловым мечом. Он не по собственной вине, а по вине хитросплетений законодательства, постоянно рискует совершить вынужденную ошибку. Работа бухгалтера требует точности. Именно от бухгалтера зависит свобода руководителя любого ранга. От него в конечном итоге зависит судьба предприятия, которое из-за нечаянной ошибки может оказаться банкротом со всеми вытекающими отсюда последствиями. Наши бухгалтеры лишены возможности работать в нормальной обстановке, потому что из-за нагромождений в бухучете и из-за чехарды в нормативных актах они постоянно находятся в условиях, провоцирующих стресс. А когда работаешь, как на минном поле, то даже высочайший профессионализм не является гарантией от ошибки.

Налог на добавленную стоимость с момента принятия изменялся около двадцати раз. О нём уже трактат писать можно. Находясь в США на стажировке, я спросил у американских коллег, как у них с этим налогом. Они даже не поняли меня сначала: «У нас его нет. А что это за налог?» А когда разобрались, то засмеялись: «Этот налог, наверное, французы от жадности придумали!»

Легче всего обложить налогами выручку и зарплату, как в нашей стране это и сделано. Но это же практически вымывает основные средства, которые зарабатывает предприятие. В Фонд социальной защиты населения сегодня отчисляется тридцать пять процентов. Помню, было шестнадцать, потом двадцать шесть. Кроме того, есть масса местных налогов. Всех недочетов в системе налогообложения, вообще, не перечислить. Когда пытаешься это сделать, то невольно задаешься вопросом: где здравомыслие законодателей?

- Но они объяснят свои действия заботой о бюджете страны.

- Эксперты бизнес-сообщества и члены Межведомственной рабочей группы по изучению проблемных вопросов в области бухучета, созданной по распоряжению Премьер-министра Республики, тоже стараются внести свой интеллектуальный вклад в решение важнейшей государственной задачи: правильный подход к формированию бюджета страны. Как и все нормальные люди, мы искренне и всей душой благодарны медицинским работникам, милиционерам, военнослужащим, педагогам за их вклад в развитие общества. Мы обеими руками за то, чтобы они получали за свой труд достойную оплату. Но они, как и представители большинства других профессий, все равно не получают эту достойную оплату, и опять же - из-за непродуктивности и неуклюжести нашей налоговой системы.

В общем, работы впереди еще много. Любой бухгалтер подтвердит, что система начисления зарплаты в республике чрезвычайно далека от идеальной. Министерство труда упростило единую тарифную сетку. Но ведь коммерческим структурам эта сетка не нужна. Пусть эта позиция носит рекомендательный характер. Сегодня руководитель частного предприятия должен получить возможность самому определять, как вознаграждать своих подчиненных. То, что в законодательство по труду входит более 120 нормативных документов, ненормально, поэтому его необходимо упростить.

-О чем мечтает председатель Клуба бухгалтеров Минского столичного союза предпринимателей и работодателей?

- О том, чтобы в Республике Беларусь был установлен профессиональный праздник - День бухгалтера. По моему глубокому убеждению, специалисты, на которых возложена высочайшая ответственность, достойны того, чтобы быть отмеченными в праздничном календаре. Они формируют финансовую политику предприятия. От их профессионализма и личных качеств зависит стабильная работа, развитие и рентабельность любой организации. Без методологически правильного бухгалтерского учета не будет экономически эффективной ни крупная промышленная корпорация, ни малое предприятие, ни кооператив, ни индивидуальный предприниматель.

И ведь бухгалтеры предприятий занимаются не только бухгалтерским учетом и составлением бухгалтерской отчетности. Помимо разнообразных учетных функций они выполняют работу менеджеров, финансовых директоров, аналитиков, внутренних и внешних аудиторов, производят расчет налогов, составление отчетности по налогам и сборам и статистической отчетности, в их обязанности входят вопросы ценообразования и контроля за ценами. Данные бухгалтерского учета и отчетности являются информационной базой для экономического анализа, планирования и прогнозирования развития организаций. Какие данные используют менеджеры организаций и руководители органов государственного управления, принимая перспективные стратегические решения? Данные бухгалтерского учета.

Надо же учесть еще и то, что эта профессия - одна из самых многочисленных у нас в стране. По подсчетам, основанным на данных Единого регистра юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, в Беларуси более 200 тысяч бухгалтеров. Учитывая численность бухгалтеров, этот праздник может стать даже общенациональным. Свой профессиональный праздник имеют бухгалтеры Украины, США, России, у московских бухгалтеров вообще свой отдельный праздник. Почему же нет такого праздника у бухгалтеров Беларуси? Несколько лет назад Клуб бухгалтеров Союза взялся за решение этого вопроса. И мы доведем его до завершения во что бы то ни стало.

- Какая дата выбрана для этого праздника?

- 19 декабря отмечается Международный День бухгалтера. Будет логично, если в этот же день белорусские бухгалтеры будут отмечать и свой профессиональный праздник.

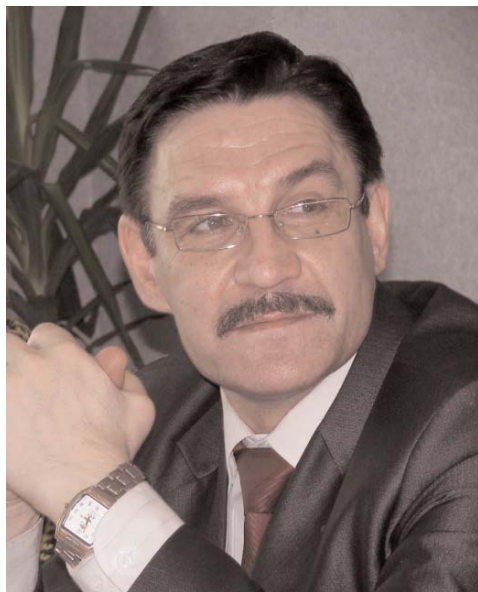
- Уважаемый Анатолий Исаакович, разрешите Вам пожелать, чтобы за Вашим Днем рождения в 2010 году следовал профессиональный праздник - День бухгалтера Беларуси! Здоровья Вам, успехов и счастья!

Любовь СВЕТЛАНОВА.



КОНТРОЛЬ БУДЕТ ИГРАТЬ РОЛЬ. ЕСТЬ НАДЕЖДА, ЧТО НЕ САМУЮ ХУДШУЮ

Либерализация экономических отношений объявлена приоритетным направлением государственной политики в нашей стране. Важнейшим ее элементом является упорядочивание (сокращение) контрольных и надзорных мероприятий в отношении субъектов хозяйствования. 16 октября 2009 г. Президент Республики Беларусь подписал Указ № 510 «О совершенствовании контрольной (надзорной) деятельности в Республике Беларусь» (далее - Указ № 510). Данный документ призван заменить Указ Президента Республики Беларусь от 15.11.1999 № 673 «О некоторых мерах по совершенствованию координации деятельности контролирующих органов Республики Беларусь» и должен способствовать дальнейшему совершенствованию контрольной деятельности и снижению «контрольной нагрузки» на субъекты хозяйствования.



Вадим Александрович БОРОДУЛЯ

Окончил юридический факультет Белгосуниверситета в 1990 году. Работал в органах прокуратуры, суда, в коммерческих предприятиях. С 2002 года - начальник юридического отдела ООО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей». Лауреат высшей юридической премии «Фемида» 2006 года в номинации «Правозащитник». В 2009 году постановлением Совета Министров Республики Беларусь назначен внештатным трудовым арбитром. Член Белорусского республиканского Союза юристов, член Белорусского общественного объединения юристов-хозяйственников.

Согласно п. 3 Указа № 510 общественный контроль сохранен только за различными профсоюзными организациями Беларуси и их организационными структурами. В настоящее время деятельность этих организаций по контролю ничем реально не регламентируется, и это может создать отдельным организациям преимущественное положение по сравнению с другими. Но есть надежда, что такое положение вещей будет исправлено в дальнейшем, поскольку п. 25. 2 Указа № 510 предусмотрено до 1 апреля 2010 г. внесение на рассмотрение Президента законодательного акта, устанавливающего порядок осуществления профсоюзами общественного контроля.

Не решена основная проблема, возникающая при осуществлении внеплановых тематических оперативных проверок. По-прежнему **нет четкого однозначного определения термина «момент проверки»**. Проверяющие требуют немедленного, то есть сиюминутного, предоставления накладных, сертификатов и прочих документов, а ведь проверяемым субъектам необходимо некоторое время для их поиска. Невыполнение этих требований влечет за собой составление акта, в котором указано, что документов на момент проверки не было.

Особенно настораживает, что согласно п. 5 Указа № 510 внеплановые проверки будут проводиться для подтверждения обоснованности доводов, изложенных в возражениях по акту либо в жалобе на решения контролирующего (надзорного) органа. Таким образом, получается, что контрольные органы в отместку на возражения по акту проверки и жалобы на выносимые решения по акту проверки могут бесконечно проверять субъекты хозяйствования.

Также в п. 9.2 Указа № 510 говорится, что основаниями для внеплановых проверок будут такие вещи как, например:

- необходимость проведения дополнительной проверки;
- необходимость оперативного выявления и пресечения нарушений законодательства в момент их совершения.

Кто и по каким критериям будет определять эту самую необходимость? Здесь представляется обширное поле для злоупотреблений.

Внеплановые проверки должны назначаться только в случаях возникновения угроз жизни и здоровью граждан, экологии, государственной безопасности, при возбуждении уголовных дел, **иначе внеплановые проверки могут стать постоянной нормой**.

Кроме того, в п. 13 Указа № 510 говорится, что период проведения проверок не ограничивается, например в случаях:

- проведения дополнительных проверок;
- проверок налогового законодательства;
- мер государственной поддержки.

В п. 21 Указа № 510 приводится довольно значительный перечень исключений, на которые не распространяется Указ № 510. Этот перечень, возможно, необходимо сократить. В частности, Указ № 510 должен распространяться и на таможенный, и на экспортный контроль, на проверки общественных объединений, фондов, союзов, нотариальных контор и т.д. Подобных изъятий из законодательного акта должно быть как можно меньше. Чем меньше таких исключений, тем меньше будет злоупотреблений, Указ № 510 должен максимально распространяться на все контрольные органы.

Теперь остается только дождаться **1 января 2010 г., когда Указ № 510 вступит в силу**. Тогда и посмотрим, как он будет реализовываться контролирующими органами на практике.

Вадим БОРОДУЛЯ

Журнал «Юридический мир» № 11, 2009 г.

Фото Любови Светлановой.

Основные изменения в порядке проведения проверок

Указ № 510 направлен на решение поставленной Президентом Республики Беларусь задачи по кардинальному сокращению количества проверок, исключению дублирующих полномочий контролирующих органов, созданию гибкой, прозрачной и необременительной для бизнеса системы контроля, которая не подавляет деловую инициативу в стране и позволяет **проводить проверочные мероприятия не в карательных, а в предупредительных целях**. Принятие Указа № 510 в очередной раз свидетельствует о стремлении государства создать режим наибольшего благоприятствования для добросовестных субъектов предпринимательской деятельности, доверии государства к субъектам хозяйствования и готовности государственных органов строить партнерские взаимоотношения с юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями. Ознакомившись с документом, можно сделать вывод, что в Указе № 510 содержится целый ряд новаций, которые будут положительно влиять на взаимоотношения контрольных и надзорных органов с субъектами хозяйствования.

Глава государства установил единый порядок осуществления контрольной и надзорной деятельности в Беларуси на основе принципиально новых подходов. Указом № 510 утвержден Перечень контролирующих и надзорных органов и сфер их контрольной (надзорной) деятельности (далее - Перечень). Органы, не включенные в Перечень, проводить проверки субъектам хозяйствования не вправе. Однако следует обратить внимание на дублирующие полномочия, например валютный контроль осуществляют Национальный банк Республики Беларусь и Комитет государственного контроля Республики Беларусь.

Вводится **2-летний мораторий на проведение проверок вновь созданных (зарегистрированных) субъектов хозяйствования**. Внеплановая проверка таких субъектов хозяйствования может быть назначена только по основаниям, исчерпывающий перечень которых приведен в п. 5 Указа № 510.

Установлен механизм планирования плановых проверок на основе отнесения субъектов хозяйствования к группам риска. В этих целях утверждены Критерии отнесения проверяемых субъектов к группе риска для назначения плановых проверок (далее - Критерии).

Группы риска, сроки и внеплановые проверки

Все субъекты хозяйствования распределе-

ны на группы риска на основании критериев, учитывающих потенциальную опасность для государства и общества нарушений законодательства в соответствующей сфере деятельности. Критерии носят исчерпывающий характер. Субъекты хозяйствования, отнесенные к высокой группе риска, будут проверяться не чаще 1 раза в год, к средней - не чаще 1 раза в 3 года, к низкой - не чаще 1 раза в 5 лет. Включение в Критерии ряда показателей (в том числе необеспечение финансовой устойчивости, непредставление отчетности, невыполнение госзаказа и др., причем без уточнения причин) приведет к тому, что значительная часть субъектов будет, например, необоснованно отнесена к высокой группе риска.

В целях создания условий для ускоренного развития малого предпринимательства в Республике Беларусь **было бы целесообразно ввести норму, согласно которой все субъекты малого предпринимательства должны быть отнесены к группам риска не выше среднего уровня независимо от других условий**. Внедрение этого механизма позволило бы реализовать принцип выборочного, а не сплошного контроля, учитывать при этом степень соблюдения законодательства проверяемым субъектом. Сам же процесс планирования проверок перестанет быть сугубо внутренней, конфиденциальной процедурой контролирующих органов, станет открытым для субъектов хозяйствования. Это позволит им в некоторой степени самостоятельно оценивать свою деятельность и принимать меры для перехода в группу с более низкой степенью риска.

Теперь плановые проверки одного проверяемого субъекта в течение календарного года могут быть осуществлены несколькими контролируемыми (надзорными) органами только в форме совместной проверки. Проведение нескольких плановых проверок одного и того же проверяемого субъекта в течение календарного года не допускается.

Отдельно стоит отметить как положительный момент, что теперь проверка проверяемого субъекта проводится за период, не превышающий 3 календарных лет, предшествующих году, в котором в установленном порядке принято решение о назначении проверки, а также за истекший период текущего календарного года. Исключения составляют отдельные случаи, исчерпывающий перечень которых определен Указом № 510. Это позволит минимизировать вмешательство контролирующих (надзорных) органов в деятельность субъектов хозяйствования.

Согласно Положению о порядке организации и проведения проверок, утвержденному Указом № 510 (далее - Положение), срок проверки юридических лиц не может превышать 30 рабочих дней, а индивидуальных предпринимателей - 15 рабочих дней.

Указом № 510 установлен **исчерпывающий перечень оснований и должностных лиц, имеющих право назначать внеплановые проверки**. При этом внеплановая проверка может быть назначена только руководителем республиканского уровня либо одним из его уполномоченных заместителей в целях проверки имеющейся у контролирующего (надзорного) органа информации, свидетельствующей о совершаемом или совершенном нарушении законодательства.

Ограничено проведение рейдовых проверок, которые в настоящее время проводятся на любой территории, в отношении любого субъекта и по любым вопросам. В соответствии с новым механизмом такие проверки могут быть назначены только отдельными органами и только в отношении конкретного субъекта по определенным в Указе № 510 вопросам. Согласно Положению проведение проверок без указания конкретного субъекта возможно только на автомобильных дорогах, на торговых местах и в палатках, расположенных на рынках, а также на объектах строительства, но не чаще одного раза в месяц на одной и той же территории.

Особенно хочется отметить, что Указом № 510 **впервые предусмотрено освобождение субъектов хозяйствования от административной ответственности в случае незначительности совершенных нарушений, принятия мер по их устранению и возмещению причиненного вреда**.

Как положительный момент важно отметить, что из Перечня исключены общества потребителей, на которые в последнее время было множество нареканий от хозяйствующих субъектов и предпринимателей.

Также очень серьезным положительным моментом Указа № 510 является то, что он предписывает в 6-месячный срок представить Президенту предложения по оптимизации административных взысканий (их размера) в целях установления соразмерности таких взысканий характеру совершенного правонарушения и размеру причиненного вреда. По данной проблеме уже на протяжении длительного времени неоднократно высказывали критику объединения предпринимателей и юридическое сообщество.

Особое удовлетворение должен вызвать у всех субъектов хозяйствования п. 15 Указа № 510, в котором говорится, что **в случае неясности или нечеткости предписаний законодательного акта решения должны приниматься в пользу проверяемого субъекта**.

Недостатки Указа № 510

Однако даром говорится, что нет даров совершенству, особенно когда это касается законодательных актов. Необходимо отметить и ряд недостатков обсуждаемого нормативного акта.



Отечественные предприятия закопались в тоннах документации. С каждым годом бумажная плюшкинизация уверенно набирает обороты, выветривая из бюджетов государственного и частного бизнеса все нужное непосильным трудом. На одних только бланках строгого учета предприятия теряют в год более 740 млрд рублей. И это без затрат на оплату работы персонала и аренды помещений, приспособленных под архив. Единогласное «Доколе?!» бизнесмены едва ли не прокричали во время встречи с премьер-министром Сергеем Сидорским. Но быстро ли отреагирует на этот стон правительство и увидит ли в возрастающем документообороте ржавчину, разъедающую экономику предприятий, в частности, и страны в целом? Свой взгляд на проблему и способы её решения высказывает руководитель партнерского предприятия Минского столичного союза предпринимателей и работодателей ООО «Биолайт-Сервис» Федор Фицнер.

- Во сколько раз увеличился бумагооборот на предприятиях?
- Начиная с 1991 года, увеличение значительное. Через 10 лет государство решит топливную проблему за счет сдачи сырья (макулатуры) без нефти и газа. Если говорить о нашем предприятии, то увеличение где-то в 10 раз. И бизнесу продолжают навязывать ненужные бумаги: накладные, сертификаты, путевые листы..... Якобы преследуется благая цель - не дать вывезти и ввезти товары незаконным путем. Но насколько хорошо это получается? Зато если не будет нужных бумаг, можно поставить крест на товарах и услугах. А от этого, в конечном итоге, страдают и предприятия, и потребители.

- В чем эти страдания заключаются?
- В отсутствии экономического эффекта. Только ущерб. Одна мелкая услуга или продажа обходится предприятию в 10 рублей, а выдаваемые бумаги в 1000 рублей. Прибыль составляет минимум, а расходы на бумаги, технику, оформление - максимальные. Пожалуйста, продали мы вам ручку за 2 тысячи рублей. На нее сразу оформляются две накладные за 650 рублей плюс 5 других бумаг, правда, без степеней защиты. Вы приехали за покупкой на служебной машине. Допустим, вам нужно оправдать расходы топлива и показать, что ручку вы везли на свое предприятие именно на этой машине. Добавляем заполнение путевого листа и оформление 4 экземпляров товарно-транспортной накладной. Конечно, это все утировано, но тем не менее. И к чему такая волокита?

- Наверное, чтобы огромной массе чиновников было чем заняться.
- После того как в Литве в 2002 году ввели электронное правительство, где-то 8-10 ведомств пришлось закрыть за ненадобностью. Госаппарат сократился на 50%. И автоматически было снято большинство административных процедур и барьеров, поскольку оставшаяся часть занялась настоящим нужным делом по продвижению платформ государства. Не знаю, произойдет ли что-то похожее у нас. Чиновники слишком крепко держатся за свои места. Поэтому они не заинтересованы в уменьшении бумагооборота. А теперь есть что. Если среднестатистический бело-

рус получает где-то 300 тысяч пенсии, то хороший госслужащий минимум раза в два больше.
- Предприятия уже теряют и не мало. Причем, не только на самих бумагах. Я не понимаю, зачем столько штрафных санкций за мелкие недочеты?
- У нас отсутствует презумпция невиновности, и никакие ссылки на человеческий фактор и случайные ошибки, описки не помогают. Если ошибся даже в постановке запятой - однозначно виновен. Мне однажды пришлось заплатить 20 базовых величин за нарушение кассовых операций. Продали бумагу и продавец неправильно оформил кассовые документы, как оказалось, проверяющему. Если хоть один пункт неправильно заполнен - штраф 10% от стоимости документа. Не указаны реквизиты - 10%. Какой-то неправильный крючок - снова штраф. Вот и приходим к тому, что из-за бумажной волокиты и угрозы штрафных санкций отказываемся от прибыльных сделок

ПОЧЕМУ ЛЕВША УМЕР НА ЧУЖБИНЕ?

Через 10 лет государство решит топливную проблему без нефти и газа. С помощью бумаги.



- Даже так?
- Вот оказали мы услугу одной американской корпорации на мизерную сумму - почти 78 тысяч белорусских рублей. Предоставили им 8 документов. Считайте: оригиналы - у заказчика, второй экземпляр - у нас, третий комплект в пятидневный срок несем в валютный отдел банка - ведь американцы - нерезиденты РБ, хотя деньги на наш счет они перечислили белорусские.
Если сумма услуги нерезиденту срставляет свыше 1000 евро, мы должны в конце месяца предоставить банку статдекларацию. Бумаг еще больше. Нам это надо?! Дается указание бухгалтеру принять вместе с менеджером решение оказывать услугу или нет. При сумме услуг нерезиденту в год свыше 3000 евро уже требуется оформление паспорта сделки. Для этого нужен специальный комплект таможенных документов. Только зачем нам лишние проблемы? Лучше отказаться от выгодной сделки, чем потом нарваться на штраф. Мы говорим, что любим немцев, американцев, всех иностранных покупателей, но мы не хотим идти на таможеню с паспортом сделки. При всем уважении к нашим валютным плательщикам.
- Говорят, в стране каждый десятый работник занят тем, что разбирается с бумагами и их оформлением.

- Предприятия вынуждены держать штат сотрудников. Знаете, чем занимаются четыре наших высоко квалифицированных специалиста по продажам? Правильно. Оформлением бумаг, а не продажами, на что у них остается всего 15% рабочего времени. Люди целыми днями сидят не разгибаясь. Разве это нормально? Но это не вся проблема. Сегодня ни один руководитель без согласования с юристом и бухгалтерией не может самостоятельно принять коммерческое решение. Даже если оно самое правильное, продуманное и ошастливит все человечество. Но не может и все тут из-за постоянных изменений, дополнений в законодательство. Поэтому около 80% всех управленческих решений затягиваются. Отсюда тормозится развитие государственного и частного бизнеса.
- Предприятия жалуются, что не только растают горами бумаг, но и не могут от них избавиться. Нельзя. Неужели даже с этим вопросом у нас никак не могут разобраться?

- Сроки хранения и уничтожения бумаг корректировались еще в 90-х годах. И они до сих пор действуют. Предприятия вынуждены использовать собственные площади под архив вместо того, чтобы в этих помещениях развивать производство. А это дополнительные затраты. Мы, например, за каждый квадратный метр архивного 20 м.кв.помещения платим 12 евро. Конечно, можно было бы подыскать менее затратное помещение. Разместить, например, у кого-нибудь из друзей на даче. Но никто не соглашается. Да и где гарантии, что на даче или в гараже с архивом ничего не случится, и он однажды не сгорит, например. Важно, что по бухучету документы должны находиться по месту размещения юридического адреса предприятия. Государство на безвозмездной основе накопленные документы брать в госархивы отказывается.
- Самостоятельно уничтожать запрещено?

- Кредит доверия к налогоплательщику в стране низкий. Нам не доверяет государство. Лишь после полной проверки деятельности предприятия мы сможем через пять лет уничтожить небольшую часть. Мне вот предложили один вариант: заплатить 500 базовых штрафа за утерю или уничтожение документов. Но это уже пахнет уголовщиной. Завидуем мы тем, у кого кран от газовой задвижки, а тут услуги - все по нитке, да по нитке на хлебушек.

- Как в других странах решается вопрос с архивами?

- В России, где нет такого огромного документооборота, частным компаниям выданы разрешения по переводу, сканированию документов в электронный архив с последующим уничтожением ими же бумажных носителей. Если в течение трех лет проверка не прошла, извините. Документов на бумаге можете у предприятий не требовать. Запрашивайте электронный госархив.

- У нас такое возможно?
- Давно пора разработать и внедрить систему электронный архиватор для всех субъектов хозяйствования. Как во всех цивилизованных странах необходимо заявки, предложения, жалобы и прочие послания подавать во все государственные органы управления по электронной почте. В почтовых отделениях, отделениях связи, депутатских комнатах, сельских советах и других организациях необходимо ввести платные услуги по оформлению документов.

- Платные? Это предложение многие воспримут в штыки...

- Но это позволит полностью убрать неразбериху с бумагами, исключит неправильное восприятие поданного документа из-за стиля почерка или текста подателя. Также это позволит контролировать поступление письма и его дальнейшее продвижение. Вы слышали, что пенсионеров иногда называют ласково «народными мстителями». У них много свободного времени, и они часто пишут, или звонят высшим должностным лицам. Но многие жалобы оказываются по сути пустыми. С введением платы за оформление жалоб, число несущественных обращений сократится до минимума. В Польше в одном ведомстве даже звонки высоким должностным лицам сделали платными. Секретарь вас предупреждает, что звонок платный: «Вы желаете соединиться?» Как нам рассказывали поляки, в 90% трубку бросают. А что касается платного оформления документов, то вы заплатили деньги и вам не нужно волноваться, что вы что-то неправильно сделали. В Эстонии, если ты не умеешь заполнять налоговую декларацию, а, как правило, где-то 90% не умеют и просто не хотят этого делать, приезжает специалист и все делает за вас. Надо понимать: во всех странах не от хорошей жизни уменьшают бумажный документооборот. Жалко, что не все знают, что мы белорусы-первооткрыватели электронных систем документо-

оборота. Как бы нам неграмотный Левша из 19 века, завидовал бы!!! Кстати, у большей половины госслужащих стоят персональные компьютеры, как самые дорогие электронные детские игрушки - очень модно!

Справка
При уменьшении числа ненужных документов на 50% , независимая свободная, зеленая страна, голубых озер - Республика Беларусь, получит ощутимый экономический эффект.
Предприятия всех форм собственности сэкономят:
-на бумагах - около **75 млрд рублей**
-на бланках строгой отчетности - **более 370 млрд рублей**
-на оплате персонала - **более 750 млрд рублей**
-на аренде и складских помещениях для хранения - **более 320 млрд рублей**
-на природных ресурсах (древесине) - **около 195 млрд рублей**
За год страна
-высвобождает за год **12 миллионов м.кв.** площадей, используемых для хранения документов;
-сохранит **7 млн. кубов** древесины или **12 млн.** деревьев.

Левша - кузнец самородок, подковавший блоху, умирая в дальнем зарубежье с голода, просил передать, чтобы русские солдаты не чистили ружья кирпичем. Белорусские программисты, участвовали в разработке и внедрении «Электронного документооборота России», но наши граждане по-прежнему чистят ружья бумажным кирпичем.

Андрей Кожемякин

Адвокаси

ПИСЬМО В ДЕПАРТАМЕНТ ПО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ МИНИСТЕРСТВА ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Эксперты Минского столичного союза предпринимателей и работодателей и Республиканской конфедерации предпринимательства подготовили и направили письмо в адрес директора Департамента по предпринимательству Министерства экономики Республики Беларусь А.Я. Лихачевского. В письме предлагается согласовать с Министерством по налогам и сборам Республики Беларусь вопрос заключения индивидуальными предпринимателями договоров на производство изделий из сырья на давальческих условиях:

«Уважаемый Александр Ярославович!
В связи с поступлением в адрес ОО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей» множества обращений от партнерских предприятий Союза предпринимателей и индивидуальных предпринимателей просим согласовать с Министерством по налогам и сборам Республики Беларусь и дать аргументированный ответ по вопросу заключения индивидуальными предпринимателями договоров на производство изделий из сырья на давальческих условиях.

Согласно пункту 2 Указа Президента Республики Беларусь от 18.06.2005 № 285 «О некоторых мерах по регулированию предпринимательской деятельности» для занятия предпринимательской деятельностью в качестве индивидуального предпринимателя гражданин вправе привлекать не более трех физических лиц по трудовым и (или) гражданско-правовым договорам, в том числе заключаемым с юридическими лицами.

Деятельность индивидуальных предпринимателей с 1 января 2008 года может осуществляться только с привлечением членов семьи и близких родственников.

Ограничение численности привлекаемых для занятия предпринимательской деятельностью физических лиц, установленное пунктом 2 Указа № 285, распространяется на лица, которые непосредственно принимают участие в приносящей прибыль экономической деятельности, и не касается договоров, заключаемых предпринимателями на выполнение для них работ или оказание им услуг сопутствующего характера. Перечень таких договоров содержится в информационном письме Министерства юстиции Республики Беларусь, Министерства экономики Республики Беларусь и Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь от 18.01.2008.

Согласно разъяснениям Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь, договор на производство изделий из сырья на давальческих условиях не входит в указанный перечень, в связи, с чем заключение индивидуальными предпринимателями таких договоров повлечет за собой нарушение норм пункта 2 Указа 285.

По нашему мнению, вид договора на производство изделий из сырья на давальческих условиях является самостоятельной хозяйственной операцией между двумя разными субъектами хозяйствования, и, следовательно, не может регулироваться документами, на которые ссылается Министерство по налогам и сборам».

ГЕОГРАФИЯ ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА



Германия

МЕРОПРИЯТИЕ, КОТОРОЕ НЕЛЬЗЯ ПРОПУСТИТЬ

С 21 по 23 апреля 2010 года в г. Карлсруэ (Германия) в шестнадцатый раз распахнет свои двери выставка-ярмарка "RESALE". На самом крупном в мире выставочном форуме по продаже поддержанных машин, станков и оборудования, организаторы снова ожидают более 500 экспонентов из 28 стран. По предварительным прогнозам, в Карлсруэ приедут около 10 000 посетителей более чем из 110 государств. Эти цифры сопоставимы с результатами апреля 2009 года. «В совсем непростой обстановке "RESALE" показывает высочайшую стабильность», - сообщил корреспонденту нашей газеты организатор выставки, директор компании "Hess GmbH" Флориан Гесс. - Заявлять об окончании кризиса еще рановато. Тем не менее, имеется один очень хороший признак - экспоненты за прошедшие последние полтора месяца зарезервировали большие площадки».

Место покупок и продаж

Хорошими новостями обмениваются многолетние партнеры "RESALE". Так, например, Федеральный союз немецких экспортеров (BDEX) отмечает стабильный спрос на поддержанные германские станки и оборудование по всему миру. «В наступающем году "RESALE" снова станет самым важным событием в календаре многих предпринимателей», - подчеркивает директор этого союза Йенс Нагель. - Ярмарка является центральным местом встречи покупателей и продавцов поддержанных машин, и именно в нынешние тяжелые времена она является событием, которое нельзя пропустить! Именно во время кризиса рынок машин и оборудования, бывших в употреблении, становится весьма привлекательным. Не случайно, "RESALE" прежде всего привлекает к себе международное внимание. В этом меня убеждает большое число посетителей из-за границы», - подчеркнул господин Нагель.

Глобальный экономический кризис, разумеется, не обошел стороной и рынок поддержанных станков. С конца прошлого года, как сообщает FDM - германское отраслевое объединение оптовых поставщиков станков и оборудования, в этом сегменте рынка появились серьезные провалы. «Тем не менее, следует отметить потребность в имеющихся инвестициях и глобальный спрос. Это однозначно видно по запросам, поступающим через принадлежащий нашему объединению интернет-портал www.MachineStock.com», - пояснил директор FDM Курт Радермахер. - За последние месяцы также усилилась коммерческая активность. Чего действительно пока не хватает, так это веры клиентов в дилетное улучшение и, прежде всего, в готовность банков предоставлять кредиты специально для малого и среднего бизнеса». В такой ситуации приближающаяся выставка-ярмарка "RESALE"-2010 является, по мнению господина Радермахера, важнейшим событием для рынка поддержанных машин, которое позволит снова привлечь клиентов со всего мира и пообщаться с ними. «FDM и компании, входящие в него, вновь будут представлены на ярмарке в полном составе», - сообщил директор объединения, - наряду с классическими станками для металлообработки мы намерены представить еще более широкий ассортимент машин для обработки синтетических материалов и деревообработки».

Не оживление, но и не застой. Хорошие сделки, как и прежде

Для членов европейской ассоциации поставщиков станочного оборудования (EAMTM) из г. Брюсселя, выставка-ярмарка в г. Карлсруэ является важнейшим маркетинговым событием. «Мы оказываем активное содействие "RESALE" в 2010 году, как и в прошедшие годы, - заявил генеральный секретарь ассоциации Андра Шкенази, - в Карлсруэ снова будет множество компаний-членов нашей организации. Мы уверены в том, что общий экономический климат до следующей "RESALE" наступающей весной улучшится».

На позитивное изменение экономической ситуации надеется и экспонент "RESALE", - немецкая компания "Coiltec" из города Фройденберга, расположенного в регионе Северный Рейн-Вестфалия. Она специализируется на купле-продаже поддержанных и новых металлообрабатывающих станков по всему миру.

Аукционный дом Troostwijk - экспонент RESALE из немецкого города Кельна - хорошо владеет ситуацией о состоянии развития различных отраслей. «Наблюдается очень стабильный спрос на технологии пищевой промышленности, обработки синтетических материалов и для фармацевтической промышленности», - заявил заведующий отделом сбыта этой компании Даниэль Холланд. Машин и оборудование необходимы для обслуживания потребностей, которые будут существовать в течение длительного времени вне зависимости от экономического развития. При этом, как и ранее, будут проходить сделки по хорошим ценам. В принципе, высокая выручка возможна и в других отраслях.

Компания "Mercor", которая предлагает комплексные технологические линии и решения, комбинируя при этом новые и бывшие в употреблении установки и компоненты, уже заказала на RESALE-2010 выставочный стенд, увеличив его площадь, по сравнению с предыдущей выставкой, в три раза. «Это говорит о том, насколько мы ценим этот рынок, - подчеркнул представитель Mercor Маттиас Беа. - В 2010 году мы выставим еще больше установок». Участвуя в последней выставке RESALE, этот экспонент установил, что посетители прежде всего хотят видеть машины и оборудование, а не гляцевые проспекты. Прошедший год был для Mercor лучшим за все время ее истории - оборот компании вырос более чем на 30%, в новый год она вступает с большим портфелем

заказов. "Mercor" подтверждает, что в пищевой промышленности наблюдается большой рост.

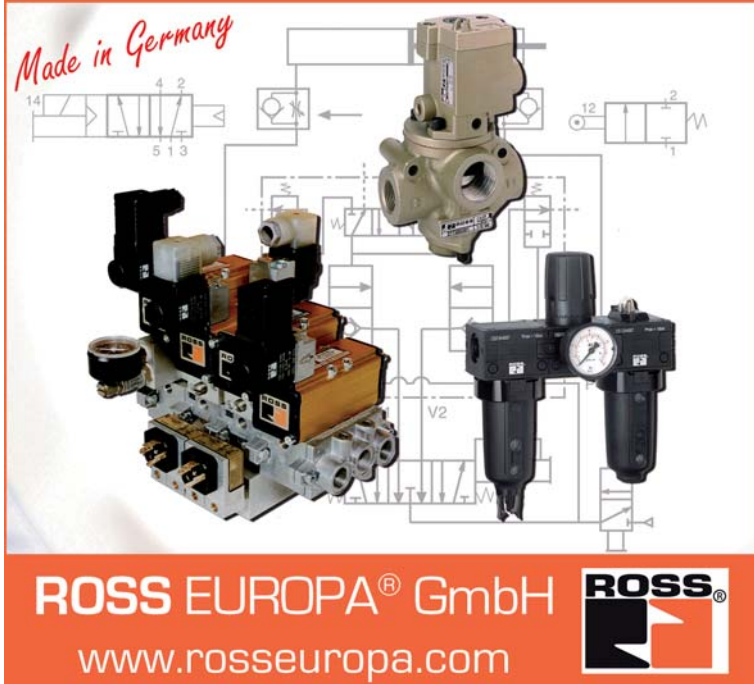
Высокий интерес к оборудованию для пищевой отрасли отмечается и сотрудниками дирекции выставки RESALE, к которым ежедневно поступают запросы на поддержанные машины. Другие запросы касаются всего ассортимента предложений RESALE, который снова охватывает все отрасли и сферу услуг - от заточных станков или послепродажного обслуживания до крутильных машин или оборудования для обеспечения точности в автомобилестроении.

Выставка-ярмарка "RESALE" стала выставочным событием мирового значения благодаря своей уникальной концепции, предложению не только высококачественного оборудования по оптимальным ценам, с гарантией и обслуживанием по всему миру, но и постоянному предложению консультирования, кредитования и логистики. В программе ее экспозиции представлены все отрасли - от металлообрабатывающих станков до строительной техники. Это оборудование, многое из которого демонстрируется в рабочем режиме, занимает 25 тыс. кв. м площади в выставочных павильонах и еще 10 тыс. кв. м на открытом воздухе. Подробную информацию об экспонентах "RESALE-2010" и предлагаемом ими оборудовании можно получить на веб-сайте выставки-ярмарки www.Resale-germany.com, который создан на 19 языках, в том числе - на русском. Посетители этого сайта могут подать свою заявку на оборудование напрямую экспоненту, в режиме он-лайн либо направить тем же способом, по Интернету, свой заказ на оборудование для организаторов выставки и ее потенциальных участников. Разумеется, подобную информацию следует посылать заблаговременно, до февраля-марта, иначе запрос может не найти желаемого ответа.

Правда, многие сделки заключаются и после окончания выставки-ярмарки, в том числе, на основе богатой, разнообразной информации о поставщиках поддержанного оборудования, широко представленной в г. Карлсруэ на стендах деловых ассоциаций и компаний-экспонентов. Посетители "RESALE" имеют при этом неоспоримые преимущества: они видят то, что покупают или хотят приобрести, а также могут оперативно, на месте, воспользоваться консультациями опытных и компетентных специалистов, информационными ресурсами, наладить полезные контакты. Деловое посещение выставки, несомненно, принесет желаемые плоды, если к нему заранее и серьезно готовиться, детально прорабатывая программу своей работы в г. Карлсруэ с учетом информации об экспонентах "RESALE" и предлагаемом ими оборудовании. Веб-сайт "RESALE" всегда поможет оптимизировать посещение этого выставочного форума.

Белорусские промышленники и предприниматели хорошо знают ведущую мировую выставку-ярмарку поддержанных машин и оборудования, ежегодно приезжают в г. Карлсруэ. Отечественные предприятия успешно приобретали здесь бывшие в употреблении станки для металло- и деревообработки, пищевой промышленности, производства упаковки, утилизации и переработки отходов, а также - строительную технику, контрольно-измерительное, телекоммуникационное и другое оборудование. Уже в седьмой раз формирует делегацию деловых кругов для посещения "RESALE" Минский столичный союз предпринимателей. Как и прежде, в ее состав войдут и представители регионов Беларуси, приглашенные Республиканской конфедерацией предпринимательства. Программой поездки предусмотрены также деловые встречи в г. Страсбурге, Баден-Бадене и Берлине, а для участников выставки "RESALE" готовится специальный буклет с запросами и предложениями белорусских предприятий на бывшие в употреблении машины, станки и оборудование. **Более подробную информацию о посещении "RESALE-2010" и условиях участия в поездке можно получить на веб-сайте: www.allminsk.biz или по тел. +375 17 298 24 46, 298 24 31, 298 24 38.**

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННАЯ ПНЕВМОТЕХНИКА



Польша

GETEX —
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ;
www.getex.eu

44-200 Rybnik ul. Gliwicka 38, Polska/Польша
Тел.: +48 32 4222660
Оптовая продажа:
■ Торговля 44-210 Rybnik ul. Gruntowa 104
Тел.: +48 32 4226060
■ Центр оптовой торговли «Maximus»
Павильон A, Box 28
05-830 Nadarzyn, Wolica 114 D, al. Katowicka 62
Тел.: + 48 602 104 098
■ Торговый центр «Ptak»
Восточный пассаж — Box 35
95-030 Rzgów k/Lodzi, ul. Rzemieslnicza 35
Тел.: + 48 42 21 42 425



awe[®]
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
КОЛГОТОК

ul. Wojska Polskiego 110
95-070 Aleksandrów Łódzki
Polska/ Польша
Тел.: + 48 42 712 00 51
www.awe.biz.pl
e-mail: aweraj@poczta.onet.pl



Нидерланды

БЛИЖАЙШАЯ ПЕРСПЕКТИВА ИЛИ ОТДАЛЕННОЕ «ДЕЛОВОЕ ЗАВТРА»?

Предлагаем вниманию читателей информацию о концепции и программе семинара для белорусских экспертов и специалистов в области логистики, который состоится в середине марта 2010 года в Королевстве Нидерланды.

Сегодня в Беларуси уже не нужно доказывать важность логистики, ее полезность для экономического развития страны и предпринимательства. Принята и намечена к реализации государственная программа развития логистической системы Республики Беларусь на период до 2015 года. Бесспорен высокий потенциал нашей страны в области логистики в силу ее выгодного географического транзитного положения на границе с Европейским союзом и с точки зрения создания единого экономического пространства, таможенного союза с Россией и Казахстаном.

Зарубежные партнеры заинтересованы в реализации на территории Беларуси логистических проектов, намерены участвовать в строительстве и создании транспортно-логистических

центров. Органы государственного управления нашей республики также уделяют все более пристальное внимание созданию в стране транспортно-логистической инфраструктуры, развитию ее объектов. Между тем, у отечественных специалистов, экспертов, руководителей предприятий нередко наблюдаются принципиально различные, преимущественно-указывающие подходы к пониманию сути, задач и перспектив этой инфраструктуры, когда представители одной отрасли связывают ее судьбу только с перевозками, другой - лишь с развитием складского хозяйства, а некоторые - с туманным и отдаленным «деловым завтра» белорусской экономики. Хотя многие из заинтересованных «игроков на логистическом поле» уже побывали на зарубежных логистических объектах, посетили современные логистические центры, в стране сохраняется дефицит передового европейского и мирового опыта в области логистики. Не случайно Республиканская конфедерация предпринимательства и Минский столичный союз предпринимателей и работодателей запланировали проведение в марте нынешнего года специального семинара в Нидерландах для белорусских экспертов и специалистов в области логистики.

Идея этого мероприятия возникла во время визита в Королевство Нидерланды делегации белорусских предприятий, сформированной СЮЛ «РКП» и ОО «МССП» в ноябре 2009 года. Инициатива была активно поддержана Послом Республики Беларусь Е.Н. Гриценко и Почетным консулом нашей страны в Королевстве Нидерланды Х.Кайеном. При содействии Посольства Республики Беларусь прошли встречи с руководителями известных нидерландских компаний «KLG Europe B.V.», «Gordijn Logistiek B.V.» и «Kusters Bedrijven B.V.», которые выразили готовность принять непосредственное участие в организации семинара, предложили включить в его программу посещение своих офисов и логистических объектов.

Нидерландские бизнесмены высоко оценивают потенциал нашей страны в области логистики. Не случайно они не раз приезжали в Беларусь, участвовали здесь в деловых встречах, организованных Министерством транспорта и коммуникаций, посещали объекты, предназначенные для строительства и создания транспортно-логистических центров. Компании из Королевства Нидерланды заинтересованы в реализации проектов по развитию логистической системы Республики Беларусь, они намерены развивать в этой сфере взаимовыгодное деловое партнерство с белорусскими предприятиями. Поэтому к подготовке мартовского семинара присоединились крупнейшие Нидерландские транспортные и логистические ассоциации «NIWO» и «TLN», приглашенные участники мероприятия на встречи со своим руководством, а также - администрации морских портов Роттердама и Амстердама, грузового терминала аэропорта «Схинхол», железнодорожного терминала в г. Роттердаме, а

также дистрибьюторского центра цветочного аукциона «Flora Holland». Белорусские участники семинара посетят все эти логистические объекты и смогут познакомиться с позитивным голландским опытом в области логистики.

Программа семинара рассчитана на одну неделю. Вместе с дорогой, а в силу многочисленных перемещений в Нидерландах - от объекта до объекта, - в поездке целесообразно пользоваться белорусским автобусом, мероприятие займет девять дней, из них 5 - рабочих и 4 - выходных, с 13 по 21 марта 2010 года. Обучение и посещение транспортно-логистических центров будут для белорусской стороны бесплатными. При этом организаторы предлагают каждому участнику поездки подготовить и выслать в Нидерланды до 1 февраля перечень интересующих вопросов, которые будут максимально учтены при подготовке окончательного варианта программы семинара.

Нидерландские транспортные и логистические ассоциации, их члены и партнеры ожидают, что в семинаре примут участие, в первую очередь, руководители и специалисты, эксперты белорусских компаний, реализующих проекты по созданию в нашей республике транспортно-логистической инфраструктуры, представители таможенных органов, местных органов власти и управления, а также - члены ассоциации БАМАП, специалисты Белорусской железной дороги и Белорусского пароходства, промышленники и предприниматели, заинтересованные в успешном развитии логистической системы Республики Беларусь.

Подробная информация: www.allminsk.biz, тел. (017) 2982446, 2982438, (029) 3237182.



СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Газета зарегистрирована в Министерстве информации Республики Беларусь.
Регистрационное удостоверение № 53
выдано 2 марта 2009 года.
Редакторы — Борис ЗАЛЕССКИЙ, Любовь ЧЕРНЫШЕВА

Учредители:
Союз юридических лиц "Республиканская конфедерация предпринимательства",
Общественное объединение "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей",
Общество с дополнительной ответственностью
"Центр поддержки предпринимательства "Центр XXI век".

Редакция газеты "Союз предпринимателей"
220033, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Серафимовича, 11, к. 114.
Тел./факс: (+375-17) 298-24-46, 298-24-38. Тел. моб.: (+375-29) 572-83-64.
E-mail: news@allminsk.biz; reklama@allminsk.biz [Http://www.allminsk.biz](http://www.allminsk.biz)
Главный редактор — Галина ИЛЬЯШУК.



Отпечатано
в типографии
ОДО "Знание"
г. Минск,
ул. Корженевского, 14.
ЛП №02330/0150475
от 25.02.2009г.
Тираж 10000 экземпляров.
Заказ № 31.
Дата выхода 15.01.2010г.
Подписано в печать 15".



8 стр. "Союз предпринимателей" № 1(16)



Январь, 2010 г.

