



# СОЮЗ

# ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

№ 5 (20)  
Май, 2010 г.

Газета Союза юридических лиц "Республиканская конфедерация предпринимательства",  
Общественного объединения "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей",  
Общества с дополнительной ответственностью "Центр поддержки предпринимательства "Центр XXI век"

Бизнес-среда. Событие месяца

## ВСТРЕЧНОЕ ДВИЖЕНИЕ

Возможно, наш выбор в качестве события месяца Ассамблеи деловых кругов, прошедшей в марте, кому-то покажется спорным. В самом деле, 15 лет назад статус национального бизнес-форума был куда более весомым. Тогда в нем не чурались участвовать Премьер-министр, глава Нацбанка, спикер парламента. С трибуны Ассамблеи, помнится, выступал и Президент, сорвав бурные аплодисменты деловой аудитории. В свою очередь, руководители деловых союзов в 90-е годы были частыми гостями на заседаниях Верховного Совета и правительства, выступая в качестве экспертов в решении важнейших экономических проблем.



НА СНИМКЕ: участники Ассамблеи деловых кругов республики голосуют за «Национальную платформу бизнеса Беларуси».

Потом бизнес «отодвинули» от высоких кабинетов, лишив права законодательной инициативы и, как следствие, возможности влиять на принятие решений и подготовку законодательных актов. Власть посчитала, что в состоянии самостоятельности «крулить» экономикой. Процесс приватизации был остановлен, и подавляющая часть активов осталась в государственной собственности. Бизнесу в стране отводилась роль второго плана - «обслуживать» государственную экономику: торговля, услуги и прочий мелкий «промысел».

Но экономический кризис в корне изменил расстановку сил. Власть предрекшие вдруг осознали неприятный для себя факт: оказывается, в условиях дефицита ресурсов, роста цен на энергоносители и ужесточения конкуренции «управлять» экономическими процессами, используя чисто административные методы, невозможно. И тогда... вспомнили о бизнесе. Буквально за год бизнес-среда в Беларуси изменилась кардинально - это признают и сами бизнесмены. Когда 5 лет назад деловым сообществом была принята первая Национальная Платформа бизнеса, казалось, она так и останется лишь на бумаге. Сегодня в результате мер по либерализации экономики из 96 положений той платформы полностью или частично реализована почти половина! И, как сообщил участникам Ассамблеи заместитель Министра экономики Андрей Тур, уже разработана система мер по дальнейшему упрощению предпринимательской деятельности. В первую очередь, они коснутся сокращения административных процедур - лицензирования, сертификации, ликвидации бизнеса, а также обеспечения доступа малого и среднего бизнеса к дешевым финансовым ресурсам.

Итак, взаимоотношения бизнеса и власти изменились к лучшему. Вероятно, именно по этой причине основным лейтмотивом Ассамблеи-2010 стала тема частно-государственного партнерства и укрепления взаимного доверия бизнеса и власти.

- Условия для полноценного частно-государственного партнерства появляются при совпадении трех факторов, - говорит директор Центра системных бизнес-технологий SATIO Жанна Гринюк. - Когда существуют явные социальные и экономические проблемы, решение которых связано с необходимостью привлечения значительных ресурсов и большими рисками. При этом собственных ресурсов и управленческих компетенций для их решения у государства недостаточно. Нечто подобное мы сейчас наблюдаем в Беларуси. Такое партнерство - это триединый механизм, вклю-

чающий государство, бизнес и гражданское общество, которые, в первую очередь, должны научиться доверять друг другу.

Формирование такого доверия, по мнению участников Ассамблеи, - пожалуй, самый сложный и длительный процесс. Кроме этого, со стороны государства необходимы дальнейшие шаги в части либерализации экономики и изменения законодательства. А главное, о чем говорили практически все выступавшие, - власть должна отказаться от навязывания бизнесу различного рода условий, таких, например, как «прогнозные показатели», поддержка убыточных колхозов, строительство социального жилья, финансирование госпрограмм. Ведь партнерство - это не благотворительность, а взаимовыгодное сотрудничество!

Тем более, что и своих проблем у деловых людей сегодня предостаточно. Так, именно сейчас по частным компаниям прошла ударная волна неплатежей. Причем, чаще всего, в должниках - государственные предприятия-контрагенты, взыскать деньги с которых проблематично даже при наличии положительного судебного вердикта. По данным Высшего хозяйственного суда, если в 2008 году хозяйственные суды страны рассмотрели 82 тыс. дел, то в 2009-м - уже 105 тыс., постановив взыскать с ответчиков свыше Br620 млрд!

- Платежеспособность белорусских предприятий сегодня - менее 50%, а в аграрном секторе - менее 30%, - говорит первый вице-председатель ОО «Минский столичный со-



НА СНИМКЕ: первый вице-председатель ОО «МССПР», со-председатель СЮП «РКП» Виктор Маргелов анализирует проблемы белорусского бизнеса.

юз предпринимателей и работодателей» (МССПР) Виктор Маргелов. - Исполнительное производство по долгам превратилось в «виртуальную реальность». Причем, ситуация в госсекторе будет только усугубляться, так как заводы получили от банков более Br3 трлн. на выдачу зарплат, и эти деньги еще не возвращены. Есть и другие нерешенные проблемы. Например, по аренде, которая в этом году привязана к «базовой величине» (БВ). Но при этом БВ за 2010 год предполагается увеличить в 4 раза, что означает практически 30%-ный рост реальных арендных ставок!

По мнению бизнесменов, административная реформа - это не только упрощение процедур, но и снижение бюджетных трат. Ненормально, когда 46% ВВП составляют госрасходы. Это ведет к низкой эффективности использования средств и массовой коррупции. Как говорит руководитель исследовательского центра Мизеса Ярослав Романчук, в стране 400 тыс. бухгалтеров, работы у которых, несмотря на объявленную либерализацию, не убавилось. В результате более 2/3 года предприниматель работает на государство, и лишь 29% - на себя. Много вопросов вызывает политика государственных органов по созданию собственных малоэффективных квазирыночных структур, вроде платной медицины, предпринимательской сферы услуг и т.п., а также правила проведения тендеров, информация по которым часто является закрытой, что позволяет предполагать часто сопутствующие таким тендерам злоупотребления.

- Одна из основных задач Платформы-2010 - сокращение издержек бизнеса и повышение его конкурентоспособности, - пояснил председатель МССПР Владимир Карягин. - Этого можно достичь не только за счет уменьшения налогового бремени, но и путем сокращения затрат на ведение бизнеса. В том числе, на содержание госаппарата. Почему-то никто не говорит о необходимости сокращения министерств и числа чиновников, модернизации госпрограмм, на



НА СНИМКЕ: исполняющий обязанности председателя Минского городского исполнительного комитета Николай Ладутко.

которые тратятся огромные средства. Таких программ только на этот год - 103! Это, конечно, очень много.

О том, что в законодательстве, регулирующем предпринимательство, осталось много «белых пятен» говорили практически все выступавшие на Ассамблее бизнесмены. Можно сказать, что власть сделала лишь первый шаг навстречу здравому смыслу, но до формирования цивилизованной бизнес-среды и создания равных условий для всех субъектов хозяйствования нашей стране еще далеко.

Тем не менее даже в этих, далеко не тепличных условиях, белорусский бизнес превратился в серьезную силу. Как подтвердил исполняющий обязанности председателя Мингорисполкома Николай Ладутко, в 2009 году 51% городского бюджета был сформирован за счет поступлений от негосударственного сектора. Реально 1/5 часть республиканского бюджета уже формирует частный бизнес! По мнению многих экономистов, сейчас в стране сложилась уникальная ситуация, когда деловые люди могут выйти на совершенно новый уровень взаимоотношений с государством и их голос, в отличие от прошлых лет, может быть услышан. Как говорит эксперт «Дела», руководитель АЦ «Стратегия» Леонид Заико, «власть растеоряна», ибо не знает как справиться с растущим ворохом экономических проблем. Этот фактор можно и нужно использовать бизнесу, чтобы в корне изменить деловую среду и стать для государства полноправным партнером.

Константин КОРЖЕВИЧ,  
журнал «Дело», www.delo.by

## Глас будет услышан?

«Пожалуй, основным лейтмотивом прошедшей очередной встречи деловых людей мог бы стать гамлетовский вопрос: «Быть или не быть?». В большинстве прозвучавших с трибуны выступлений участников ассамблеи эта мысль прослеживалась достаточно четко. «Новые белорусы», наверное, со временем уйдут в историю подобно тремстам спартанским воинам царя Леонида, успешно противостоявшим в узком ущелье многократно превосходящему войску; нашим согражданам-предпринимателям ныне тоже приходится сражаться не на жизнь, а на смерть, зачастую даже не представляя, с какой стороны ожидать очередного удара... Герои-спартанцы все до единого пали смертью храбрых, но свою задачу выполнили. «Новые белорусы» погибать как класс не хотят, ибо если не они, то кто же сможет вывести страну из того глухого ущелья, в коем она оказалась?..»

### НАЙДИТЕ ДЕСЯТЬ ОТЛИЧИЙ

Внимание: весь предыдущий абзац является самым настоящим плагиатом! Ну, если быть совсем уж точным - автоплагиатом. Написанное было опубликовано автором этих строк почти 15 лет назад в газете, давно, увы, прекратившей свое существование. То был материал, посвященный состоявшейся в ноябре 1995 г. VI Ассамблее деловых кругов Беларуси.

И вот ведь что удивительно: я и сейчас, готовя отчет уже об XI Ассамблее деловых кругов Беларуси, без всякого сомнения подписываюсь под каждым процитированным словом. Как говорится, «найдите десять отличий». Разве что термин «новые белорусы» в наши дни несколько отдаёт архаикой, сейчас так уже почти не говорят. Но суть от этого не меняется: тогда был кризис - и сегодня он же на дворе; в те времена белорусские предприниматели с ежедневной тревогой ждали нового «подарка» от власть предержащих - и ныне в любой момент готовы ко всему, вплоть до очередного сюрприза «либерализации».

Тогда, помнится, заседали во Дворце спорта, нынче - в более скромном конференц-зале гостиницы «Беларусь» (правда, мест для всех желающих не хватило - многие простояли несколько часов вкряду).

Да, еще один нюанс: в далеком 1995-м помощник Президента Республики Беларусь А.Сазонов оглашал приветствие А.Г.Лукашенко участникам высокого собрания. На этот раз обошлось без официоза, да и высокопоставленных лиц в зале было совсем немного: как раз в тот день и час, когда открывалась ассамблея, в Совмине было назначено некое важное совещание, на которое и отбыли загодя приглашенные организаторами ассамблеи министры...

### ...И НАША ПЛАТФОРМА СТОИТ НА ЗАПАСНОМ ПУТИ

Тем не менее, в зале, как отметил председатель оргкомитета ассамблеи Владимир КАРЯГИН, собрался весь цвет белорусского бизнеса, представители 40 бизнес-ассоциаций и общественных организаций страны. Довольно много было и представителей властных структур, хотя и не из самого высшего эшелона. Приехали и представители 12 иностранных государств.

- Мы ровно 5 лет работали над формированием концептуальных предложений по улучшению делового климата страны, - сказал В.Карягин. - С текстом проекта «Национальной платформы бизнеса Беларуси-2010» ознакомились около 700 тыс. человек в нашей стране и за рубежом. Представленная вам 12-я редакция платформы - результат коллективных усилий, автором ее являются белорусские предприниматели. И платформу уже учитывают при подготовке законодательных актов и принятии государственных решений.

Одной из важнейших целей Национальной платформы, сказал далее председатель оргкомитета, является существенное сокращение издержек бизнеса для повышения его конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках. Речь идет как об уменьшении налогового бремени, так и о снижении затрат на выполнение предпринимателями требований тысяч нормативных актов. Задача состоит в том, чтобы сделать законодательство простым, понятным, непотворечивым, дешевым и легким для исполнения.

Окончание на 2-й стр.

При Союзе юридических лиц «Республиканская конфедерация предпринимательства» создан профильный комитет «Центр защиты прав собственности, руководителей и предпринимателей». Инициаторами его создания стали бизнесмены, прошедшие правовую школу не где-нибудь, а в тюрьме. Деятельность комитета началась с сопровождения уголовного дела в отношении известного брестского предпринимателя Валентина Владимировича ДАНДОРФА. Газета «Брестский курьер» взяла интервью у инициатора создания профильного комитета «Центр защиты прав собственности, руководителей и предпринимателей» Игоря ЛЕДНИКА.



## ДЕЛО ВАЛЕНТИНА ДАНДОРФА НЕОРДИНАРНО ТАК ЖЕ, КАК И ЕГО ЛИЧНОСТЬ

зидателей, которые зарабатывают деньги исключительно своим умом, а не связями. Публикуя в вашей газете свои идеи по выходу из кризиса через борьбу с негативом в швейном бизнесе, он стремился заручиться общественной поддержкой. Такие новации воспринимаются в штыки. Возбуждением уголовного дела был поставлен крест на всех его устремлениях. Таким образом, сохранены контролируемые «серые» схемы бизнеса, с чем так активно пытался бороться Валентин Владимирович, а его самого убрали с рынка, как мощного соперника, экспроприровав его собственность в казну.

В довершение ко всему, используя государственные СМИ, Дандорфа выставили в глазах общественности отъявленным преступником, неудавшимся бизнесменом, вылив на него не один ушат грязи.

**Что профильный комитет СЮЛ «РКП» предпринял в защиту интересов Валентина Дандорфа?**

Первым делом мы поставили в известность Генерального прокурора Республики Беларусь Григория Василевича о факте создания профильного комитета, о его целях и предложили сотрудничество. Отечественная экономика, говорится в нашем письме генпрокурору, будет иметь конкурентные преимущества при использовании права на условиях рациональности и эффективности. Находясь под домашним арестом после четырех месяцев тюрьмы, Валентин Дандорф предпринял меры по восстановлению своих прав и доброго имени и снова угодил за решетку. Поэтому мы просили освободить предпринимателя в целях его эффективной защиты в суде.

**Не секрет, что сегодня за решеткой, кроме Дандорфа, находится немало других предпринимателей, представляющих различные сферы бизнеса. В связи с этим складывается двойное впечатление: с одной стороны, кому-то может показаться, что в бизнесе у нас засилье хапуг, воров, прохиндеев - ну, в общем, нехороших людей, а с другой - все это происходит на конвейер по посадкам бизнесменов с дальнейшим помилованием в обмен на их собственность.**

**Что происходит?**

Понятно, что я сторонник второй версии. А как можно думать по-другому, если по итогам 2 754 проверок Департаментом финансовых расследований Комитета госконтроля возбуждается 990 уголовных дел. Отдельную статистику составляют дела по линии прокуратуры, КГБ и МВД. Экономическая ситуация, проблемы с наполнением бюджета - все это влияет на уровень показателей раскрываемости экономических преступлений. Предприниматель сегодня уверен в себе, ездит на авто, не подозревая, что уже планомерно «заказан». Каждый, у кого есть хоть малейшее чувство собственника, должен думать о своей защите и вступить в бизнес-союзы. Вас потом из тюремной камеры никто не услышит, и вам не помогут, если вы не такая величина, как Валентин Дандорф. Наш профильный комитет строит свою деятельность на основе верховенства права для хозяев своей собственности.

**Экономика страны сейчас испытывает огромные потребности в инвестициях. Не вступает ли в противоречие нынешняя правоприменительная практика с заверениями властей в надежной защите частных инвестиций?**

Действительно, у нас право применяется избирательно. Западным инвесторам привилегии оформляются указами, нашим предпринимателям - решением суда. Мы будем информировать о ситуации с защитой прав собственности не только руководителей бизнеса стран Евросоюза, но и его руководство. Республика Беларусь включена в программу ЕС «Восточное партнерство», которая основана на общих интересах, обязательствах и совместной ответственности. Ее участники засвидетельствовали это присоединением к Пражской декларации учредительного Саммита программы.

**Вы верите, что что-то получится с «Восточным партнерством»?**

Конечно, получится. Эта программа, как и ее аналогичные, принята в рамках Европейской стратегии безопасности, предусматривающей создание вокруг ЕС кольца из стран с надлежащим правлением и рыночной экономикой. Насколько активно белорусы будут принимать европейские ценности, настолько активным будет процесс экономической и политической интеграции с ЕС.

**Можно ли в связи с этим надеяться на приход**

**в Беларусь европейского правоприменения?**

Надо не надеяться, а работать над этим. Во время запуска «Восточного партнерства» я участвовал в Праге в работе международной конференции по выработке рекомендаций Еврокомиссии по программе. Верховенство права в реализации и защите прав собственности - непереносимое условие экономической интеграции. Проблема в том, что западные компании, придя в Беларусь, приводят свой бизнес в соответствие с нашими внутренними условиями. Прогрессивные принципы справедливого государства, бизнес-этики и прозрачности потребуют от них активного участия в деятельности наших бизнес-союзов. Это один из главных моментов в рекомендациях.

**В каких еще направлениях сегодня работает профильный комитет?**

ИМНС по Центральному району г. Минска обязало ИП уплачивать налог на недвижимость, к которым ею отнесены их киоски, павильоны, роллеты и контейнеры. Абсурд! Недвижимость - это то, что неразрывно связано с землей, стоит на фундаменте. Более того, возникновение недвижимости и права собственности на нее должны пройти госрегистрацию. Только так можно определить объект налогообложения и плательщика налога. Простого недостатка средств в местных бюджетах решается за счет собственности ИП. Нельзя допустить, чтобы эта практика распространилась на регионы.

**И последний вопрос. Если, не дай Бог, предприниматель столкнулся с проблемой, может ли он рассчитывать на сопровождение его дела представителями профильного комитета?**

Да - в том случае, если его фирма является членом СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства». О деятельности СЮЛ «РКП» можно узнать на веб-сайте [www.rce-ale.by](http://www.rce-ale.by) <http://www.rce-ale.by> Предприниматель может быть и членом любого бизнес-союза, входящего в конфедерацию. Чем активнее представители частного сектора экономики будут вступать в бизнес-союзы, тем больше шансов появится у них на благополучный исход проблемной ситуации, если они, как Вы выразились, не дай Бог в ней окажутся.

Виктор МАРЧУК,  
«Брестская Газета» №17 (383), [www.b-g.by](http://www.b-g.by)

## Глас будет услышан?

Национальная платформа, как и сама ассамблея, своей целью ставит решение нескольких задач. Это улучшение деловой среды в стране, консолидация бизнес-сообщества, развитие полноценного диалога бизнеса и власти и механизмов саморегулирования рынка в рамках частного государственного и государственно-частного партнерства.

В платформе, отметил В.Карягин, сгруппированы вопросы по шести основным направлениям: реализация прав собственности и развитие рыночных институтов, необходимость расширения пространства для частной инициативы, повышение конкурентоспособности бизнеса и государства, взаимное доверие бизнеса и власти, сокращение налоговой и административной нагрузки, открытость государства и обеспечение доступа к качественной информации и знаниям.

### «ВМЕСТЕ С ТЕМ...»

Уже в выступлении председателя Совета по развитию предпринимательства Республики Беларусь и Национального статистического комитета РБ Владимира ЗИНОВСКОГО явственно послышались отголоски некоторых, скажем так, разногласий между бизнес-сообществом и властью.

В течение ряда последних лет, отметил он, наблюдается поступательный процесс улучшения условий для создания и функционирования бизнеса. Реализация правовых инициатив в области совершенствования упрощенной системы налогообложения, положительные подвижки в вопросах финансовой поддержки малого предпринимательства, введение заявительного принципа регистрации предприятий и т.д., - все эти меры обеспечивают

существенный количественный рост сектора малого предпринимательства. Вместе с тем отсутствие адекватного увеличения вклада его субъектов в экономику (менее 10% ВВП) говорит о наличии проблем, сдерживающих качественное развитие отечественного бизнеса, об отсутствии эффективных стимулов к повышению его инновационной и инвестиционной составляющей.

А это, как отметил докладчик, напрямую связано опять же с укреплением доверия и взаимодействия бизнеса и государства.

Однако, как можно было понять из слов заместителя министра экономики РБ Андрея ТУРА, в целом поддерживавшего Национальную платформу, разработку проекта плана мероприятий по либерализации белорусской экономики в 2010г. Минэкономики завершает лишь к концу марта. А пока этот план будет принят, могут пройти еще несколько месяцев. Потому вполне вероятно, что в нем будет намечено не так уж много мер, которые несложно быстро реализовать.

По словам А.Тура, план предусматривает дальнейшее совершенствование административных процедур и технических стандартов. Минэкономики намерено расширить возможности доступа малого частного бизнеса к кредитным ресурсам. Прорабатывается вопрос о создании гарантийных фондов, которые возьмут на себя обязательства по обеспечению возврата кредитов. При этом замминистра отметил, что при подготовке плана либерализации на 2010 г. рассмотрено много предложений со стороны деловых кругов. Но далеко не все они нашли поддержку. Так, Минэкономики не пошло на отмену обязательной продажи поступившей валютной выручки (она составляет сейчас 30%). По мнению А.Тура, в условиях кризиса эта мера преждевременна. Также решение в первую очередь отвечало бы интересам импортеров.

### ПРИНЯТЬ ЗА ОСНОВУ

Не вдаваясь в подробности всего того, о чем говорили выступавшие на ассамблее, можно сделать вывод: белорусские бизнесмены еще раз продемонстрировали, что рады намеренному диалогу с властью и готовы к нему. Хотя и сильно обеспокоены: прислушаются ли к их голосу? Или - в который уже раз - все хорошие слова, которые они слышат с трибун и в кабинетах от ответственных чиновников различного ранга, лишь возбуждают несбыточные надежды, а либерализация экономики, о которой так долго говорят все, кому это надо и не надо, в один «прекрасный» день из каких-то высших соображений разделит печальную участь «новой экономической политики» 20-х гг. прошлого века?

Прошедшая ассамблея деловых кругов ясно показала: отечественное бизнес-сообщество живо и собирается жить дальше и лучше. А помочь воплотить эти намерения, по идее организаторов, должна принятая его участниками резолюция, повторяющая девиз форума: «Предпринимательство Беларуси - обеспечение роста и развития». В ней решено представленный проект «Национальной платформы бизнеса Беларуси-2010» принять за основу. А редакционной комиссии поручено совместно с Координационным советом по продвижению платформы проанализировать предложения и замечания, внесенные в ходе ее обсуждения, доработать проект и опубликовать его отредактированный вариант на веб-сайтах <http://allminsk.biz>, <http://rce-ale.org>, <http://bel.biz> и других Интернет-ресурсах.

Белорусские бизнесмены еще раз продемонстрировали, что рады намеренному диалогу с властью и готовы к нему. Хотя и сильно обеспокоены: прислушаются ли к их голосу?

Павел ВЛАДИМИРОВ,  
Журнал «Директор», 3 (129)  
[www.director.by](http://www.director.by)

## IT-технологии на защите прав собственности

**Высокие технологии меняют нашу жизнь и экономят наше время. Но они также могут эффективно защитить собственность предпринимателей, оказывая неоценимую помощь в реализации статей 44 и 60 Конституции Республики Беларусь, которые гарантируют неприкосновенность частной собственности и право каждого на справедливый суд.**

Использование программно-административного комплекса «Достоверный Документ» (ПАК ДД) позволяет при бумажном документообороте заменить традиционные печать и подпись, что является гарантией того, что в документ не будут внесены изменения после его распечатки.

С помощью несложной программы и принтера на любой документ (договор, ТТН, налоговая декларация и т.д.) в процессе распечатки наносится двухмерный штрихкод (QR-код) в котором зашифрован ВСЕ ТЕКСТ самого документа. Этот бумажный документ, содержащий в себе одновременно и электронный документ, с помощью простого сканера (как на кассах супермаркетов) считывается и мгновенно воспроизводится в электронном виде.

Подделка и изменение QR-код невозможно. Используя в документообороте технологию ПАК ДД, предприниматели получают возможность защитить свои интересы в случае утери первичных бухгалтерских документов, их изъятия на период налоговых проверок и, не дай Бог, манипуляций с ними в ходе расследования уголовных дел.

Данная IT-технология становится гарантом надежной защиты собственности и личной свободы предпринимателей.

ПАК ДД состоит из серверной и клиентской части. Стоимость первой составляет порядка \$1,5 тыс. и рассчитана

на пять рабочих мест. Клиентская часть поставляется бесплатно неограниченному количеству организаций-партнеров на неограниченный срок. Установка серверной части предполагается на базе крупных оптоволоконных и производителей, которые по имеющимся договорам предоставляют вторую часть своим партнерам.

Технология ПАК ДД позволяет не только надежно защититься в экстремальной ситуации, но и помогает решить проблему с электронной системой декларирования налогов. Особенность QR-кода заключается в том, что он содержит не только информацию об электронно-цифровой подписи, но и сам текст первичного документа.

Воспользовавшись технологией ПАК ДД, предприниматели вправе предоставить своим инспекторам бумажные налоговые декларации с QR-кодом. Статья 50 Налогового кодекса обязывает принимать их в любом виде.

На самом высоком уровне сегодня поставлена задача привести Беларусь в тридцатку стран, наиболее благоприятных для ведения бизнеса по методологии отчета Всемирного банка «Doing Business Report». На это направлен и принятый 28 декабря 2009 года Закон Республики Беларусь №113-З «Об электронном документе и электронной цифровой подписи», который начнет действовать 28 декабря этого года. Однако внедрение электронной системы декларирования налогов должна осуществляться с учетом интересов, в первую очередь, самих налогоплательщиков.

Программное обеспечение клиентской части ПАК «Достоверный Документ» можно скачать на сайте СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства» в рубрике «Центр защиты прав собственности» - [www.rce-ale.org](http://www.rce-ale.org)

Окончание. Начало на 1-й стр.

ОО "МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ".  
г.МИНСК, ул.СЕРАФИМОВИЧА,11, о.104, тел. (017)298-24-38/49/50/52. WWW.ALLMINSK.BIZ

# Константин КОЛОМИЕЦ: «ЧТОБЫ ПОПРАВИТЬ ДЕЛА В ЭКОНОМИКЕ, В БЕЛАРУСИ НАДО БОЛЕЕ АКТИВНО ВНЕДРЯТЬ ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ ПРОЕКТЫ»

Руководство страны поставило задачу перейти на европейские стандарты в строительстве, в том числе и по энергоэффективности. Причем речь идет о переходе в очень сжатые сроки. Что для этого нужно? Насколько реально сделать этот переход менее болезненным? И как можно оценить нынешнее состояние жилого фонда Беларуси с точки зрения его энергоэффективности? Об этом в эфире TUT.BY рассуждал член президиума, член Совета Минского столичного союза предпринимателей и работодателей, заведующий сектором финансов Научно-исследовательского экономического института Минэкономики, инициатор международной научно-практической конференции "Европейский энергоэффективный дом - 2010" Константин КОЛОМИЕЦ.

- Константин Григорьевич, 21 апреля состоялась международная научно-практическая конференция "Европейский энергоэффективный дом - 2010". Как она прошла?

- Была очень представительная аудитория, собрались эксперты от государственных органов управления, эксперты от бизнеса, те, кто делает бизнес в этой сфере. Государственные органы управления представлял Департамент по энергоэффективности Госстандарта Беларуси, Главгосстройэкспертиза, Минского городского управления по надзору за рациональным использованием ТЭР, Институт энергетике. Выступал Лучезар Николов - руководитель торгово-экономической службы посольства Болгарии в Беларуси. Был целый ряд представителей зарубежных компаний из Германии, Дании, Литвы, США, которые работают в Евросоюзе, мировых лидеров в вопросах энергоэффективности строительства жилья и административных зданий.

Мы постарались обсудить целый перечень задач - от программы "Восточное партнерство" до введения новых нормативных документов и сверки направлений развития в энергосбережении. Меня лично больше всего интересовало, тем ли мы в Беларуси путем идем в жилищном секторе? ЖКХ и жилищное строительство - очень прикладной сектор бизнеса: конечный потребитель - это население. Все, что делается в этой сфере, в итоге должно делаться во имя населения, для сохранения здоровья населения, за деньги населения. Поэтому обсуждаемые вопросы были максимально прикладными.

- Руководство страны поставило задачу строительному сектору перейти на европейские стандарты в строительстве, в том числе и по энергоэффективности. Причем речь идет о переходе в очень сжатые сроки: если в Европе говорят, что на европейские стандарты нужно переходить в течение пяти-десяти лет, то у нас это нужно сделать за один год. Что для этого нужно? Насколько реально сделать это в такие сроки?

- Действительно, вышло постановление Совета Министров Республики Беларусь №706 от 1 июня 2009 года "Об утверждении Комплексной программы по проектированию, строительству и реконструкции энергоэффективных жилых домов в Республике Беларусь на 2009 - 2010 годы и на перспективу до 2020 года". Я думаю, многим было бы интересно ознакомиться с этим постановлением, с его принятием существенно изменяются характеристики строящегося в Беларуси жилья. Но, как оказалось, даже не все специалисты, которые приезжали на конференцию и работают в этой сфере, были знакомы с ним. Так получилось, что оно широко не обсуждается. Хотя это удивительно. Было бы странно, если бы, например, с населением не обсуждались реформы пенсионного обеспечения или здравоохранения, а жилищная сфера - это тема, которая интересует всех, либо очень многих. В постановлении Совмина, я думаю, основное решение принято правильное - взят курс на ужесточение стандартов энергоэффективности зданий. С введением постановления в 2 раза повысится энергоэффективность зданий и принятие такого документа - значительный шаг в направлении энергосбережения. Однако, по моему мнению, постановление недостаточно отражает существующий сегодня комплекс экономических проблем: стимулирование спроса на энергосберегающее жилье и механизмы финансирования энергосберегающих проектов.

Если процесс перехода на новые стандарты в других странах рассчитан на пять-десять лет, в Беларуси пытаются сделать это за год. По моему мнению, на то есть серьезные основания - высокая вероятность в обозримом будущем мирового энергетического кризиса.

Кроме того, начиная с 2007 года, мы переходим на рыночные отношения с поставщиками углеводородного топлива. Мы пытаемся диверсифицировать поставки - об этом знают даже простые обыватели, которые просто смотрят телевизор. С учетом того, что в долгосрочной перспективе стоимость энергоносителей будет только расти, будут расти и финансовые риски тех, кто сегодня содержит энергосодержащий жилой фонд, то есть, собственников жилья и государства. На сегодняшний день государство принимает на себя основные риски, потому что из госбюджета оплачивает 2/3 стоимости коммунальных услуг. Но в перспективе ожидается, что население будет оплачивать все 100% стоимости коммунальных услуг.

Ежегодно у нас строится 6-7 миллионов квадратных метров нового жилья, при этом около 150 миллионов квадратных метров построенного жилья требует тепловой модернизации. Для того, чтобы весь жилой фонд в Беларуси сделать энергоэффективным, по моим оценкам



требуется около 10 миллиардов долларов.

На конференции мы попытались выявить барьеры, которые мешают повышению энергоэффективности жилищного сектора в Беларуси. На мой взгляд, основным барьером выступают проблемы привлечения внебюджетных источников финансирования (деньги населения, кредиты банков, средства предприятий и инвестиционных компаний, в т. ч. энергосервисных - ЭСКО). Пока государство не нашло оптимальных решений этой проблемы.

- Как мы за счет строительства нового жилья, каким бы энергоэффективным оно ни было, сможем снизить затраты на топливо и энергоресурсы, если у нас столько жилья, которое отапливает улицу?

- На конференции выступали эксперты от бизнеса, которые говорили, что в мире уже давно существует масса новых технологий, оборудования, строительных материалов, которые позволяют добиваться энергосбережения. Например, в США применяется система автоматизации, которая только за счет дозированной подачи тепла и изменения режима освещения помещений, автоматизации процесса энергоэффективного управления недвижимостью позволяет добиваться расхода энергии в пределах 35-40 кВт/ч на квадратный метр в год. Это тот уровень энергоэффективности, который наша государственная программа планирует достичь только к 2020 году.

С июля 2010 года обязательным элементом любого многоэтажного здания в Беларуси становится система рекуперации тепла. Сейчас теплый воздух в квартирах просто уходит в вентиляционную систему или в форточку. Как утверждают эксперты, в странах, где топливо стоит от 300 долларов и выше за тысячу кубометров, тепло уже давно стало ресурсом многоуровневого использования: через систему рекуперации его несколько раз возвращают для отопления помещения и подогрева воды.

Резервы для экономики энергии в жилищном секторе у нас просто колоссальные. Жилищный комплекс в Беларуси расходует одну треть энергии, которую потребляет страна в целом. Это также резерв для сокращения дефицита торгового баланса страны. Поэтому, чтобы поправить дела в экономике, нужно более активно внедрять энергосберегающие проекты, использовать возобновляемые источники энергии.

Самые правильные решения принимаются в том случае, если энергосберегающие проекты рассматриваются как инвестиционные, но с этим пока у нас тоже сложно. Одна из причин - пока не известно, какая цена на углеводородное топливо заложена для обоснования госпрограммы до 2020 года. Неопределенность - это дополнительные финансовые риски и для населения, и для бизнеса: если мы слишком много расходует денег на энергосбережение - не будет достигнута экономия (мы расходует лишние деньги), а если сэкономим на системах энергосбережения - можем понести существенные дополнительные расходы на коммунальные платежи во время прогнозируемого энергетического кризиса.

Учитывая высокую вероятность будущего энергетического кризиса и рост стоимости углеводородного топлива, в Евросоюзе с 2015 года собираются вводить норматив 15 кВт/ч на квадратный метр в год, что в четыре раза ниже, чем предусмотренный постановлением №706 в Беларуси. Будут ли у нас в четыре раза меньше стоить энергоносители к 2015 году или вырастут ли у нас зарплата и пенсии в четыре раза - это большой вопрос.

- Какие барьеры мешают развитию энергоэффективных технологий в строительстве жилья?

- Есть целая группа технологических, правовых, эко-

номических вопросов, которые мешают развитию энергосбережения. Мы ввели норматив 60 кВт/ч на квадратный метр в год, и на этом пока все закончилось. Считается, что институты должны проектировать, строительные организации - строить. Но на деле получается, что проектировщики пока смутно представляют, как проектировать энергоэффективное жилье - в частности, пока нет единой методики оценки эффективности систем рекуперации тепла. Не у всех строительных организаций пока разработаны адекватные технологии строительства, которые позволяют строить и при этом экономить ресурсы. Из-за низких цен на коммунальные услуги население пока не очень заинтересовано вкладывать дополнительные деньги в энергосбережение, а многие из купивших экспериментальное жилье испытывают проблемы с получением ожидаемого эффекта.

Экономия получается только тогда, когда население само активно участвует в этом процессе. Однако будешь ли ты каждый раз подходить к тепловому счетчику, перепрограммировать систему рекуперации и обогрева помещения, если из-за низких тарифов экономический эффект будет незначительным? Ради чего так напрягаться?

Поэтому тот факт, что принято решение не повышать стоимость коммунальных услуг, с одной стороны является благом, но с другой стороны, это сдерживает спрос населения на все эти системы энергосбережения.

- Какие механизмы финансирования энергосберегающих проектов распространены сейчас в Европе? Возможно ли их применение у нас?

- Основным механизмом финансирования в Беларуси базируется на использовании тех средств, которые мы с вами отчисляем во время оплаты коммунальных платежей и на бюджетных дотациях государства.

Льготные кредиты банка - под 3% годовых - пока выдаются только для капремонта жилья жителям агрогородков. Это очень хорошие условия. На мой взгляд, не все жители этих населенных пунктов пока используют те возможности, которыми располагают. Наверное, им нет нужды, ведь государство там тоже оплачивает 2/3 стоимости коммунальных услуг.

Поэтому, мне кажется, государству было правильно честно сказать, что к такому-то году мы перейдем на 100%-ную оплату коммунальных услуг. Возможно, тогда люди стали бы более активными в строительстве энергоэффективного жилья и более ответственно относились к капремонту существующего жилого фонда.

Если говорить о способах привлечения инвестиционных ресурсов, то одним из наиболее распространенным в ЕС является механизм с участием энергосервисных компаний (ЭСКО). Готовясь к конференции, у нас я нашел только одну такую компанию, созданную при белорусском банке. Остальные банки пока не используют этот механизм для инвестирования в энергосбережение, мотивируя несовершенством существующей нормативной базы.

Есть другие механизмы. Сейчас мир живет в условиях финансово-экономического кризиса, и все поставщики энергосберегающего оборудования активно ищут новые рынки сбыта. Даже Беларусь может для них рассматриваться как достаточно интересный рынок большой емкости, потому что цены на энергоносители у нас растут опережающими темпами (быстрее, чем, например, в России). По моему мнению, уже сегодня зарубежные компании могли бы предложить оборудование и технологии на условиях лизинга за деньги тех же европейских банков. Мы приглашали на конференцию ЕБРР и МФК, но они пока воздержались от участия, очевидно по той же причине - из-за несовершенства существующей в Бе-

ларуси нормативной базы. Пока не разработаны механизмы для масштабной реализации энергосберегающих проектов. В сфере энергосбережения у нас очень большой потенциал, но пока мало сделано.

В Европе эти процессы отрегулированы лучше: созданы специальные институты и инструменты для финансирования, выделяются дешевые кредитные ресурсы, бюджетные субсидии. На мой взгляд, правительству Беларуси все равно выгоднее давать льготные кредиты, нежели постоянно оплачивать 2/3 стоимости коммунальных услуг населению. Если бы населению объяснили реальное положение дел и дали четкие ориентиры на будущие финансовые отношения между государством и населением - процесс бы пошел более активно.

- Открывает ли какие-то перспективы в смысле энергосбережения программа "Восточное партнерство" и участие в ней Беларуси?

- Безусловно. Евросоюз в сфере энергоэффективности предлагает сотрудничество Беларуси по двум направлениям - жилищный комплекс и транспорт. Я вижу, что в этих направлениях может быть достигнуто взаимовыгодное партнерство. Нам выгодно использовать их богатый европейский опыт и учиться в тех странах, где цены на энергоносители выше, чем в Беларуси. Например, в Норвегии уже 40 лет все дома сдаются в эксплуатацию только с системой рекуперации тепла. В Германии уже года два не вводится ни один дом, если не используются возобновляемые источники энергии. Наши проектные институты и министерства так бы не мучились, если бы активно использовали зарубежные методики, не нужно было бы каждый раз "изобретать колесо". С точки зрения использования инновационных решений отрасль жилищного строительства очень перспективна, но в то же время в Беларуси и очень консервативна. Действующая государственная программа инновационного развития не содержит решений по строительству концептуально новых энергоэффективных домов.

- Тем не менее, задача экономики и энергосбережения поставлена. Но недостаточно просто поставить задачу, нужно предусмотреть какие-то стимулирующие механизмы. Будут ли они внедряться, как вы считаете?

- Когда мы рассылали приглашения на конференцию, министерства экономического блока даже не отозвались. По моему мнению, им и сказать-то особенно нечего, и, похоже, ничего нового пока и не планируется. Есть задания свыше - выполняй, нет заданий - никто не выйдет с законодательной инициативой. Вместе с тем, сегодня даже не понятно, кто же все-таки основной получатель выгоды от этой программы энергосбережения? Население хоть что-нибудь сэкономит от принятия постановления №706? Почему после капремонта и тепловой модернизации домов у собственников квартир не снижается стоимость коммунальных платежей? Почему такая уравниловка в тарифах? У меня к ним было много вопросов.

- Можно ли сказать, что у нас в стране интерес к вопросам энергоэффективности растет?

- Интерес растет. Руководитель торгово-экономической службы посольства Болгарии в Беларуси Лучезар Николов, выступая на конференции, сказал, что мы находимся только в начале пути, что у нас все только начинается. Болгары уже лет двадцать активно работают с этой темой, а особенно с тех пор, когда начали получать энергоносители по рыночным ценам. Это и наше будущее.

Я думаю, что интерес однозначно растет, но сдерживает его наша неэффективная государственная политика. Для того, чтобы не беспокоить население, государство, с одной стороны, сдерживает рост тарифов, делает хорошо, но это "хорошо" имеет и отрицательный побочный эффект. Понятно, что есть малообеспеченные граждане и им государство обязано помогать, но есть и такие, кто ежедневно оставляет по сто долларов в ресторане, - они тоже получают госдотации на коммунальные услуги. Я бы более сегментированно проводил социальную государственную политику. И, думаю, это дало бы лучший результат.

- Конференция, посвященная теме энергоэффективности жилья, проводилась во второй раз. Будет ли проводиться в третий?

- Непременно. Энергоэффективность жилья - вопрос не просто важный. Это судьбоносный для нашей экономики вопрос. Решив проблему энергоэффективности жилищного фонда, мы избавим нашу экономику от множества болевых точек. А наши конференции являются катализатором для ускорения этих оздоровительных процессов. Поэтому мы вновь соберемся, чтобы обсудить те позитивные сдвиги, которые произойдут в промышленности между конференциями, и чтобы предложить новые способы для оздоровления нашей экономики. Вероятнее всего, третья международная конференция состоится нынешней осенью.

WWW.TUT.BY

ОО "МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ".  
г.МИНСК, ул.СЕРАФИМОВИЧА, 11, о.104, тел. (017)298-24-38/49/50/52. WWW.ALLMINSK.BIZ

# ГЕРОЙ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

Каждый из нас строит свою жизнь, ориентируясь на собственные желания и возможности. Один стремится к карьерному росту, другой топит беду на дне стакана, кого-то ломают первые трудности в жизни. Непростая судьба оршанца Алексея Талая - инвалида-колясочника первой группы - заставляет поверить в себя, в свои силы и простое человеческое счастье не только тех, кто физически ограничен в возможностях, но и всех других людей.

Алексей родился в Орше в 1983 году. Окончил среднюю школу, поступил в Оршанский техникум железнодорожного транспорта. Однако закончить это учебное заведение и получить соответствующую специальность Алексею не удалось...

Накануне Дня Победы, 8 мая 1999 года парень поехал в деревню, чтобы поздравить своего деда-ветерана с наступающим праздником. Выйдя во двор, Алексей увидел клубы дыма с северной стороны дома. Так бывало часто: дети со всей округи приходили на поля, граничащие с участком деда, и поджигали сухую траву. В этот раз дым был слишком близко к сараю, и парень решил посмотреть, что там происходит. Подойдя к костру, Алексей попросил детей разойтись и закончить «весьелье», а сам стал раскидывать и тушить костер. В момент, когда он ударил палкой по чеху-то тяжелому, прогремел взрыв...

Взрывной волной парня отбросило на три метра. Лежа на спине, Алексей попытался подняться. Но руки как будто проваливались куда-то сквозь землю. Он не мог понять, что произошло, ведь каждый палец отчетливо чувствовался. Посмотрев туда, где совсем недавно были его родные руки, он с ужасом понял: их уже нет. С ногами тоже творилось что-то неладное. Оказалось, они... держались на одних сухожилиях. В тот момент чувства 16-летнего парня описать было невозможно, ведь его жизнь только начиналась.

Подоспевший сосед отвез истекающего кровью парня в близлежащую больницу. Был выходной день, но врачи постарались сделать все, что от них зависит. Удивительно, но с момента трагедии Алексей все время находился в сознании. Родственникам медики говорили, что парень до следующего дня не доживет. Однако Алексей оказался живучим. После многочасовой операции он неделю провел в реанимации, а когда началась газовая гангрена, его перевезли в бокс умирающих. Назло всем неутешительным прогнозам Алексей был уверен, что выживет.

На двенадцатый день в больницу, где он лежал, приехал известный профессор Николай Абрамов из Минского военного госпиталя, спланировавший многим войнам-«афганцам», медик с золотыми руками. Он взял на себя ответственность за жизнь Алексея и увез его к себе в госпиталь. В тот же день была проведена 7-часовая операция, которая прибавила парню шансов на выживание. После этой операции в течение полутора месяцев каждый второй день проводились многочасовые операции, которые сменялись процедурами в барокамере.

Родной дом Алексей увидел спустя три месяца после трагедии. Тогда и пришло осознанное понимание всего произошедшего. Как дальше жить? Быть обузой до конца жизни близким? Это не в характере парня, и он начал новый виток борьбы за выживание. На момент трагедии он жил на пятом этаже, родители и друзья вечерами на руках выносили парня на свежий воздух, днем он не показывался на людях,

боясь реакции окружающих и излишнего внимания к себе. Вскоре в Оршу к Алексею приехали ветераны-«афганцы» из Минска, которые поддерживали семью Талая в трудное для них время. Примером в борьбе за жизнь для Леши стал один из этих «афганцев» - Николай Капарихо, который лишился на той войне рук и ног, но благодаря своей силе воли смог выстоять. Не остались в стороне и городские власти. Тогдашний председатель Оршанского горисполкома Валентин Мойсеюк приложил все усилия для того, чтобы семья переехала жить в другую, переоборудованную под инвалидную коляску квартиру, расположенную на первом этаже и имеющую специальный пандус для отдельного въезда в квартиру. Соседи по дому приняли новую семью доброжелательно, предлагали любую помощь и, что было немаловажным, не докучали вопросами о случившемся.

В 2000 году Алексей впервые поехал в Германию на протезирование и получил там временные (детские) протезы. Срок их эксплуатации уже давно вышел. Теперь они сиротливо стоят в углу одной из комнат. Поэтому Алексей передвигается вне дома на механической коляске, а по квартире - на культях ног, и, следует отметить, довольно быстро. Кроме этого, он без посторонней помощи пользуется мобильным и домашним телефонами, работает на компьютере, обслуживает себя сам. За годы, прошедшие с момента трагедии, никто не видел его в подавленном состоянии.

В 2003 году Алексей познакомился со своей будущей супругой. Молодая симпатичная девушка увидела в парне сильную личность. Через полгода они сыграли свадьбу. Сегодня у них подрастает двое замечательных ребят - Марк и Владислав. Супруга Алексея успешно совмещает воспитание детей, работу, заботу о муже, помогает ему во всех его начинаниях.

Скромный семейный бюджет, состоящий из небольшой пенсии Алексея и зарплаты жены, а также наличие двоих маленьких детей заставили его принять единственно правильное решение - заняться бизнесом. Первые попытки в этом нелегком деле были неудачными. Но Алексей не сдавался. Посоветовавшись с женой и родителями, встретившись с руководством Оршанского горисполкома, парень решил строить в центре города электронно-пневматический тир. Признаться честно, немногие верили в то, что ему это удастся, но парень самостоятельно нашел специалистов, которые разработали проектно-сметную документацию. Было нелегко, но моральная поддержка жены и близких людей, помощь председателя горисполкома Валерия Шабодалова сделали свое дело: Алексей упорно продвигался к поставленной цели. Делает это и до сих пор...

Отличительная черта характера Алексея в том, что он не любит, когда его жалуют. Парень убежден, что жалость убивает в человеке личность, в результате чего трудно вновь поверить в себя. Также Алексей считает, что помощь, оказываемая таким людям, как он, должна быть направлена на определенные позитивные цели, поставленные перед самим собой инвалидом. Только так человек с ограниченными возможностями сможет адаптироваться в жизни.

Мы верим, что Алексей претворит в жизнь все свои начинания и останется навсегда сильной личностью, подавая пример стойкости всем нам.

Игорь ЭНДЕЛЬШТЕЙН.  
<http://www.b2b.by/ru/talay.html>

## Алексей Талай: «МЫ ПОСТРОИМ ОДИН ИЗ ЛУЧШИХ ФОНДОВ ДЛЯ ДЕТЕЙ -СИРОТ В БЕЛАРУСИ»



НА СНИМКЕ: Алексей Талай с сыном.

Два года подряд я помогал детям, оставшимся без родителей, встретить Новый год с подарками. В декабре 2008 года мы, вместе с друзьями из Минска и Могилева, укомплектовали подарки для 76 сирот. 29 декабря 2009 года я также праздновал вместе с сиротами приближение Нового Года. На этот раз подарки для них были куплены за деньги (700\$), которые мне передали специально для этих целей мои друзья из Соединенных Штатов Америки. По просьбе руководителя детского дома Ольги Ивановны Романенко была приобретена небьющаяся посуда для столовой, а также комплекты ролевых игр для игровых

комнат. Был великолепный праздник! Дети были очень счастливы, они смеялись, пели и танцевали! Я рассказал детям о помощи из США. Накануне, с 6 октября по 5 декабря я находился в этой стране по приглашению представителя Торгово-промышленной палаты США Мистера Robert C. Harris. Моё путешествие было поразительно разнообразным. Я побывал во многих организациях, и всюду появлялись друзья, готовые включиться в мой проект по оказанию помощи детям-сиротам. Три с половиной года я занимаюсь строительством здания в г. Орша. Сначала планировал создать собственное рабочее место, а также рабочие места для других людей с ограниченными возможностями. Это будет электронно-пневматический тир, управляемый через компьютер, что позволит минимизировать усилия инвалидов. А после поездки в США планы расширились. Приступив к созданию Фонда помощи для детей-сирот и инвалидов, я принял решение отдать второй этаж строящегося здания для нужд Фонда. В настоящее время я занят поиском экспертов и добровольцев для создания Фонда. Президент Колорадского Американского Института Архитекторов (AIA Colorado) Mary Morissette выразила горячее желание помочь в создании проекта деревни для детей сирот и инвалидов.

Дом рассчитан максимум на семь детей, чтобы мать-воспитатель могла уделять больше внимания каждому ребенку. Каждый ребенок будет иметь свою собственную комнату со спальным местом и местом для учёбы, гардеробом. В доме предусмотрена комната со всеми удобствами для матери-воспитателя. Деревня будет включать в себя спортивные комплексы как открытого, так и закрытого типов, загоны для лошадей низкорослой породы - опыт многих стран показал огромную пользу от общения детей с лошадьми. Атмосфера в деревне будет направлена на выявление и развитие талантов и лучших качеств каждого ребенка. Это будет один из лучших белорусских Фондов для обездоленных детей. Если вы хотите участвовать в его создании, сообщите мне об этом. Мы вместе будем помогать детям обрести счастье. Телефон (+375 17)298-24-47/41

## Деловой календарь

### Международная промышленная выставка «ITM POLSKA - Инновации, технологии, машины» Форум, который полезно посетить

Летний сезон Международных Познаньских ярмарок традиционно откроет 8 июня нынешнего года крупнейшая в Республике Польша Международная промышленная выставка «ITM POLSKA - Инновации, технологии, машины». Ожидается, что в ней? на выставочных площадях, превышающих 30 тыс. кв. м., примут участие более 1000 экспонентов из разных стран мира.

Новинками «ITM Polska» в 2010 году станут специальные события и экспозиции, такие, например, как Парк гидравлики и пневматики, Полигон умений, Инновационность на практике, Парк литейного дела, Транспорт XXI века, Академия сварки, презентации достижений научно-исследовательских центров. Основной акцент выставочной программы будет сделан на демонстрацию инновационных технологий и процессов. В экспозиции «ITM POLSKA» будут доминировать современные станки, машины и оборудование для промышленности. Многие из этих новинок заранее размещены на веб-сайте [www.mtp.pl](http://www.mtp.pl) <<http://www.mtp.pl>> Чтобы познакомиться с ними, нужно выбрать выставку (ITM POLSKA), а затем - интересующий читателя ее специализированный салон, руководствуясь далее рубриками сайта.

Как и в предыдущие годы, экспозиция Международной промышленной выставки будет состоять из специализированных салонов. Ныне их восемь. Два из них - новые. Неизменными остались ключевые салоны «Металлфорум» (металлы, сырьё, продукция, оборудование для металлургической промышленности и др.), «MACH TOOL» (станки, оборудование, инструменты, КИП для металлообработки, промышленные роботы и др.) и «SUFREX» (очистка, подготовка, тепловая и теплохими-

ческая обработка поверхности, гальваника, лакирование, нанесение покрытий из эмали, пластмасс и др.). На площадях салона «WELDING» будут широко представлено современное сварочное оборудование и материалы, техника для металлического напыления, обработки поверхности и др. А еще посетителям «ITM Polska» предлагаются три традиционных специализированных салона «Транспорт для промышленности», «Наука для экономики», «Охрана труда в промышленности».

Ежегодно Международную промышленную выставку в г. Познань посещают около 20 тысяч специалистов, в том числе - из Беларуси. В 2010 году, как и прежде, СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства» и ОО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей» формируют делегацию деловых кругов для посещения «ITM POLSKA». Участники поездки смогут воспользоваться коллективным выставочным стендом для презентации информации о своих предприятиях, а также разместить свои деловые предложения на русском, польском и английском языках в специальном буклете, который будет распространяться среди экспонентов и посетителей выставки, принять участие в семинарах, деловых встречах и других мероприятиях, подготовленных организаторами «ITM POLSKA». Познань ждет белорусских промышленников и предпринимателей на выставке, которую полезно посетить отечественным производителям, экспортерам и импортерам.

Подробности об участии в выезде можно узнать по тел. (017) 298-24-46, 298-24-38, а также на бизнес-портале [www.allminsk.biz](http://www.allminsk.biz) и на веб-сайте [www.rce-ale.org](http://www.rce-ale.org)

### «Восточный Давос» отметит своё 20-летие Начинается формирование делегации для участия в юбилейном экономическом форуме в г.Крыница

В сентябре нынешнего года Экономический форум в польском городе Крыница, расположенном в 140 километрах южнее г.Кракова, отметит свой 20-летний юбилей. Эта представительная встреча лидеров бизнеса, политиков, ученых, общественных деятелей и журналистов, которую неофициально нередко именуют «Восточный Давос», ежегодно собирает свыше 2000 участников и гостей более чем из 60 стран мира. Делегации деловых кругов Беларуси, сформированные ОО «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей», 19 раз принимали участие в крыницких экономических форумах. В этом году его организаторы, отмечая многолетнюю партнерскую активность наших организаций, подготовили для посланцев белорусского бизнеса эксклюзивную специальную программу в г.Крынице с 6 по 11 сентября, при этом еще до начала Форума члены делегации ОО «МССПиР» и СЮЛ «РКП» примут участие в деловых встречах, семинарах по вопросам развития предпринимательства и управления, посещения местных предприятий.

В 2010 году Экономический форум в г. Крынице пройдет под лозунгом «Европа после Лиссабона - стратегия для будущего». Эта тематика избрана далеко не случайно, ведь год нынешний - это первый год обязательного действия Лиссабонского договора, с которым сегодня в странах Европейского Союза связывают не только определенные опасения, но и новые надежды. Объединенная Европа стремится выработать конкретные решения, которые стали бы эффективным ответом на внешние вызовы - глобализация, политические перемены, экспансия новых рынков, а также на набравшие выходы внутренние, с которым сегодня относятся, главным образом, социальные проблемы, вопросы политической, энергетической и общественной безопасности, развитие свободного рынка и рыночной экономики. Важно договориться по этим вопросам на уровне всей Европы, отдельных государств и регионов. Использование возможностей Лиссабонского договора и новых шансов для партнерства, в том числе с восточными соседями, и будет посвящен XX юбилейный Экономический форум в г.Крынице. «Форум, его размах, разнородность и, прежде всего, рекордное количество

гостей являются наилучшим подтверждением успеха предложенной нами формулы встречи, - отметил в беседе с нашим корреспондентом Председатель Программно-советского Форума Зигмунт Бердыховский. - В очередной раз оказалось, что беседы об отношениях между старой и новой Европой находят всё больше участников и слушателей. Все больше увеличивается приток желающих дискутировать о том, как эффективно строить рыночную экономику, преодолевать экономические трудности и избежать ошибок при создании современного правового государства».

Программой крыницкого Форума-2010 предусмотрены четыре пленарные сессии, более 100 семинаров, дискуссий, «круглых столов», разбитых по 11 тематическим блокам, среди которых для представителей деловой общественности особенно интересны: «Макроэкономика», «Бизнес и управление», «Форум регионов», «Энергетический форум», «Инновации и устойчивое развитие», «Охрана здоровья», «Евросоюз и его соседи». По каждому тематическому блоку пройдут тематические сессии, семинары и дискуссии, «круглые столы», деловые встречи. Участников и гостей Форума ожидают также выставки, презентации книг, городов, регионов и фирм, корпоративные встречи. Благодаря разнообразию мероприятий Форум по праву признан авторитетной встречей политико-экономических элит, площадкой для налаживания и развития деловых контактов, местом, где происходит обогащение новыми идеями и опытом, приобретаются полезные знания и знакомства.

Формирование делегации деловых кругов Беларуси для участия в Экономическом форуме-2010 и в специальной сентябрьской программе для белорусского бизнеса пройдет на конкурсной основе до 1 июня нынешнего года. Дополнительную информацию о программе поездки и об условиях участия в ней читайте на бизнес-портале ОО «МССПиР» [www.allminsk.biz](http://www.allminsk.biz), а также на веб-сайте СЮЛ «РКП» [www.rce-ale.org](http://www.rce-ale.org)

Пресс-центр ОО «МССПиР»,  
(8 017) 298-24-52.

# ГЕОГРАФИЯ ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

## Швеция



Наращивание товарооборота является общей целью сотрудничества Беларуси и Швеции. Но в условиях продолжающегося мирового финансового кризиса путь к ее достижению является непростым. Какие же меры предлагаются сегодня, чтобы не только не снизить показатели белорусско-шведского торгового-экономического взаимодействия, но и взять еще более высокую планку? На этот и ряд других вопросов корреспонденты "Союза предпринимателей" попросили ответить Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Беларусь в Королевстве Швеция А.М. ГРИНКЕВИЧА.

— Торговые отношения Беларуси и Швеции имеют позитивную динамику, хотя торговый оборот на данный момент относительно невысок, — отметил Андрей Михайлович. — Темпы развития белорусско-шведской торговли на протяжении нескольких лет, по нашему мнению, свидетельствуют о значительном, но пока еще далеко не в полной мере востребованном потенциале двустороннего торгового-экономического сотрудничества. Для активизации взаимодействия есть все необходимые предпосылки. Беларусь обладает большим промышленным экспортноориентированным потенциалом. Со Швецией мы сопоставимы по численности населения и близки по менталитету, обладаем схожей отраслевой структурой экономики. Хорошие перспективы с точки зрения роста взаимного торгового оборота и расширения инвестиционной деятельности имеет дальнейшее развитие сотрудничества в таких сферах, как энергетика, включая биоэнергетику и энергетику из возобновляемых источников, лесное хозяйство и деревообработка, текстильная сфера, производственная кооперация, ИТ-сфера, банковско-финансовый сектор. Вместе с тем повышение активности и проявление настойчивости непосредственно самими субъектами хозяйствования в поиске потенциальных партнеров и налаживании контактов является одним из необходимых условий для дальнейшего развития торгового-экономического сотрудничества по конкретным направлениям. Как показывает практика, довольно эффективным в поиске новых партнеров является участие заинтересованных деловых кругов в соответствующих торговых выставках и ярмарках.

Несмотря на негативное влияние последствий мирового финансового кризиса, объем двустороннего белорусско-шведского товарооборота по итогам января-октября 2009 года составил 191,2 миллиона долларов, то есть 90,4 процента от уровня аналогичного периода 2008 года. Таким образом, можно констатировать, что по итогам 10 месяцев 2009 года снижение двустороннего товарооборота между Беларусью и Швецией практически не произошло. С учетом наметившейся тенденции оживления шведской экономики мы прогнозируем тенденцию увеличения белорусского экспорта. Посольством проводится работа по информированию шведских деловых кругов о потенциальных возможностях для дальнейшего развития торгового-экономического сотрудничества с Республикой Беларусь. В 2008 году Посольством Беларуси в Швеции совместно с Министерством иностранных дел Швеции и Беларусью организован в Стокгольме белорусско-шведский деловой семинар «Беларусь-Швеция: партнеры в бизнесе», который вызвал широкий резонанс в политических и деловых кругах Швеции. В развитие данного мероприятия в апреле 2009 года состоялся визит в Минск Генерального директора по вопросам торговли МИД Швеции А. Анлида во главе делегации шведских деловых кругов. На базе Белорусской торгово-промышленной палаты шведской стороной проведен семинар с участием представителей республиканских органов государственного управления и белорусских предприятий. А в ноябре 2009 года состоялся визит в Беларусь председателя Международного Совета шведской промышленности Э. Белфраге, который встретился с белорусским Президентом. Если учесть, что Международный Совет шведской промышленности объединяет около 55 000 шведских компаний, то можно надеяться, что данная встреча придаст новый импульс и выведет на качественно новый уровень белорусско-шведское торговое-экономическое сотрудничество.

— Какие усилия прилагаются белорусской стороной для укрепления межрегиональных связей со Швецией?

— С удовлетворением можно отметить расширение межрегионального сотрудничества. Посольством совместно со Шведским институтом государственного администрирования (СИПУ) в рамках реализуемого проекта осуществлен ряд визитов делегаций белорусских областей в Швецию. В 2008 году состоялись визиты представителей Витебской и Могилевской областей, в ходе которых белорусские делегации провели встречи с представителями региональных и городских администраций, презентации промышленного и инвестиционного потенциала своих областей, инвестиционных предложений предприятий региона, обсудили вопросы развития всего спектра сотрудничества, в том числе в области экономики и торговли, финансового сектора, науки, образования, туризма.

Перспективным видится развитие сотрудничества в сфере туризма. В этой связи можно отметить успешную реализацию трансграничного белорусско-шведско-латвийского проекта «Панорама/Двина» (партнерская организация с белорусской стороны - Витебский горисполком, партнер от Швеции - администрация острова Готланд). В рамках данного проекта белорусская сторона, включая представителей туристических агентств, ежегодно участвует в крупнейшей в Скандинавии туристической выставке «TOUR», проводимой в шведском городе Гетеборге. Организуются групповые туры для шведских туристов в Беларусь, которые имеют весьма позитивные отзывы. Важным событием в рамках проекта «Панорама/Двина» и для дальнейшего развития отношений в сфере туризма стал визит губернатора Готланда в Витебскую область и подписание в ходе визита 2 июня 2009 года договора о сотрудничестве между Витебском и регионом Готланд.

— Какие из отраслей белорусской экономики являются наиболее привлекательными для шведских инвесторов?

— Одной из привлекательных сторон Швеции как экономического партнера является ее инвестиционный потенциал. Шведский бизнес широко представлен в Балтийских государствах и работает на белорусском рынке, как правило, через эти страны. Посольством проводится активная работа, направленная на широкое информирование шведских деловых кругов об инвестиционных возможностях Беларуси в целях стимулирования прихода крупнейших шведских компаний в нашу страну. Ес-

## Андрей ГРИНКЕВИЧ:



тественно, негативные последствия мирового финансового кризиса являются сдерживающим фактором в инвестиционной деятельности шведских компаний. Но мы отмечаем повышение интереса со стороны шведского бизнеса к инвестиционной активности в Беларуси. Одним из примеров успешных инвестиционных проектов в нашей республике является деятельность белорусско-шведского совместного предприятия «Бакко-Бисов», занимающегося производством биметаллических плит. Продукция предприятия экспортируется в 60 стран мира.

В качестве примера прямых шведских инвестиций в сферу биоэнергетики и создания соответствующих производств можно назвать приобретение шведской компанией «Rindi Energy AB» 51 процента акций акционерного общества «РындиБел», созданного на базе Волковысского лесхоза. Данное предприятие, занимающееся производством топливной щепы, начало хозяйственную деятельность в 2009 году. Шведский государственный инвестиционный фонд «Swedfund International» принял активное участие в создании белорусско-шведского совместного предприятия «Rindi Energy AB» и осуществил первые инвестиции в Республику Беларусь - в Белорусский банк малого бизнеса. «Swedfund International» готов рассматривать вопрос о предоставлении рискованного капитала белорусским предприятиям для участия в совместных проектах, в первую очередь в сфере энергетики и окружающей среды.

Руководство компаний «Ericsson» и «Carnegie Investment Bank» (крупнейший в Скандинавии инвестиционный банк) приняло участие в Белорусском инвестиционном форуме в Лондоне в 2008 году и провело двусторонние встречи с Премьер-министром Республики Беларусь С.С. Сидорским, на которых были обсуждены конкретные вопросы налаживания и дальнейшего развития сотрудничества. Одновременно на Лондонском форуме руководство Международного Совета шведской промышленности передало обращение к Правительству Беларуси, в котором подтверждается заинтересованность крупного шведского бизнеса в сотрудничестве с Беларусью по конкретным направлениям, в частности в банковско-финансовой сфере и сфере лесного хозяйства. Высокий интерес к белорусскому рынку проявляют крупнейшие шведские банки. Вместе с тем сдерживающим моментом на данном этапе является фокусирование шведских банков на решении своих проблем в странах Балтии.

— Какие перспективы видятся в развитии белорусско-шведских производственно-кооперационных отношений?

— Наличие перспектив развития производственной кооперации подтверждает отчет одного из крупнейших шведских профсоюзов частного сектора «Unionen», опубликованный в начале 2009 года. Из проведенного исследования следует, что на протяжении последних трех лет каждая третья шведская компания

## “Активность и настойчивость — вот условия для развития сотрудничества!”

перенесла рабочие места за пределы Швеции, а 37 процентов промышленных предприятий перенесли и свои производства. Причем, данная тенденция усилилась по сравнению с предыдущим трехлетним исследованием. Основная причина переноса рабочих мест — сокращение производственных издержек, в частности на оплату труда. Помимо производственной сферы, перенос рабочих мест осуществлялся также в сфере высоких технологий и финансовом секторе. Принимая во внимание негативные тенденции, вызванные мировым финансовым кризисом, вероятным представляется сохранение тенденции перенесения шведскими компаниями производств, в первую очередь трудоёмких, за рубеж в целях снижения издержек. Обладая развитым промышленным потенциалом, а также принимая во внимание схожесть отраслевой структуры экономики Беларуси и Швеции, наша страна может стать привлекательным партнером для шведского бизнеса в сфере производственной кооперации в направлении подключения белорусских предприятий к производственной цепочке создания конечного продукта крупнейших шведских компаний в области автомобилестроения, вагоностроения, машиностроения, сложно-технической продукции, что является одним из перспективных направлений сотрудничества.

— Сегодня малый и средний бизнес должен стать, на наш взгляд, приоритетным направлением в развитии белорусско-шведских двусторонних деловых взаимоотношений, ведь его гибкость в нынешних условиях является свойством, представляющим особую значимость. Какие инновационные подходы в организации сотрудничества малых и средних предприятий двух стран предлагаются сегодня?

— По данным шведского Центрального статистического управления, в этой стране насчитывается более 900 тысяч предпринимателей и компаний. В подавляющем большинстве фирм количество сотрудников составляет менее 20 человек. На малые и средние предприятия приходится 67 процентов занятых в частном секторе. 47 процентов малых предприятий работает в сфере услуг. Малым предприятиям с численностью менее 50 человек принадлежит 15 процентов экспорта. Швеция придает большое значение расширению предпринимательского сектора. Белорусские предприятия могут выступить в качестве реципиентов по некоторым программам, реализуемым в Швеции для поддержки отечественного предпринимательства. В частности, Шведское агентство экономического и регионального роста реализует программу «StartSouth and StartEast», которая направлена на содействие экономическому росту в определенных регионах страны. Общей целью программы является стимулирование устойчивого долгосрочного сотрудничества между шведскими компаниями малого бизнеса и частной компанией в стране-реципиенте. Программа предоставляет возможность шведской компании получить кредит для передачи ноу-хау и инвестиций в оборудование общим размером до 100 тысяч долларов. Республика Беларусь входит в число стран-потенциальных реципиентов. С 1 января 2009 года данная программа реализуется с участием шведского государственного инвестиционного фонда «Swedfund International AB». Успешным примером сотрудничества, налаженного в рамках данной программы, является производство одним из белорусских текстильных предприятий в Витебске продукции по заказам шведской фирмы, специализирующейся на одежде для детей.

Беларусь включена также в список стран-бенефициаров программы «DemoEnvironment», направленной на поддержку развития технологий в сфере окружающей среды, включая возобнов-

ляемую энергетику. Программа реализуется Шведским агентством экономического и регионального роста в сотрудничестве со Шведским советом по вопросам технологий в сфере окружающей среды. Принимая во внимание лидирующие позиции Швеции в области технологий в сфере экологии и окружающей среды, представляется важным белорусским заинтересованным организациям изучить возможность участия в программе «DemoEnvironment» для реализации конкретных проектов в Беларуси. Перечень шведских компаний — потенциальных партнеров в реализации проектов в рамках данной программы — содержится на сайте Шведского совета по вопросам технологий в сфере окружающей среды: [http://swentec.se/en/Start/find\\_cleantech/Suppliers](http://swentec.se/en/Start/find_cleantech/Suppliers).

— Научно-техническая деятельность — еще одно актуальное направление белорусско-шведского сотрудничества, потенциал которого далеко не исчерпан. Реализация каких совместных проектов в названной сфере планируется в скором времени?

— К приоритетным направлениям белорусско-скандинавского взаимодействия в научно-технической сфере относятся: сотрудничество в области информационных и инновационных технологий; промышленная кооперация в области автомобилестроения, вагоностроения и машиностроения; сотрудничество в области охраны окружающей среды; сотрудничество в области медицины. Активно взаимодействуют белорусские и шведские научные учреждения. Реализуются совместные научные и научно-технические проекты, осуществляется обмен научной информацией и учеными, проводятся совместные конференции и семинары. В 2004 году подписано Соглашение о научно-техническом сотрудничестве между Национальной академией наук Беларуси и Королевской шведской академией инженерных наук. Активное научное взаимодействие осуществляется между Национальной академией наук Беларуси и Лундским университетом; Гомельским государственным университетом имени Ф.Скорины и Стокгольмским университетом, Белорусским государственным медицинским университетом и Каролинским институтом, Белорусской медицинской академией последипломного образования и Южным госпиталем Стокгольма, Государственным научным учреждением «Институт истории НАН Беларуси» и Готландским университетом, Белорусским государственным университетом и университетом города Упсала. Интерес к налаживанию сотрудничества с белорусскими образовательными учреждениями проявляет Линчепингский университет. Одним из значимых событий в сфере научно-технического взаимодействия стало проведение 18 марта 2009 года в Стокгольме белорусско-шведского ИТ-семинара «Discover IT Belarus», организованного совместно с Королевской шведской академией инженерных наук. Принимая во внимание успешный опыт данного семинара, в 2010 году планируется организовать новый ИТ-семинар. Посольством совместно с Королевской шведской академией инженерных наук прорабатывается возможность проведения в ближайшее время на базе Академии белорусско-шведского семинара по энергетической тематике.

Вопросы задавали  
Екатерина ДОРОФЕЙЧИК  
и Борис ЗАЛЕСКИЙ.

## Германия

### Архитектура. Строительство. Ремонт.

**PUFAS Красота твоего дома — с помощью высококачественных материалов из Германии**

- обойные клеи
- шпаклёвки
- грунтовки
- краски и красители
- вспомогательные средства
- колеровка красок

[www.pufas.ru](http://www.pufas.ru)

# Лечение комплексов может быть только комплексным



Считаю, что основным индикатором истинных намерений властей улучшить бизнес атмосферу является величина арендной платы для малого и среднего бизнеса. И пока частный бизнес не загнулся окончательно, следует незамедлительно и реально уменьшить арендную плату хотя бы на офисы и производственные помещения. Зачем же резать курочку, несущую золотые яйца, если треть бюджета поступает от предпринимателей. При том, что они составляют всего 9% от работающих. Это неумно, недальновидно, если не преступно! Глупо пытаться формировать бюджет на аренде. Тем более, что арендодатели его сами зачастую и проедают. Так пусть лучше займутся полезным делом и пополнят наши ряды. Ну, честное слово, чем они лучше, тех *бугаёв*, что многие годы сшибали деньги с автомобилистов на платных стоянках у магазинов и базаров? В центре Брюсселя парковка бесплатна, а тут, видите ли, создали новые рабочие места, когда в стране дел только начать и кончить...

Что конкретно можно было бы предложить в этом вопросе? К примеру, дать разрешение на регистрацию любых частных предприятий по месту жительства одного из учредителей, если члены семьи не против. А никому не мешает, так и производства. Чего здесь бояться? Какие проблемы? Наоборот, в случае чего, будет что забрать в залог у предприятия-кредитора. Да и бизнесмен призадумается, а стоит ли ему нарушать. На кону ж квартира или дом. Это - первое.

А - второе, установить стоимость 1 м<sup>2</sup> арендуемой офисной площади на уровне половины базовой величины, производственной - половины от офисной, а складской - половины от стоимости производственной. Ну и дать ещё какие-то удобоваримые коэффициенты, в сторону понижения. И не каких там искусительских «3», это не для нас. Это же разум отключает Арендодателям и развивает у них просто нечеловеческую алчность. А коммунальные платежи - по счётчикам. Не вопрос. Кто тут будет возражать? Конечно, если тарифы будут одинаковыми...

3. **Налоги.** А почему бы Правительству в порядке эксперимента не начать с уменьшения налогов для малых инновационных компаний. Или пойти ещё дальше, не освободить от налогов предприятия с численностью до 15 человек сроком на 3 года, при условии выпуска продукции, защищенной патентом или заявкой (справкой) из патентного ведомства? Это так логично, если мы хотим сделать приоритетом инновационный путь развития. Вот сразу и активизируем самых умных и способных. И посмотрим потом, где будет больше таких малых предприятий на Западе или у нас. Все же помнят притчу про журнал «Юный техник» и ушлых японцев, внедряющих идеи советских пионеров чуть ли не за считанные часы...

4. **О бумаготворчестве и статистике.** Естественен вопрос - что делать? Разве об этом мало говорилось? А воз и ныне там, только ещё больше просел. Я против излишнего радикализ-

ма, но именно тут он как раз и нужен. Уже не раз предлагал некоторым представителям нашей уважаемой вертикали и горизонтали поступить следующим образом - хотя бы для эксперимента ввести *отчётность по отклонениям* в одном министерстве и регионе. А там уже можно был бы и посмотреть, что получим. Кстати, эти вещи давно и успешно применяются в программировании и автоматизации технологических процессов. Почему бы не аппроксимировать разумный опыт на планирование и отчётность?

Суть системы. Допустим, предприятие составило, а профильное министерство утвердило его план на год (два, три или пять...). Так было пусть и будет. Не вопрос. А теперь внимание! Отклонился от плана, скажем, на 1 или 0,5 процента по тому или иному показателю в отчётный период - информируй верхи. Находишься в коридоре - молчи! Результат? В десятки раз уменьшится бумажный оборот. И в целом по стране, и в частности по субъектам хозяйствования. А начать можно хотя бы с регулярных отчётов предприятий в местные органы власти. Нынешнее положение в этом вопросе - форменное издевательство. Превратилось в самоцель, и пустую трату времени.

Есть и другой путь снижения бумагооборота. Отменить регулярную сдачу данных по статистике, а заодно сами собой отомрут и непреднамеренные неточности и искажения. При наличии компьютеров, Интернета и сетей это чистой воды архаизм. И здесь должен работать принцип одного окна. Сдал по интернету отчёты в ИМНС, и всё...

А дальше обобщайте, извлекайте статистику и информацию на здоровье, кому и что надо. Наверно, хватит нам в XXI веке бумагу марать, бегать и стоять в очередях. А сколько картриджей уходит? Да и статистика будет точнее, если черпать её из одного источника. И подгонять цифры потом никому не надо, и пояснять, и оправдываться... Другое дело, что нашим фискальным органам станет сложнее. Так это и хорошо! Зауркали они уже всех своим бесхитростным методом «поиска загугули и нестыковочек». Непроста же наше налоговое законодательство по доступности восприятия пока прочно занимает одно из последних мест в мире (181). Зато по количеству чиновников на душу населения мы в первых рядах. Почти 1,5 млн. человек в сфере управления, бумаг и говорения слов - не много ли для коня легендарного Боливаря?

5. **Двойные стандарты.** Мало того, что от них Беларусь уже натерпелась на внешней арене. Так теперь и частный бизнес это по полной программе ощущает на себе, но уже внутри страны. К примеру, при проведении тендеров и конкурсов. О чем речь? За долгие годы отсутствия, неразвитости и некой вторичности частного бизнеса у снабженческих служб большинства госпредприятий сложилось несколько настороженное и предвзятое отношение к представителям предприятий этой формы собственности. Ассоциируемое у них, в большей части, с торговлей, перекупкой и спекуляцией, и в меньшей степени - с производством, передовыми технологиями и мировым уровнем изделий.

Да и живучесть частника всегда была под сомнением. Вместе с тем, ситуация меняется. И в ряде отраслей (*в том же программировании и микроэлектронике*) - с точностью до наоборот. А по жизнеспособности я, например, скорее, сегодня поставлю на небольшое мобильное научно-производственное предприятие, чем на былого флагмана, отягощённого огромным долгом, непроизводственными неликвидами, разбегающимися кадрами, недостатком или отсутствием толковых мозгов для разработки перспективных направлений.

Взять хотя бы наше предприятие. В теме автоэлектроники наши специалисты много лет. Разработали изделие, которые ведущие специалисты сегодня позиционируют, как базовая модель электронных интеллектуальных датчиков, не имеющих мировых аналогов ни по функциям, ни по надёжности, ни по параметрам. Фактически открыто новое направление в создании особо стабильных системах длительного функционирования. И белорусы могут заявить здесь свой мировой приоритет. Что мы и собираемся сделать в самое бли-

жайшее время на совещании главных конструкторов автопрома Беларуси, России и Украины. Пройдены серьёзные испытания, которым не подвергались ни одно изделие конкурентов, идёт работа по патентованию метода, организуется сборка в России для нужд местной спецтехники.

И, тем не менее, у иных отделов ОВК, есть своё особое мнение, основанное непонятно на какой логике. Им порой милее изделие другого поставщика, у которого на порядок выше нормативного процент брака, в 2 раза больше вес и габариты. Даже при одинаковой цене!?! И не мы одни сталкиваемся с такими двойными подходами в отношении частного предприятия.

Вот откуда и все эти хитрые игры с тендерами и конкурсами на поставки той или иной комплектации. Когда предпочтение, несмотря ни на что, отдаётся стагнирующим госпредприятием с их убогой вчерашнего дня продукцией. А отговорки чтобы отказать, можно найти всегда. Самая распространённая при прочих равных условиях - а у вас вот и статистики нет. Мы же не знаем, как ваши изделия себя поведут в нашей продукции.... Спрашиваешь - откуда ж статистике быть, если вы её не хотите наработать? Вроде соглашаются, но потом придумывают что-нибудь ещё. Короче у Егорки одни отговорки...

## Как правило, на предприятиях бал правят снабженцы, службы контроля, маркетинга и внутренней безопасности. Мнение ведущих специалистов - вторично.

Характерно, что такое негативное отношение к частникам у этих господ-снабженцев с госсектора не единичный факт. И, к сожалению, без прямых директив смены существующих правил и инструкций быстро преодолеть, пока не получится. Равно, как и замены таких ангажированных работников, в особо тяжелых случаях. Не думаю, что в атмосфере объявленного Президентом Республики Беларусь Года качества, готовящегося Указа о вопросах монополизации рынка, такие непоследовательные, бестолковые и неуклюжие действия этих служб внешней комплектации при проведении конкурсов и тендеров найдут поддержку у тех, кто действительно заинтересован в динамичном развитии страны. А не в её стагнации, стабилизации отставания и сворачивании с инновационного пути. Зачем же возвращать (или поддерживать) монополию, если от неё как раз, наоборот, нужно всячески уходить? Один поставщик это - отсутствие конкуренции и путь в никуда. Да и противоречит это тем же требованиям ИСО 9001.

В этой связи отраслевым управлениям ведомств и отделам Госконтроля, на мой взгляд, не помешало бы более внимательно посмотреть на сложившуюся практику мимикрии и подтасовки результатов при проведении тендеров и конкурсов, постановки во главу угла исключительно ценового фактора работниками иных служб снабжения. Зачастую без учёта мнения конструкторов, лучших параметров или наличия перспектив в дальнейшей модернизации изделий.

Пока же на практике на большинстве предприятий бал зачастую правят снабженцы, службы контроля, маркетинга и внутренней безопасности. Мнение ведущих специалистов - вторично. Правильно сделали недавно на МАЗе, радикально сократив местных Карацуп службы безопасности чуть ли не в 10 раз! Главное, что бы начатая работа по сокращению не затронула там светлые головы их конструкторов и технологов. А вообще-то, думаю, уже настала пора начать радикальную перестройку структур управления госпредприятий и их деbüroкратизации. Без этого частно-государственное партнёрство невозможно.

Наши работники на себе убедились, деловое общение со специалистами крупных государственных предприятий у представителей малого бизнеса в ряде случаев затруднено из-за заорганизованности работы первых. Равно, как надуманности ряда внутренних регламентов, большого бумагооборота, коллективной безответственности и раздутости штатов второстепенных служб наших известных заводов, в ряде случаев, заполненных случайными и некомпетентными людьми.

К примеру, чтобы сдать на испытания новое изделие или подписать договор поставки с крупным предприятием нередко проходит от 3 до 6 месяцев. Для этого собирается десятки виз, проходит десятки километров, наговаривается сотни минут по телефонам. Всё вместе это сильно затрудняет внедрение всего нового и передового, удорожает продукцию. Многие предприятия к тому же потеряли лучшие кадры и практически остановились в развитии. Отсутствует передача опыта, производственная учёба, система повышения квалификации. Потерян престиж инженерного труда и основных рабочих специальностей - токаря, фрезеровщика, сборщика. Если не предпринять срочных мер, процессы примут необратимый характер. Займаться о малом бизнесе, не надо забывать о крупных госпредприятиях и наведении порядка на них. Ведь нам ещё долго работать в паре. Время приближается медленно, а уходит быстро...

Алексей ПЕПЕЛЯЕВ,  
заместитель директора ЗАО «КААС Технологии»,  
вице-председатель ООО «МССПИР».

## Вступайте в бизнес-ассоциации Республики Беларусь!

№	Город	Бизнес-ассоциация	Тел./факс.	E-mail
1	Брест	ОО "Союз предпринимателей Брестской области"	(8 0162) 20-57-07	region_union@tut.by
2	Витебск	ОО "Ассоциация нанимателей и предпринимателей"	(8 0212) 37-36-13	vitebsk-anp@tut.by
3	Гомель	Общественная организация содействия развитию частного бизнеса "Единство"	(8 0232) 54-52-42	edinstvo@tut.by
4	Гродно	Общественное Объединение "Клуб предпринимателей"	(8 0152) 743-957	ookp@tut.by
5	Могилев	ОО предпринимателей Могилевской области	(8 0222) 25-11-26	allm_mg@mail.nsys.by
6	Минск	ОО "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей"	(8 017) 298-24-38	souz@allminsk.biz
7	Минская область	Представительство ОО "МССПИР" в г. Молодечно	(8 029) 604-41-36	eldiag@tut.by
8	Минск	СЮЛ "Республиканская конфедерация предпринимательства"	(8 017) 298-24-47	s.u.l.business@gmail.com

Окончание. Начало в № 4 (19).

**По официальным данным безработица в Беларуси всего 1%. Смешная, глупая цифра. Если бы она была правдивой, это было бы экономическим и структурным чудом. Даже поверхностное ознакомление с ситуацией в Беларуси убеждает, что чудом в нашей стране не пахнет. Не чувствуют этот запах ни обыкновенные люди, ни сами чиновники.**

**Реальная безработица, как минимум, в 10 раз больше официальной**

Социологические опросы начала 2010 года показывают, что безработица входит в тройку самых главных проблем белорусских семей. Значит, официальная статистика не отражает реальное положение рынка труда. В ситуации, когда госпредприятиям запрещают увольнять рабочих, когда пособие по безработице в стране ниже прожиточного минимума в Африке, и для его получения необходимы отработки на общественных работах, число зарегистрированных безработных вполне объяснимо.

Формальное благополучие на рынке труда является форменным безобразием. Людей не успокаивает однопроцентная безработица. С точки зрения населения, правительство не справляется с созданием рабочих мест. «Как же не справляться - могут возразить сторонники правительства - безработица у нас чуть ли не самая низкая в мире». Такая аргументация не устраивает даже руководство страны, не говоря уже о сотнях тысячах работников убыточных предприятий.

В 2009 году резко выросло число работников с неполной занятостью. По такому графику работало 357 тысяч человек, что составляет 9% рабочей силы. В отпуск по инициативе нанимателя были отправлены почти 55 тысяч человек. Для около половины из них не была сохранена заработная плата. Общее количество неотработанных часов в 2009г. составило 5,4млн. человеко-часов. Это в 4,5 раза больше, чем в 2008г. Получается, что около 10% существующих сегодня рабочих мест находится в зоне непосредственного риска. Ее можно назвать красной, самой опасной зоной.

Высокопоставленные чиновники Минэкономики и Совмина неоднократно говорили, что в условиях текущей структуры производства и сохранения плохой внешнеэкономической конъюнктуры около трети существующих рабочих мест в госсекторе являются лишними. То есть их ликвидация только оптимизирует занятость с реально существующим спросом на товары и повысит производительность труда. Данную зону риска назовем оранжевой, второй по степени опасности. Кроме работников из красной зоны риска, в нее попадают около 800 тысяч человек.

Если мы хотим сохранить белорусские предприятия и поднять их конкурентоспособность, если мы не хотим законсервировать старые производства, рынок труда необходимо перезагрузить. Чем быстрее будет принято такое решение, тем меньше будет потерь у перегруженных рабочих силой заводов, тем быстрее они смогут занять прибыльные ниши на внутреннем и внешних рынках.

Есть еще третья, желтая зона риска на рынке труда. Это индивидуальные предприниматели и работники малого бизнеса. Их выживание зависит не столько от спроса на внешних рынках, сколько от скорости и глубины либерализации внутреннего рынка, снижения налогового и административного бремени. В этом секторе занято около 300 тысяч человек. Примерно 50 тысяч находится в желтой зоне риска.

**Десять взаимосвязанных мер по борьбе с безработицей**

По хорошему, готовиться к реформе рынка труда нужно было бы уже вчера. К сожалению, правительство продолжает проводить политику искусственной полной занятости. Занятости на неререформированных, энергозатратных, перегруженных непроизводительными активами госпредприятиях. Власть не понимает, что сегодня слишком много людей живет там, где для них нет работы, а там, где она есть, нет возможности жить - очень дорого снять даже комнату, не говоря уже

о том, чтобы купить квартиру. Да и квалификаций и новых знаний не хватает. Часть людей из красной и оранжевой зон риска наверняка попробовали бы занять себя сами, но правительство не спешит либерализовать рынок труда.

Сегодня чтобы минимизировать социальные издержки сильно искаженного рынка труда, нужно принять не единичные, а комплексные меры.

**КАК СПРАВИТЬСЯ С БЕЗРАБОТИЦЕЙ? Готова ли Беларусь к потере 800 тысяч рабочих мест?**

Ошибкой было бы просто уволить «лишних» работников, мол, пусть себе сами про себя думают, как выжить на пособие в \$20 в месяц.

Раз у нас государство наобещало людям труда с три короба, логично сделать вывод, что именно оно, а не американский кризис или российский Газпром должно взять на себя ответственность за то, чтобы выполнить свои обязательства, в первую очередь, перед пенсионерами, инвалидами и людьми, которые временно не могут найти себе работу, особенно в моногородах.

Предлагаю предельно простой принцип социальной защиты: в условиях кризиса надо помогать человеку в беде, а не убыточному предприятию. Логика здесь такая. Раз государство довело тысячи предприятий до ручки, то в условиях кризиса не ему, а десяткам тысяч предпринимателей из Беларуси и других стран нужно позволить реализовывать их бизнес планы.

Период адаптации к новому спросу на рабочую силу будет максимально коротким, если правительство комплексно реализует следующий план:

- 1) раскрепощение бизнеса: ликвидация государственных программ поддержки убыточных предприятий, снижение налоговой нагрузки, в том числе снижение налогов на фонд зарплаты; ликвидация вредной бюрократии,
- 2) создание условий для мобильности рабочей силы, в том числе строительство общежитий для рабочих, в которых комнату можно снять за сумму до 50 долларов в месяц,
- 3) выделение бюджетных денег людям под переобучение по специальностям, которые они сами выбирают,
- 4) достижение договоренности о легальных квотах на работников из Беларуси на рынках стран ЕС,
- 5) освобождение бизнеса от финансирования и содержания непроизводительных активов,
- 6) создание адекватной законодательной среды для развития финансового рынка во имя удешевления кредитов,
- 7) усиление мотивации рядовых милиционеров и сотрудников правоохранительных органов для предотвращения преступности, для противодействия мошенничеству, хулиганству и коррупции,
- 8) ликвидация текущего режима регистрации, которая де-факто является переименованной пропиской,
- 9) отмена принудительного распределения выпускников вузов, введение института подмастерья или ученика для повышения уровня подготовки специалистов для реального сектора экономики,
- 10) повышение пособия по безработице до \$120 с одновременным введением системы страхования по временной нетрудоспособности.

**Семь советов для устойчивого положения на рынке труда**

Предприятиям нужно дать возможность оптимизировать размер рабочей силы. Работников должно быть столько, сколько нужно для реализации текущих бизнес проектов, т. е. для производства товаров и услуг, которые пользуются реальным спросом. Нет смысла консервировать структуру производства, которая была создана десятки лет тому назад. Заставлять заводы содержать рабочих, которым нет работы - это не только разрушать способность людей в самостоятельном поиске работы, но также гробить бюджетные деньги.

Беларусь не первая, которая решает про-

блему скрытой безработицы и излишней занятости. В подавляющем большинстве случаев эту проблему создавало государство, «канализируя» в разного рода проекты огромные деньги налогоплательщиков. Потом оно признавало ошибки и позволяло свободному рынку их исправлять. Пришло время и в Беларуси запретить государству заниматься инвестированием и потреблением.



Чиновники должны сконцентрироваться на помощи людям в преодолении кризиса, не нарушая при этом права собственности инвесторов и предпринимателей.

Большая доля ответственности за свою занятость лежит, конечно, на самом работнике. Это как раз тот случай, когда инициатива не только не наказуема, а обязательна. Тщетно ожидать, что политики и чиновники обеспечат всех высо-

Мы должны требовать от политиков и чиновников создания адекватных правовых и административных условий для развития частных производств, для реализации частных инвестиционных проектов. Это касается не сделок типа Мотовелозавод или Минский часовой завод, а бизнес планов сотни тысяч малых предприятий и предпринимателей.

Очевидно, что даже при одновременной реализации всех десяти вышеперечисленных мер, миллионы новых рабочих мест в стране в одночасье не появятся. Поэтому каждому работнику нужно, в первую очередь, предъявлять к себе высокие требования. Предлагаю семь простых рецептов успеха на напряженном рынке труда Беларуси:

- 1) имей 2- 3 специальности, желательно в разных сферах, чтобы в случае закрытия одного предприятий ты смог заработать в другой (третьей) сфере,
- 2) будь мобильным, готовым к переездам в другой город в случае потери работы и закрытия предприятия,
- 3) сберегай, когда работаешь!
- 4) не живи в долг,
- 5) инвестируй в хорошие отношения в семье, в создание крепкой, надежной сети друзей,
- 6) инвестируй в свое здоровье, ограничь или вообще брось пить и курить,
- 7) умей находить нужную информацию и применять ее для достижения своей цели.

Сложно? Конечно, сложно. Распорядители чужого десятилетиями создавали проблемы на рынке труда. Волшебной палочки или золотой рыбки, при помощи которых можно было бы быстро и безболезненно решить проблему создания новых рабочих мест, в природе нет. Пора повзрослеть и перестать верить в сказку о полной занятости руками государства. Надежнее взять инициативу по повышению цены своей головы на рынке труда в свои руки. Как показала история, в руках политиков и чиновников человек превращается в рабсилу.

Ярослав РОМАНЧУК.

**СЮЛ «РЕСПУБЛИКАНСКАЯ КОНФЕДЕРАЦИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»**

Некоммерческая организация - Союз юридических лиц «Республиканская конфедерация предпринимательства» (РКП) учреждена 23 августа 2007 г. в г.Минске по инициативе региональных и отраслевых бизнес-ассоциаций. Объединяющей идеей Конфедерации являлась «Национальная платформа бизнеса Беларуси», которую отныне РКП ежегодно представляет в Республике Беларусь деловому сообществу, органам власти и управления, широкой общественности, а также зарубежным партнерам. Членами РКП являются ведущие бизнес-ассоциации всех областей Беларуси, а также юридические лица, занимающиеся экономической деятельностью.

**Цели конфедерации:**

- Обеспечение защиты прав и представление интересов своих членов в государственных и иных органах, международных организациях;
- Участие в законопроектной деятельности;
- Развитие межрегиональных связей;
- Интегрирование предпринимательства Беларуси в мировую экономическую систему;
- Развитие системы социального партнерства, диалога между бизнесом, властью и обществом;
- Содействие экономическим реформам, нацеленным на повышение эффективности экономической деятельности субъектов хозяйствования.

**В рамках РКП создаются деловые структуры:**

- Палата экспортеров
- Палата импортеров
- Палата товаропроизводителей
- Палата инвесторов
- Гильдия придорожного сервиса
- Ассоциация торговых предприятий
- Центр защиты прав собственности, предпринимателей, руководителей.

**Приоритетные направления деятельности СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства» на 2010-2012гг.**

1. Ежегодное формирование и продвижение «Национальной платформы бизнеса Беларуси».
2. Активное участие в решении региональных проблем предпринимателей, включение основных региональных проблем в текст «Национальной платформы бизнеса Беларуси».
3. Расширение сети экспертов от делового сообщества и улучшение координации их деятельности. Создание интегрированной Республиканской сети экспертов при СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства».
4. Обеспечение представительства и конструктивного деятельного участия в общественно-консультативных советах и рабочих группах, созданных органами власти и управления на республиканском и местном уровнях.
5. Укрепление взаимодействия с представительствами, миссиями международных экономических и экспертных организаций (МФК, ВБ, ЕБРР, ЕК, МВФ, ООН, СНГ и др.), аналитическими центрами в стране и за рубежом по вопросам изучения состояния деловой среды, делового климата в Республике Беларусь и инвестиционной привлекательности Республики Беларусь, конкурентоспособности национальной экономики.
6. Поддержка рабочих контактов с дружескими и партнерскими бизнес-ассоциациями ЕС, США, СНГ и др. с целью получения опыта и информационных ресурсов по механизмам и институтам развития делового климата и деловой среды в различных странах.

ул. Серафимовича, 11, к. 115  
220033, г. Минск, Беларусь  
Тел./факс +375 17 298 24 47

GSM +375 44 7509659  
e-mail: [s.u.l.business@gmail.com](mailto:s.u.l.business@gmail.com)  
[www.rce-ale.org](http://www.rce-ale.org)

# ОО «МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ» — ДЕЛОВАЯ СРЕДА

## 15 ИЮНЯ - ДЕНЬ ВОЗРОЖДЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Уважаемые учредители, руководители, специалисты предприятий частного бизнеса! Вы можете принять участие в подготовке Программы «Декады деловой активности», посвященной Дню возрождения предпринимательства. Предложения направляйте на e-mail [souz@allminsk.biz](mailto:souz@allminsk.biz) Тел. (017)298-24-38

## БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫЙ ФОНД «СЕВЕРНЫЕ АФИНЫ»: ДУХОВНОЕ ВОЗРОЖДЕНИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РАСЦВЕТ КРАЯ, ГДЕ ЖИЛ МИХАЛ КЛЕОФАС ОГИНСКИЙ

27 апреля в Молодечненском музыкальном училище имени Михала Клеофаса Огинского состоялся концерт-презентация проекта благотворительного фонда «Северные Афины». Учредителями фонда выступили Историко-краеведческий музей города Сморгони, Молодечненское музыкальное училище им.М.К.Огинского, ОО «Минский столичный Союз предпринимателей и работодателей».

Название фонда звучит так же, как при жизни Огинского называли историческую усадьбу композитора, расположенную в деревне Залесье Сморгоньского района. В те далекие времена здесь собирались выдающиеся деятели из Петербурга, Москвы, Парижа, Варшавы и других городов. Фонд ставит перед собой цель возродить усадьбу, вернуть былое значение культурного центра деревни Залесье Сморгоньского района, укрепить международную дружбу поклонников таланта М.К.Огинского. В рамках проекта запланированы реставрация усадьбы, восстановление парка, благоустройство парка, организация концертов и фестивалей, создание туристической зоны, организация музея творчества М.К.Огинского.

С приветствиями в адрес участников встречи выступили директор училища, заслуженный деятель искусств Республики Беларусь Григорий Сороко, начальник отдела культуры Молодечненского райисполкома Александр Романович, начальник отдела культуры Сморгонского райисполкома Татьяна Ражева. Приветствуя участников события, посвященного созданию благотворительного фонда «Северные Афины», председатель ОО «МССПР», председатель президиума СЮЛ «РКП» Владимир Карягин высказал слова благодарности в адрес педагогов и учащихся Молодечненского музыкального училища имени Михала Клеофаса Огинского за их многолетнюю подвижническую работу по увековечиванию памяти нашего великого

земляка, рассказал об участии белорусских предпринимателей в создании фонда, и пожелал фонду успехов в возрождении края, где жил и творил великий композитор.

Поклонники творчества нашего знаменитого соотечественника могут внести свой вклад в становление и развитие фонда, перечислив сумму на расчетный счет 301502340012 АСБ Беларусбанк, г.Сморгонь код 504, унн 590374352.

Следующий концерт-презентация, посвященный созданию благотворительного фонда «Северные Афины» состоится 28 мая в г.Сморгонь.



## МЕЖКОРПОРАТИВНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ ПРИКЛЮЧЕНИЙ «ПРОРЫВ-2010»

Партнерское предприятие ОО «МССПР» ЦСБТ «САТИО» приглашает к участию в Межкорпоративном Фестивале Приключений «Прорыв-2010». Мероприятие начинается 15 мая, включает в себя 12 фестивалей и заканчивается подведением итогов и финалом в сентябре 2010 года.

«Прорыв-2010» будет проводиться на специально оборудованной площадке в лесном массиве Вилейского района, на территории которой расположено озеро и речка. Это место обладает особой энергетикой и атмосферой. Центральным событием каждого отраслевого Фестиваля Приключений является Мультигонка. Она представляет собой прохождение специального маршрута и преодоление командами ряда препятствий. Координация работы команды (стратегия передвижения, способы опережения соперников и др.) осуществляется аналитиком командного штаба. Ориентирование в лесу, многочисленные переправы, принятие и преодоление риска, конструирование и изготовление в условиях ог-

раниченного времени плавательных средств, стрельба из пистолетов, винтовок, арбалетов и луков, 12-метровый скалодром, веревочные лестницы, прыжки с головокружительной высоты и многое другое ожидает участников. Все этапы Фестиваля Приключений проводятся профессиональными альпинистами с использованием профессионального альпинистского снаряжения.

Межкорпоративный Фестиваль Приключений «Прорыв-2010» - это первый масштабный проект, который позволит управленческим командам не только испытать себя на прочность и силу духа, но и сплотиться, в полевых условиях совместно принимая оперативные решения. Первый фестиваль проводится для служб маркетинга. Это не случайно. Именно служба маркетинга является лидером изменений, поэтому в данной сфере очень важна командная сплоченность и общение с коллегами по цеху. Фестиваль дает возможность расширения этой платформы общения, связей и контактов. Подробности: [www.allminsk.biz](http://www.allminsk.biz)

## КРЕАТИВНЫЙ ПОДХОД УВЕЛИЧИВАЕТ ДОХОД

Креативность - это способность мыслить и действовать гибко, изобретательно и творчески. Чем креативнее Ваш подход к решению вопросов, связанных с развитием бизнеса, тем выше доход. Это правило распространяется на все сферы жизни. Об этом знают все. Но далеко не все руководители знают, насколько используется их собственная креативность, в какой мере задействована креативность подчиненных, что необходимо сделать для того, чтобы креативные способности использовались по максимуму. Между тем, чем точнее будут ответы на эти вопросы, тем успешнее будет ваш бизнес, тем выше будет качество вашей жизни. Как правило, без помощи извне человек не способен максимально точно ответить на эти вопросы. Однако научиться этому можно - с помощью специалистов.

Участники семинара «Развитие креативности», который состоялся в ОО «МССПР» 30 апреля, изучали и на практике осваивали технологию Уолта Диснея, способствующую успеху в поиске оптимальных решений. Слушателям, которые в ходе «экзамена» продемонстрировали отличное усвоение новых навыков, ведущие семинара, бизнес-тренеры Тамара Янкевич и Анна Карпеко вручили призы от ООО «Маккани Коучинг Центр».

Информацию о проблемных ситуациях, с которыми Вы столкнулись в бизнесе, и для решения которых у Вас пока не хватает креатива, можно присылать на e-mail: [s.u.l.business@gmail.com](mailto:s.u.l.business@gmail.com) с пометкой «Креатив» в поле «Тема». С помощью бизнес-тренеров Вы научитесь находить способы решения обозначенных Вами проблем.

## «ЗОЛОТОЕ НАСЛЕДИЕ ВИТЕБСКА»

«Золотое наследие Витебска» - так называется международный фонд возрождения исторической части города Витебска, зарегистрированный Министерством юстиции Республики Беларусь 10 апреля 2010 года. Главными задачами Фонда являются создание концепции реконструкции исторического центра г.Витебска, изучение историко-культурного наследия города, содействие организации и реализации проектов реконструкции и строительства объектов исторического центра города, продвижение туристических возможностей Республики Беларуси на внутренний и внешний рынок, привлечение инвестиций в развитие белорусского туризма.

## СЕМИНАР-КОНСУЛЬТАЦИЯ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ, ФИНАНСОВЫХ ДИРЕКТОРОВ, ЭКОНОМИСТОВ, БУХГАЛТЕРОВ, ГЛАВНЫХ БУХГАЛТЕРОВ

21 мая (пятница) состоится семинар-консультация на тему «Практические вопросы ценообразования, налогообложения и бухгалтерского учета в предпринимательской деятельности».

Законодательство в области ценообразования постоянно совершенствуется. Поскольку в ходе проверок к предприятиям применяются различные санкции за допущенные нарушения законодательства в области ценообразования, предприятия должны своевременно отслеживать все изменения законодательства, в том числе и в сфере ценообразования. Информация, полученная на семинаре, позволит избежать ошибок в вопросах формирования и применения цен. Слушатели смогут получить исчерпывающие ответы на вопросы, касающиеся оформления документов по ценам, экономического обоснования цен, изменения цен и др. В течение семинара слушатели смогут обсудить с лектором вопросы, касающиеся государственной политики в области ценообразования, формирования цен производителями товаров, порядка регистрации цен, формирования цен с применением оптовых и торговых надбавок, формирования цен на условиях франко-отправления и франко-назначения, формирования цен на товары с учетом применения скидок.

## Колонка руководителя

### ВРАНЬЕ ИЛИ ОБОСНОВАННАЯ ПОЗИЦИЯ ЧИНОВНИКА?

Что такое ложь и как она вредит бизнесу, мы знаем не понаслышке и периодически сталкиваемся с этим нецивилизованным методом, становясь жертвой и долго устрояя последствия. Постоянно имея дело с увеличением тарифов на обслуживание и процентов по кредитным договорам в одностороннем порядке, да еще и задним числом, либо смиряешься, либо более внимательно и расчетливо подбираешь новый банк.

Когда морально устаешь от неразберихи с арендными и коммунальными платежами, то начинаешь искать варианты приобретения площадей в собственность или выносишь производство за пределы большого города, где тебе рады и пока не «заярлись».

А что делать, если сюрпризы связаны с уплатой налогов, которые вдруг вырастают в десятки раз?

Из письма Министрства по налогам и сборам от 17.03.2010 № 2 2/3/1353 1: «...доля суммы земельного налога в выручке от реализации продукции товаров, работ (услуг) составляла в 2009 году 0,05%, в 2010 году при условии сохранения объемов выручки на уровне 2009 года - 2,8%. Несмотря на то что сумма земельного налога в 2010 году возросла, необходимо отметить, что стоимость 1 кв.м земельных участков, находящихся в Минском районе, в целях исчисления земельного налога в 2009 году была весьма незначительной и не соответствовала кадастровой оценке и тем более ценам на аукционах, в связи с чем данный рост является экономически оправданным».

Считал себя человеком спокойным и терпеливым, а тут вырвался как последний сапожник. Наступит когда-нибудь день, когда этот идиотизм закончится, или мы должны на тот свет уйти с четким осознанием беспомощности?

Вроде как и «сельхозы» отменили, так нате вам - рост земельного. Собираю правдивую информацию от всех обиженных и угнетенных, во сколько раз у их предприятий выросла сумма земельного налога. В 56 раз! Кто больше?

Андрей КАРПУНИН, председатель Совета директоров ИПА «Регистр».

### Программа:

1. Формирование цен импортерами:
  - 1.1. Определение сумм расходов, учитываемых при формировании цены.
  - 1.2. Ограничение надбавки импортера при формировании цены.
2. Порядок применения приложения 1 к Инструкции № 183.
3. Формирование цен производителями продукции:
  - 3.1. Правила составления калькуляции.
  - 3.2. Расходы, включаемые в цену продукции. Порядок определения и распределения накладных и прочих расходов.
  - 3.3. Цены на товары, реализуемые на торгах, аукционах, по договорам комиссии и др.
  - 3.4. Порядок изменения утвержденных цен и введения в действие новых Прейскурантов.
  - 3.5. Ценовые ограничения при формировании цен производителями.
4. Отпускные цены в оптовой торговле.
5. Формирование цен организациями розничной торговли.
6. Порядок предоставления скидок.
7. Особенности формирования цен при давальческом производстве.
8. Особенности включения материалов и услуг сторонних организаций при формировании тарифов на услуги.
9. Ценообразование импортных материалов, используемых при выполнении работ, оказании услуг.
10. Санкции за несоблюдение законодательства по ценообразованию
11. Ошибки, выявляемые при проверках.

### Докладчики:

- Сузанский Владимир Евгеньевич - директор ООО «Силар Плюс»;
  - Гольдберг Анатолий Исаакович - Председатель Клуба Бухгалтеров ОО «МССПР».
- Семинар состоится по адресу: г. Минск, ОАО «ГУМ», 4 этаж, актовый зал. Начало в 14.00 часов. Внимание: предварительная запись обязательна! Подробности: <http://allminsk.biz/content/view/4818/225/>

## Реклама

ОДО "КОМПАНИЯ-5"

Есть вопрос?  
Кассовые аппараты, весы:  
[www.company-5.of.by](http://www.company-5.of.by)  
(017) 2924404, 2923053,  
2098005

УНН 100017838

## КРУГЛЫЙ СТОЛ ПО ВОПРОСАМ СПЕЛЕОТЕРАПИИ

17 мая в г.Солигорске состоится Круглый стол «Особенности современной спелеотерапии на опыте Солигорской спелеолечебницы». Подробности о программе и об условиях участия задавайте по тел. 604-41-36.



Газета зарегистрирована в Министерстве информации Республики Беларусь. Регистрационное удостоверение № 53 выдано 2 марта 2009 года. Редакторы — Борис ЗАЛЕССКИЙ, Любовь ЧЕРНЫШЕВА.

Учредители:  
Союз юридических лиц «Республиканская конфедерация предпринимательства»,  
Общественное объединение «Минский столичный союз предпринимателей и работодателей»,  
Общество с дополнительной ответственностью  
«Центр поддержки предпринимательства «Центр XXI век».

Редакция газеты «Союз предпринимателей»  
220033, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Серафимовича, 11, к. 114.  
Тел./факс: (+375-17) 298-24-46, 298-24-38. Тел. моб.: (+375-29) 572-83-64.  
E-mail: [news@allminsk.biz](mailto:news@allminsk.biz); [reklama@allminsk.biz](mailto:reklama@allminsk.biz) Http: [www.allminsk.biz](http://www.allminsk.biz), [www.roe-ale.org](http://www.roe-ale.org)  
Главный редактор — Галина ИЛЬЯЦУК.  
Мнения авторов публикаций могут не совпадать с мнением и позицией редакции.  
Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель.

Отпечатано в типографии ОДО «Знамение» г. Минск, ул. Корженевского, 14. ЛП №02330/0150475 от 25.02.2009г. Тираж 5000 экземпляров. Заказ № 460. Дата выхода 12.05.2010г. Подписано в печать 15".