



Алтайскі край

Барыс ЧАСНАКОЎ: «ЭФЕКТЫЎНАСЦЬ НАШАГА СУПРАЦОЎНІЦТВА БУДЗЕ ТОЛЬКІ РАСЦІ»

Адной з асноўных задач Алтайскай гандлёва-прамысловай палаты з'яўляецца наладжанне і развіццё сувязяў з замежнымі партнёрскімі арганізацыямі і дзелавымі коламі, а таксама з міжнароднымі арганізацыямі бізнэсу. Як выконваецца гэта задача ў адносінах з партнёрскімі арганізацыямі Рэспублікі Беларусь? На гэта і шэраг іншых пытанняў карэспандэнт «Звядзі» папрасіў адказаць **прэзідэнта Алтайскай ГПП Барыса ЧАСНАКОВА.**

— Нашы ўзаемаадносіны з Рэспублікай Беларусь маюць даўнія традыцыі і прадыхтаваныя, у першую чаргу, эканамічнай логікай і наяўнымі кааперацыйнымі сувязямі, — адзначаў Барыс Анатольевіч. — І было б зусім неапраўдана, калі б мы не выкарыстоўвалі гэты патэнцыял і не пераводзілі яго ў рэчышча сучасных патрабаванняў з пункту гледжання пашырэння гэтых сувязяў, садзейнічання стварэнню сумесных прадпрыемстваў, сумеснай працы па ўкараненні новых тэхналогій. Алтайскі край адносіцца да тых рэгіёнаў, дзе супрацоўніцтва з беларускімі партнёрамі ва ўсіх галінах сацыяльнага і эканамічнага жыцця лічыцца адным з прыярытэтных кірункаў развіцця знешніх сувязяў. Прадпрыемствы краю надзвычай зацікаўленыя ў шчыльных гандлёва-эканамічных стасунках з прадпрыемствамі Беларусі. Невыпадкова яшчэ ў 1998 годзе падчас афіцыйнага візіту нашай дэлегацыі ў Мінск было падпісана Пагадненне аб гандлёва-эканамічным супрацоўніцтве паміж Адміністрацыяй Алтайскага края Расійскай Федэрацыі і Міністэрствам знешніх эканамічных сувязяў Рэспублікі Беларусь. А ў 2005 годзе мы падпісалі Пагадненне аб супрацоўніцтве паміж Мінскім аддзяленнем Беларускай гандлёва-прамысловай палаты і Алтайскай гандлёва-прамысловай палатай для ўмацавання эканамічных сувязяў паміж прадпрыемствамі нашых краін.

— Якія ж кірункі сумеснай дзейнасці найбольш перспектыўныя сёння?

— Эканамічныя сувязі паміж прадпрыемствамі края і рэспублікі значна актывізаваліся пасля ўзаемных візітаў губернатара Алтайскага края А.Б. Карліна і прэм'ер-міністра Рэспублікі Беларусь С.С. Сідорскага ў 2006 годзе. Улічваючы спецыфіку нашага рэгіёна, які, у першую чаргу, прадстаўляе аграпрамысловы сектар, найбольшую цікавасць, безумоўна, выклікае супрацоўніцтва ў галіне машынабудавання, вытворчасці сельскагаспадарчай тэхнікі. Напрыклад, добра зарэкамендавалі сябе на алтайскіх палях трактары «Беларусь» і ўборачныя комплексы КЗР-10 «Палессе-Ротар». У першым квартале гэтага года тавараабарот Алтайскага края з Рэспублікай Беларусь склаў 6,9 мільёна долараў, а па выніках пяці месяцаў — 11,2 мільёна долараў. Мы часцей за ўсё гаворым пра такі механізм супрацоўніцтва, як арганізацыя вытворчасцяў па зборцы канчатковай прадукцыі ў месцы яе выкарыстання. Так, на працягу апошніх некалькіх гадоў вялікае пераомовы па арганізацыі сумеснага расійска-беларускага прадпрыемства па зборцы трактароў на базе Рубцоўскага «РЗЗ». І вось, нарэшце, гэты праект блізка да ажыццяўлення. У адпаведнасці з падпісаным пратаколам дамоўленасці паміж адміністрацыяй Рубцоўска і беларускімі прадпрыемствамі ў ЗАТ «РЗЗ» ужо падрыхтаваныя вытворчыя плошчы для зборкі трактароў МТЗ-82. Пасля атрымання з Рэспублікі Беларусь першых камплектаў трактароў сумесна з беларускімі спецыялістамі на «РЗЗ» прывядуць зборку. Наступным этапам павінна стаць тэхнічная сертыфікацыя прадукцыі. Асабліва прыемна адзначаць, што ля вытокаў гэтай ідэі стаяла Алтайская ГПП.

З 2005 года ў сферы вытворчасці сельгастэхнікі супрацоўнічае з беларускімі партнёрамі таксама ТАА «Аграспецмашина» — даччынае прадпрыемства акцыянернага таварыства ХК «Барнаўльскі станкабудуўнічы завод». На чарзе — арганізацыя сумеснай вытворчасці па збор-

цы ў Барнаўле беларускіх тралейбусаў. Для эканомікі Алтайскага края гэта — рашэнне праблемы загрузкі вытворчых магутнасцяў многіх машынабудуўнічых прадпрыемстваў, а значыць, і рашэнне сацыяльных пытанняў, напauненне бюджэту. Не меншую цікавасць выклікае ў нас і ўзаемадзеянне ў галіне бягфармацэўтычнай дзейнасці, лёгкай прамысловасці, сельскай гаспадаркі, энергетыкі, дарожнага будаўніцтва, жыллёва-камунальнай гаспадаркі. Напрыклад, сёння значная частка шматпавярховых жылых дамоў Барнаўла ўжо аснашчана магнiёўскімі ліфтамі.

— Эфектыўным інструментам узмацнення супрацоўніцтва рэгіянальных бізнэс-структур Беларусі і Расіі з'яўляецца выставачна-кірмашавая дзейнасць. Якія канкрэтныя сумесныя праекты ў гэтай сувязі магла б прапанаваць прадстаўнікам беларускай бізнэс-суполкі Алтайская ГПП?

— Безумоўна, гэта, у першую чаргу, узаемны ўдзел у прамысловых выставах разнастайных кірункаў. Для гэтага мы пастаянна абменьваемся інфармацыяй з беларускімі калегамі і інфармуем прадпрыемальнікаў края аб магчымасці прэзентаваць свой тавар у Рэспубліцы Беларусь. Практычна штогод алтайскія вытворцы бяруць удзел у міжнародных выставах, якія праходзяць на беларускай зямлі: «Металапрацоўка», «Аўтаматызацыя. Электроніка», «Электратэх», «Будэкспа», «Элком», «Лічбавы дом», «Белпрамэкспа», «Белагра», «Экспасвятло». У сваю чаргу, беларускія прадпрыемальнікі з'яўляюцца пастаяннымі гасцямі на шых традыцыйных выстаў «Аграніва», якая праходзіць у кастрычніку, і «Алтайская ніва. Алтайграэтэх».

Мы заўсёды гатовыя разгледзець і па магчымасці ўвасобіць у жыццё прапановы абодвух бакоў і па іншых кірунках узаемадзеяння. Магчымае, напрыклад, супрацоўніцтва ў сферы дзелавога турызму, арганізацыі культурна-экскурсійных праграм, выстаў сельгастэхнікі, якія, наколькі мне вядома, увогуле з'яўляюцца традыцыйнымі для Беларусі. Таксама ў нас ёсць пэўныя дамоўленасці ў плане абмену інфармацыяй аб турысцка-экскурсійных і санаторна-курортных паслугах у Алтайскім краі і Рэспубліцы Беларусь і развіцці прамых сувязяў паміж арганізацыямі ў галіне культуры і адукацыі, навукі і інавацый.

Спадзяюся, надалей эфектыўнасць нашага супрацоўніцтва будзе толькі расці. І год ад года колькасць дзелавых партнёраў на Алтаі і ў Беларусі будзе толькі павялічвацца.

Гутарыў Барыс ЗАЛЕСКІ

ООО ТД «МАЛИНОВОЕ ОЗЕРО»

Алтайскі край, г. Барнаул,
пр-т Строителей, 16, офіс 401.
Тел./ф.: (3852) 61 90 33, (38570) 25 4 80

**РЕАЛИЗАЦИЯ
ХИМИЧЕСКИХ РЕАКТИВОВ,
СОЛИ МАГНИЯ, НАТРИЯ,
МЕДИ, ЖЕЛЕЗА, КАЛИЯ,
ФАРМ. СУБСТАНЦИИ
(МАГНИЙ КАРБОНАТ
ОСНОВНОЙ «ФК»,
НАТРИЙ ХЛОРИСТЫЙ «ФК»).**

Система скидок.

Индивидуальный подход к каждому клиенту.

Будем рады сотрудничеству.