

СОТРУДНИЧЕСТВО

И соседи, и деловые партнеры

У нас налажено хорошее взаимодействие со многими регионами России. Пожалуй, можно с уверенностью говорить, что с абсолютным большинством. Вплоть до отдаленных Приморского края и Амурской области. Но есть субъекты федерации, с которыми связывают особенно теплые отношения. Это непосредственно соседи. Брянщина, Смоленщина и Псковская область, о развитии сотрудничества с которой шла речь на встрече Президента с губернатором Андреем Турчаком.



300 километров общей границы уже говорят о многом. Хотя слово «граница», понятно, здесь употреблено абсолютно условно. Жители соседних районов разделительных линий не знают и не признают. Хозяйства чем могут помогают друг другу, много родственников в близлежащих селах. Мы очень близкие люди. А коль так, то и в сотрудничестве должны показывать пример другим.

Здесь не мешало бы поднажать. Товарооборот пока невелик. С соседней Витебской областью растет, а общий — снижается с 2012 года.

Александр Лукашенко выразил обеспокоенность тем, что в целом товарооборот Беларуси с Псковским регионом

невысокий. Ситуацию в этом плане, считает Президент, следует исправлять. Тем более что нам есть что предложить друг другу. Есть перспективные варианты сотрудничества в сельском хозяйстве, промышленности, строительстве. Наши организации готовы участвовать в проектировании и возведении жилых, производственных, спортивных объектов, дорог с использованием техники и материалов белорусских производителей. Жилье — особенная сфера. Как заметил Александр Лукашенко, подобные проекты мы предлагаем многим российским партнерам. Ведь дома, в которые селятся люди, сами по себе хорошие

памятники доброго сотрудничества.

Псковская область готовится провести в 2017 году чемпионат мира по биатлону среди юношей и juniоров. У себя мы такое мероприятие уже организовывали, и, как оценивают специалисты, на высочайшем уровне. Так что можем помочь и советом, и делом — в создании инфраструктуры.

Псковщина динамично развивается. Сейчас озабочена обновлением парка пассажирской техники. С нашими автобусами в регионе хорошо знакомы. Мы готовы нарастить поставки. Как и автомобилей и коммунальной техники, к чему проявляют особенный интерес партнеры. А в модернизации промышленности области востребованы белорусские станки.

Ну а работать вместе на земле — так это в давней традиции. Ведь она практически общая. Льноводство, мелиорация, селекционная работа, племенное животноводство. Белорусский опыт в этих и других сферах чрезвычайно интересен псковчанам. Андрей Турчак подтвердил это однозначно.

Дмитрий КРЯТ
kryat@sb.by

«БЕЛАГРО-2015»

Международная специализированная выставка «Белагро» начала работу в Минске. В нынешнем году она разместилась в Футбольном манеже на проспекте Победителей. Работа выставки продлится по 6 июня. В эти же дни пройдут еще два международных форума — «Белферма-2015» и «Белпродукт-2015». Среди участников — компании из Австрии, Беларуси, Болгарии, Венгрии, Германии, Литвы, Латвии, Нидерландов, Испании, Италии, Китая, Польши, России, Словении, Украины, Франции, Чехии, Швейцарии.

На открытой площадке и внутри Футбольного манежа участники представляют новинки сельскохозяй-

ственной техники, современное оборудование и технологии для производства сельхозпродукции, последние достижения в области животноводства. Объединенные экспозиции белорусских предприятий будут организованы Минсельхозпродом, Министерством промышленности, Национальной академией наук. Свои экспозиции представят Польша и Венгрия. Профессиональным сопровождением выставок станет деловая программа, насыщенная мероприятиями по различным направлениям развития агропромышленного сектора.

Соб. инф.

Выставки краски

Политика эффективного взаимодействия городов имеет серьезное значение на всех этапах интеграции



Скоро исполнится двадцать лет, как российский Череповец установил партнерские отношения с белорусским Молодечно. Какие современные тенденции характерны для международного взаимодействия этого города в

Вологодской области с зарубежными партнерами?

Какой опыт реализации партнерских связей с городами других стран у него уже накоплен? На вопросы «Р» отвечает мэр Череповца Юрий Александрович КУЗИН.



— Действительно, история взаимоотношений Череповца и Молодечно стартовала в 1998 году с договоренности рассмотреть вопрос об установлении партнерских связей. А уже в апреле 1999 года был подписан соответствующий договор. Среди его целей — укрепление и развитие связей между органами управления, предприятиями, учреждениями, организациями, а также жителями наших городов в экономической, социальной, культурной и общественной сферах.

Регулярно делегации Молодечно и Череповца участвуют в официальных мероприятиях, посвященных празднованию дней городов. За годы сотрудничества был организован обмен опытом по борьбе с распространением и употреблением наркотиков, преодолением этой проблемы. Учреждения социальной защиты Череповца установили контакты с Центром социального обслуживания семьи и детей и Центром коррекционно-развивающего обучения и реабилитации Молодечно. Налажено сотрудничество и между отдельными учреждениями образования обоих городов. Юношеская команда баскетболистов Череповца приняла участие в турнире го-

родов-партнеров Молодечно. По приглашению белорусской стороны детский ансамбль «Потешки» из Череповца принял участие в программе республиканского фестиваля песни и поэзии в Молодечно. Таким образом, резюмируя историю взаимоотношений Череповца и Молодечно, можно выделить тенденцию развития сотрудничества в социальной сфере, сфере культуры и спорта, в области информации, а также в направлении обмена опытом по вопросам местного самоуправления.

В то же время сегодня одной из наиболее актуальных тем является налаживание экономических, инвестиционных и инновационных связей. Именно эти направления сотрудничества с городами-побратимами следует выделять как наиболее перспективные и активизировать их для более полной реализации потенциала «дипломатии городов» в рамках Евразийского экономического союза. Учитывая потенциал Череповца как города, в котором представлены и равноправно сосуществуют различные масштабы бизнеса, развитие отношений с городами-побратимами в экономическом направлении подразумевает наличие оче-

видных преимуществ для всех участников.

— Как вы оцениваете реальный уровень экономических, инвестиционных и инновационных связей Череповца с партнерами из Евразийского экономического союза? Какие «точки роста» видятся вам в осуществлении этого взаимодействия в ближайшей и среднесрочной перспективе?

— Следует отметить, что такие связи существуют, более того — постоянно поддерживаются и расширяются. Многие наши предприятия имеют тесную экономическую и технологическую кооперацию с белорусскими предприятиями, поставляют свою продукцию в Беларусь и импортируют из Беларуси технологии и оборудование для реализации своих производственных программ. Среди основных поставщиков череповецкой продукции на белорусский рынок — ПАО «Северсталь» и его структурные подразделения, ОАО «ФосАгро», ОАО «Череповецкий литейно-механический завод». Череповецкий металлургический комбинат представляет металл белорусским автомобилестроительным и машиностроительным предприятиям, производителям бытовой техники. В числе его партнеров — БелАЗ, МАЗ, минский завод «Атлант». За 2014 год поставлено 250 тысяч тонн горячекатаного и холоднокатаного проката, проката с покрытием и сортового. В 2014 году ОАО «Северсталь-метиз» поставило 21 520 тонн метализной продукции (железнодорожный крепеж, канаты стальные, проволока стальная, сортовая холоднокатаная сталь, стальные фасонные профили) на общую сумму более 750 миллионов российских рублей.

Ярким примером международного сотрудничества с белорусскими парт-

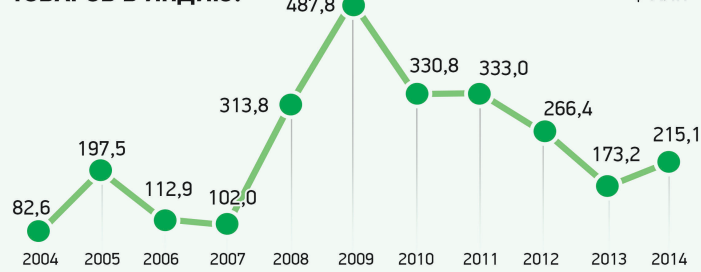
нерами является ОАО «Череповецкий литейно-механический завод». Начав в 2004 году с поставок продукции на 3 миллиона российских рублей, уже в 2012 году объем поставок достиг 126,2 миллиона, а в 2014 году — 270 миллионов российских рублей. Прогноз на 2015 год — 800 миллионов рублей. Кроме того, ОАО «ЧЛМЗ» импортирует из Беларуси тракторные комплекты и оборудование. В 2012 году завод купил у белорусских партнеров тракторные комплекты на 72,8 миллиона рублей, а на весного оборудования — на 2,4 миллиона российских рублей.

ОАО «Минский тракторный завод» в рамках перераспределения объемов и номенклатуры сборочных предприятий Российской Федерации выбрало ОАО «ЧЛМЗ» в качестве одного из основных производителей тракторов и спецтехники на базе наиболее массового своего продукта — сельскохозяйственного трактора «Беларус 82.1». Данное решение было закреплено соглашениями. С 2009 года в ОАО «ЧЛМЗ» запущен цех сборки тракторов и спецтехники, а 14 сентября 2010 года был торжественно открыт сборочный конвейер, рассчитанный на выпуск 1500 единиц тракторов ежегодно. На сегодняшний день освоено производство 29 моделей сертифицированной техники, производимой по лицензиям Минского тракторного завода, Экспериментального завода Национальной академии наук, завода «ДорЭлектромаш» и Бобруйского завода тракторных деталей и агрегатов. Российский партнер показал себя с наилучшей стороны и в декабре 2014 года был награжден дипломом ОАО «Минский тракторный завод» за высокоэффективную работу по сборке тракторов Belarus и их реализации как лучшее сборочное производство в России.

БЕЛАРУСЬ-ИНДИЯ: ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

По итогам I квартала 2015 года объем товарооборота между Беларусью и Индией превысил \$100 млн и вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 78,7%.

ДИНАМИКА ЭКСПОРТА БЕЛОРУССКИХ ТОВАРОВ В ИНДИЮ:



БЕЛАРУСЬ ЭКСПОРТИРОВАЛА В ИНДИЮ НА \$66,3 МЛН:

- калийные и азотные удобрения,
- жгут синтетических нитей,
- акриловые волокна,
- грузовые автомобили,
- подшипники,
- шины и др.

ИНДИЯ ЭКСПОРТИРОВАЛА В БЕЛАРУСЬ НА \$37,2 МЛН:

- лекарственные средства,
- рыбная продукция,
- кофе и чай,
- табачное сырье,
- хлопчатобумажная пряжа,
- рис и др.

Источник: Белстат.

© Инфографика



ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АБОНЕНТОВ МОБИЛЬНОГО ОПЕРАТОРА life:). 18 ИЮНЯ 2015 г. МЕНЯЮТСЯ ТАРИФЫ НА НЕКОТОРЫЕ УСЛУГИ life:)

18 июня 2015 г. в сети мобильного оператора life:) будет изменена плата за пакеты на 30 суток на тарифных планах «XS», «М», «L», «XL», а также стоимость одной минуты в другую сеть на тарифном плане «XS», «S» и цена одной минуты во все сети сверх включенного в пакет услуг трафика на тарифных планах «М», «L» и «XL».

Кроме того, повысится стоимость следующих интернет-пакетов на сутки: «life:) Интернет 250 на сутки», «life:) Интернет 1,5 ГБ на сутки», «life:) Интернет 3 ГБ на сутки».

Более подробную информацию о ценах на перечисленные выше услуги абоненты смогут узнать 18.06.2015 на официальном интернет-сайте life.com.by, а также у специалистов службы поддержки по телефонам 909 и 920 (бесплатные короткие номера для абонентов life:).

Лицензия на право осуществления деятельности в области связи № 02140/1315 от 23.11.2009 выд. Министерством связи и информатизации Республики Беларусь сроком на 10 лет. ©